

НОМЕР 91
НОЯБРЬ, 2023



ИННОВАЦИИ.

НАУКА.

ОБРАЗОВАНИЕ

ЭЛЕКТРОННОЕ ПЕРИОДИЧЕСКОЕ ИЗДАНИЕ



УДК 004.02:004.5:004.9
ББК 73+65.9+60.5
Э40

Э40 Научный электронный журнал «Инновации. Наука. Образование \ Отв. ред. Сафронов А.И. – Тольятти: – 2023.– № 91 (ноябрь).– 241 с.– URL: <http://innovjourn.ru>

Журнал публикует научные обзоры, статьи проблемного и научно-практического характера по техническим, педагогическим, химическим, экономическим, физико-математическим, социологическим, историческим, психологическим, философским, филологическим, юридическим наукам и архитектуре.

Все статьи журнала рецензируются.

Журнал индексируется в российских и международных базах цитирования: Elibrary, Research Bible, Google Scholar, Scientific Indexing Services и Polska bibliografia naukowa.

Договор с Elibrary: №185-03/2015 от 26.03.2015 г.
ISSN 2687-1068.

УДК 004.02:004.5:004.9
ББК 73+65.9+60.5

© Научный журнал «Инновации. Наука. Образование», 2015-2023



Содержание

Юридические науки

Челмайкина Е.А.	
Правовое регулирование приватизации государственного и муниципального имущества в Российской Федерации.....	7
Бородин А.А., Филонов А.В.	
Сравнительно-правовой анализ института независимости судей в России и за рубежом	14
Сафонова М.В.	
Институт алиментных обязательств в российском семейном праве	21
Азарова А.А.	
Дознание как форма предварительного расследования	27
Асанов М.З.	
Отношения собственности, как объект уголовно-правовой охраны в уголовном праве России.....	35
Гайлит Е.В.	
Матричный мультипликатор связи социально-демографических и экономических переменных	43
Калмыкова В.С.	
Исполнение завещания в части передачи цифровых активов.....	48
Печурин С.Е.	
Наследственные права супругов в Российской Федерации и мусульманских странах. Сравнительная характеристика	58
Виситаева М.А.	
Предложения по совершенствованию института государственной службы	64
Дадалова А.А.	
Факторы влияющих на развитие муниципального образования	68
Арсамерзоева С.Ш.	
Особенности определения социальной защиты государственных гражданских служащих	75
Арсамерзоева С.Ш.	
Принципы реализации государственных гарантий гражданских служащих.....	80
Дадалова Л.А.	
Проблемы государственного управления в сфере налогообложения.....	86
Дадалова Л.А.	
Оценка эффективности налогового контроля в субъекте Российской Федерации.....	90
Дадалова Л.А.	
Совершенствование инновационного управления в муниципальном образовании	97



Кусиев М.В.	
Ответственность за коррупционные правонарушения в системе государственной власти	101
Кусиев М.В.	
Методы профилактики и борьбы с коррупцией в системе государственного управления	108
Виситаева М.А.	
Взаимосвязь государственной гражданской и муниципальной службы.....	113
Коробова Ю.В.	
Основные принципы организации труда осужденных в исправительных учреждениях	117
Шилова Н.А.	
Некоторые проблемы участия прокурора в гражданском процессе.....	123
Вакина А.Ю.	
Криминологический портрет киберпреступника.....	133
<u>Экономические науки</u>	
Попова Е.А., Быкова В.Г.	
Влияние факторов риска на управление качеством на предприятии	139
Гайлит Е.В.	
Инвестирование в фондовый рынок (на примере США).....	155
Байдина К.М.	
Микрофинансовые организации на российском кредитном рынке.....	161
Вдаслава А.С.	
Основные этапы развития лизинга в России и за рубежом	166
Китанова В.К.	
Проблемы потребительского кредитования и влияние внешних факторов	171
Куликов Д.А.	
Сравнительный анализ способов инвестирования на примере акций ПАО «Мобильные Телесистемы», акций ПАО «Сбербанк России» и облигаций федерального займа ОФЗ- 26226-ПД.....	175
Дадалова А.А.	
Инновационное развитие Гудермесского муниципального района Чеченской Республики	186
Дадалова А.А.	
Налоговые усилия и налоговый потенциал Чеченской Республики	194
<u>Психологические науки</u>	
Журавлева Е.Ю., Лигостаева Е.А.	
Современные подходы к трудовому воспитанию старших дошкольников с задержкой психического развития (ЗПР)	206



Мкртчян А.Г.	
Некоторые особенности формирования ценностных ориентаций личности в подростковом возрасте	212
Мкртчян А.Г.	
Факторы, влияющие на формирование ценностных ориентаций подростков, обучающихся в системе дополнительного образования.....	215
Орлова М.А.	
Психологические аспекты внутриорганизационных конфликтов: теория и практика ...	219
<u>Технические науки</u>	
Полуэктов Е.К., Манихин А.П., Шинкарев В.В., Юлусов К.С.	
Ионисторы. Применение ионисторов для энергоснабжения различных объектов. Отличия от традиционных конденсаторов, преимущества и способы применения	228
Сиотанов А.М.	
Классификация внутренних нарушителей информационной безопасности.....	233



Юридические науки



ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ПРИВАТИЗАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННОГО И МУНИЦИПАЛЬНОГО ИМУЩЕСТВА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: В статье определено понятие приватизации и её значение для развития российской экономики, а также проанализированы этапы приватизации государственного и муниципального имущества в новейшей истории России. Также в статье рассмотрены принципы и способы приватизации государственного и муниципального имущества в Российской Федерации в соответствии с действующим законодательством.

Ключевые слова: приватизация; государственное имущество; муниципальное имущество; аукцион.

Keywords: privatization; state property; municipal property; auction.

Под приватизацией понимается полная или частичная передача прав собственности на государственное или муниципальное имущество определенным физическим и юридическим лицам. Целями проведения приватизации являются:

1. Обеспечение пополнения государственного бюджета.
2. Повышение эффективности деятельности коммерческих предприятий.
3. Обеспечение роста деловой активности населения.
4. Привлечение инвестиций, в том числе иностранных.
5. Формирование условий для развития добросовестной конкуренции [4, с. 85].

Существует два основных вида приватизационных отношений: приватизация жилых помещений и приватизация государственного и муниципального имущества [9, с. 23].

В научной литературе выделяют следующие этапы приватизации государственного и муниципального имущества в России:

1. Ваучерный, чековый этап (начало 1992 года – 30 июня 1994 года) – процесс первичной (малой) приватизации – заключался в применении системы «ваучеров» (бесплатных приватизационных чеков), отличался сверхвысокими приватизационными темпами, массовым преобразованием государственных предприятий частные, в основном, в ОАО. На данном этапе каждый гражданин в стране получал ваучер номиналом в 10000



рублей и мог свободно распорядиться данным ваучером (обменять на акции, продать). Все имущество государство предварительно было разбито на несколько групп и отдельно выделена группа предприятий, которые нельзя было приватизировать. В результате за этот период в частную собственность перешло 112,6 тысяч государственных и муниципальных предприятий. Предприятия оборонного значения и высокодоходные предприятия были оставлены в государственном владении. Первоначальная цель по значительному привлечению капитала за счет иностранных инвесторов в данный период не была достигнута в связи с тем, что они обладали только вторичным правом приобретения акций. Недостигнутость поставленных перед приватизационным процессом целей привело к началу следующего этапа приватизации [7, с. 68];

2. Денежный, рыночный этап (1 июля 1994 – 1999 год) отличался переориентированием к продаже государственной стоимости по рыночным ценам, исключительно за денежные средства, переходом в частную собственность долей государственного имущества в предприятиях, устранением господства государственной собственности, принципиальным изменением социальной структуры общества, появлением олигархической группы с ее огромным влиянием, формированием отечественной многопартийности. Целью этого этапа ставилось привлечение инвестиций для изменения работы предприятий, восполнения недостатка денежных средств для дальнейшего развития, пополнение бюджета государства. По российскому законодательству было запрещено продавать акции высокодоходных государственных предприятий, но банкам разрешалось предоставлять кредиты государству под заложенные ценные бумаги таких предприятий, а в условиях невозврата выданных займов ценные бумаги переходили в собственность банков, что в итоге привело к тому, что 12 крупнейших предприятий были проданы за 886,1 миллионов долларов, что по сей день вызывает массу вопросов. Этот период также не позволил достичь поставленных целей;

3. Точечный, этап индивидуальных проектов, этап глобальной приватизации (начало 2000 года – 2003 годы) отличался очень быстрым ростом так называемой «вторичной» приватизации (происходил массовый и практически неконтролируемый государством переход собственности, которая ранее была приватизирована, к новым собственникам), значительным расширением сферы приватизации (были частично приватизированы некоторые предприятия оборонного комплекса, отдельные структуры Газпрома, Росгосстраха, РАО ЕЭС, РЖД, ВТБ, Сбербанк и т.д.), широким



распространением «банкротного» метода приватизации (на законных основаниях и достаточно легко происходило перераспределение собственности) [5, с. 112].

На сегодняшний день происходит постепенное снижение темпов приватизации и сокращение ежегодного дохода от приватизационных сделок до нескольких десятков миллиардов рублей [7, с. 69].

Основным нормативно - правовым актом, регулирующим приватизацию государственного и муниципального имущества в Российской Федерации, является Федеральный закон «О приватизации государственного и муниципального имущества» [1].

Приватизация государственного и муниципального имущества осуществляется в соответствии с определенными принципами:

1. Принцип признания равенства всех покупателей государственной и муниципальной собственности. Он состоит в предоставлении одинаковых возможностей различным субъектам при отчуждении государственной и муниципальной собственности;

2. Принцип открытости функционирования органов государственного и муниципального управления. Он заключается в информировании общества о проведении приватизации государственной и муниципальной собственности, объектов этой процедуры, ее стоимостных характеристиках;

3. Принцип возмездности отчуждения государственного и муниципального имущества. Он подразумевает взимание платы за передаваемое в частную собственность государственное и муниципальное имущество, либо получение в обмен на это имущество акций, долей других предприятий;

4. Принцип самостоятельности осуществления процесса приватизации государственной и муниципальной собственности на всех уровнях управления [6, с. 41].

Сущность процедуры приватизации заключается в следующем: это передача в частную собственность на возмездной основе имущества, которое принадлежит государству или определенному муниципалитету. Стоит отметить, что существуют случаи, когда приватизация невозможна, например – запрещается передача в собственность природных ресурсов жилищного фонда на уровне государства или муниципалитета, а также имущества, которое расположено за пределами Российской Федерации. Непосредственное регулирование этапов приватизации осуществляет Правительство путем создания прогнозных планов [8, с. 33].



На сегодняшний день распоряжением Правительства РФ утвержден прогнозный план приватизации федерального имущества на 2020-2024 годы [2].

Приобрести имущество в порядке приватизации может любое физическое или юридическое лицо, кроме:

- государственных и муниципальных учреждений и унитарных предприятий;
- организаций, в которых доля участия государства или муниципалитетов больше 25%;
- организаций, зарегистрированных в офшорных зонах, которые не раскрывают информацию о выгодоприобретателях и контролирующих лицах в порядке, определённом Правительством РФ. Поскольку такого порядка пока нет, это фактически запрет на продажу госимущества любым организациям из офшорных зон [3, с. 38].

Если говорить о способах приватизации, то приобрести в собственность муниципальное или государственное имущество можно путем преобразования унитарного предприятия в акционерное общество или общество с ограниченной ответственностью. Помимо этого существуют иные способы, через которые может осуществляться приватизация:

- продажа на аукционе;
- продажа акций акционерного общества на специализированном аукционе;
- реализация по конкурсу;
- посредством публичного предложения;
- без объявления цены, если продажа посредством публичного предложения не состоялась и т.д. [8, с. 34]

Выбор способа зависит от вида имущества. Некоторые годятся только для отдельных видов имущества. Например, на специализированном аукционе можно продать только акции. Если выбрать неправильный способ приватизации, например аукцион вместо конкурса, то акт, которым он утвержден (решение об приватизационных условиях), могут отменить [3, с. 38].

Необходимо кратко охарактеризовать некоторые из способов приватизации государственного и муниципального имущества в Российской Федерации. К примеру, продажа на аукционе является одним из наиболее доступных способов приобретения имущества в собственность. При этом приватизировать на аукционе можно только то имущество, в отношении которого покупатель не должен выполнить каких-либо условий.



Механизм заключается в следующем: собственник выставляет имущество на аукцион, а продается оно тому, кто предложит за него наиболее высокую цену. Начальная цена на стандартном аукционе определяется собственником. Чтобы участвовать в нем, нужно внести задаток – минимум 20% цены, указанной в информационном сообщении. Если же в аукционе принимает участие только один потенциальный покупатель, он признается несостоявшимся. Для проведения аукциона необходимо минимум два участника. Если в результате проведения аукциона имущество было продано, то происходит процесс переговоров с продавцом о заключении договора купли - продажи. Дальнейшие действия зависят от того, что именно было приобретено на аукционе. Если это недвижимое имущество, право собственности нужно переоформить в Федеральной службе государственной регистрации, кадастра и картографии. В случае если аукцион признан несостоявшимся, то приватизация осуществляется путем публичного предложения. В течение трех месяцев с этого момента размещается информационное сообщение о продаже в СМИ. В таком сообщении должна содержаться следующая информация: дата, время и место продажи; минимальная стоимость; величины понижения и повышения цен. При этом стартовая цена не может быть ниже стоимости, по которой имущество продавалось на аукционе, признанном несостоявшимся. В 2019 году были внесены изменения в процесс приобретения имущества на аукционе, вследствие чего совершенствуется порядок приватизации государственного и муниципального имущества, в частности, проведение торгов по продаже государственного и муниципального имущества определёнными способами будет осуществляться исключительно в сети «Интернет» [8, с. 34].

Если госимущество не продается через публичное предложение, можно продавать его без объявления цены. Это способ можно применять, если имущество не продано через аукцион и публичное предложение. Его особенность – отсутствие начальной цены. Федеральное имущество продают без объявления цены. При продаже имущества субъектов РФ этим Положением следует пользоваться, только если нет нужного регионального НПА. Претенденты направляют свои предложения о цене по адресу, указанному в информационном сообщении. Они заявляют предложения о приобретении имущества открыто в ходе проведения продажи. Побеждает тот, кто предложил больше всех. Если несколько претендентов предложили одну цену, то побеждает тот, кто подал предложение раньше [3, с. 41].



Особой разницы между приватизацией государственного и муниципального имущества нет. В качестве специфических особенностей можно назвать: объект приватизации находится в муниципальной собственности; продавец – орган местного самоуправления; помимо федерального законодательства процесс приватизации муниципального имущества регламентируется и местными правовыми актами [7, с. 69-70].

Основной тенденцией процесса приватизации в России является четкое планирование ее проведения, совершенствование норм действующего законодательства в области приватизации имущества, а также повышение прозрачности сделок, связанной с продажей государственной собственности. Перспективы же развития приватизации обусловлены необходимостью поиска иных статей пополнения государственного бюджета, а также необходимостью снижения доли государства в объектах федерального имущества, в том числе в уставных капиталах акционерных обществ и обществ с ограниченной ответственностью [4, с. 86-87].

Таким образом, приватизация государственного и муниципального имущества в Российской Федерации является важным процессом развития отечественной экономики на протяжении последних тридцати лет. При этом эффективность приватизации напрямую зависит от нормативного обеспечения данного процесса. Законодательство о приватизации государственного и муниципального имущества должно отличаться доступностью для токования и понимания, максимально возможной простотой формулировок, непротиворечивостью и беспробельностью.

Литература:

1. Федеральный закон «О приватизации государственного и муниципального имущества» от 21.12.2001 № 178-ФЗ (ред. от 29.12.2022, с изм. и доп., вступ. в силу с 11.01.2023) // Российская газета. 2022. 28 января.
2. Распоряжение Правительства РФ «Об утверждении прогнозного плана приватизации федерального имущества и основных направлений приватизации федерального имущества на 2023 - 2025 годы» от 31.12.2019 № 3260-р (ред. от 31.12.2022, с изм. и доп., вступ. в силу с 11.01.2023) // Российская газета. 2020. 13 января.
3. Аюпов Р. Р. Теоретико - правовые основы приватизации государственных объектов // Молодой исследователь: вызовы и перспективы. 2022. № 11. С. 33-48.



4. Бирюкова Ю. Д. Приватизация государственного имущества: тенденции и перспективы / Ю. Д. Бирюкова // Будущее науки - 2022: сборник научных статей. Курск, 2022. С. 84-87.
5. Воропинова О. А. Этапы и способы проведения приватизации в России // Инновационные векторы цифровизации экономики и образования в регионах России. Ставрополь, 2021. С. 111-116.
6. Игнатович В. А. Приватизация и её особенности / В. А. Игнатович, И.Н. Маркарян // Право, экономика и управление. Чебоксары, 2021. С. 39-42.
7. Корень С. И. Реформирование законодательства о приватизации государственного и муниципального имущества / С. И. Корень // Современные тренды развития регионов: управление, право, экономика, социум. 2021. № 3. С. 68-70.
8. Манько О. В. Приватизация государственного и муниципального имущества как способ приобретения права собственности / О.В. Манько // Развитие науки и практики в глобально меняющемся мире в условиях рисков. 2022. №11. С. 32-36.
9. Пыжов В. П. Принципы приватизации государственной и муниципальной собственности / В. П. Пыжов // Студенческий вестник. 2022. № 33. С. 22-24.



Бородин Андрей Андреевич

Студент магистратуры 2 курс

КрФ ФГБОУВО «Российский государственный университет правосудия»

Филонов Александр Владимирович

Доктор юридических наук, доцент

Профессор кафедры теории и истории права и государства

Научный руководитель

СРАВНИТЕЛЬНО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ ИНСТИТУТА НЕЗАВИСИМОСТИ СУДЕЙ В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ

Аннотация: Правовой статус судей, институт независимости судей, сравнительный анализ по этому вопросу является одной из наиболее актуальных тем исследования, которая затрагивает в определенной мере специфику осуществления правосудия в различных государствах, а также определяет перспективы развития их судебной системы на основе закрепленных в законодательстве прав и гарантий, установленных специально для судей, так как именно независимость судей является одним из механизмов гарантирующих, что принятие тех или иных решений судей будет осуществляться исключительно на основе закона.

Ключевые слова: статус судьи, судебная система, правосудие, законодательство, государство, суды, судьи.

Keywords: judge status, judicial system, justice, legislation, state, courts, judges.

Судебная система Российской Федерации представляет собой совокупность всех судов России, созданных на основании Конституции РФ и Федерального конституционного закона «О судебной системе Российской Федерации» и уполномоченных посредством конституционного, гражданского, административного, уголовного и гражданского судопроизводства в пределах своей компетенции осуществлять судебную власть [1, с. 65].

Судебная власть в Российской Федерации, в свою очередь, осуществляется только судами в лице судей и в определенных законом случаях присяжными и арбитражными заседателями [2, ч. 1 ст. 1].



Судьями являются лица, наделенные в конституционном порядке полномочиями осуществлять правосудие и исполняющие свои обязанности на профессиональной основе [3, ч. 3 ст. 1].

Осуществление правосудия – это основная функция, которую выполняют судьи и никакой другой государственный орган или должностное лицо, кроме судей, не вправе осуществлять данную функцию.

Правосудие можно представить в качестве особого процесса, результатом которого является установление справедливости на основе закона.

В процессе осуществления данной деятельности судья определяет, какая сторона является правой в споре. В зависимости от вида судопроизводства и заявленных требований, проигравшая сторона понесет соответствующую ответственность. Особо остро дело обстоит в уголовном судопроизводстве, так как санкции за совершение преступления являются наиболее жесткими с юридической точки зрения. Уголовная ответственность за оказание давления на судью предусматривается различными нормами УК РФ. Так, например, согласно ч. 1 ст. 294 УК РФ, вмешательство в какой бы то ни было форме в деятельность суда в целях воспрепятствования осуществлению правосудия - наказывается штрафом в размере до двухсот тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до восемнадцати месяцев, либо принудительными работами на срок до двух лет, либо арестом на срок до шести месяцев, либо лишением свободы на срок до двух лет [4, ч. 1, ст. 294], а, в соответствии с ч. 1 ст. 296 УК РФ, угроза убийством, причинением вреда здоровью, уничтожением или повреждением имущества в отношении судьи, присяжного заседателя или иного лица, участвующего в отправлении правосудия, а равно их близких в связи с рассмотрением дел или материалов в суде - наказывается штрафом в размере от ста тысяч до трехсот тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период от одного года до двух лет либо лишением свободы на срок до трех лет [4, ч. 1, ст. 296].

Это значит, что судья, который является ядром всей деятельности по осуществлению правосудия, должен максимально ответственно относиться к своим обязанностям, а также быть независимым при выполнении профессиональных обязанностей. Независимость судей также закрепляется в Конституции Российской Федерации [5, ч. 1, ст. 120].



Учитывая вышесказанное, должность судьи является неизмеримо важной в юридической сфере. Даже законодательство подчеркивает ее высокий статус [2, ч. 3, ст. 11].

Чтобы судья осуществлял свою деятельность ответственно и законно, законодатель установил для него специальные гарантии, которые должны укрепить его независимость при осуществлении правосудия, ослабить возможный коррупционный фактор.

В соответствии с законодательством, независимость судьи обеспечивается:

- предусмотренной законом процедурой осуществления правосудия; запретом, под угрозой ответственности, чьего бы то ни было вмешательства в деятельность по осуществлению правосудия;
- установленным порядком приостановления и прекращения полномочий судьи;
- правом судьи на отставку;
- неприкосновенностью судьи;
- системой органов судейского сообщества;
- предоставлением судье за счет государства материального и социального обеспечения, соответствующего его высокому статусу [3, ч. 1 ст. 9].

Более того, судья, члены его семьи и их имущество находятся под особой защитой государства. Также судья имеет право в определенных законом случаях на хранение и ношение служебного огнестрельного оружия [3, ч. 2 ст. 9].

А гарантии независимости судьи, включая меры его правовой защиты, материального и социального обеспечения, предусмотренные Законом РФ "О статусе судей в Российской Федерации" не могут быть отменены и снижены иными нормативными актами Российской Федерации и субъектов Российской Федерации [3, ч. 4 ст. 9].

Как можно заметить, в российском законодательстве много внимания уделено гарантиям независимости судей, но сделать объективный вывод об их достаточности непросто без проведения сравнительного анализа данного института с институтами независимости судей в зарубежном законодательстве, например, в законодательстве США, Китая и Англии.

Самым главным законом, который регулирует судебную деятельность и статус судей в США является Конституция США.

В ней и содержатся основные гарантии независимости судей. К таким гарантиям относятся:



- вознаграждение судей за осуществление ими своей профессиональной деятельности, которое не может быть уменьшено во время их пребывания в должности [6, разд. 1 ст. 3].

Хоть данное вознаграждение не может быть уменьшено, оно может быть увеличено.

- Суд над всеми преступлениями, за исключением дел об импичменте, должен проводиться присяжными [6, п. 3 разд. 2 ст. 3].

Данная норма работает по умолчанию, но с определенными особенностями. Так как фактически исход дела по делам о преступлениях решают присяжные, а судье остается только вынесение и озвучивание приговора на основе их решения, а повлиять на решение присяжных извне почти невозможно.

- Судьи при осуществлении правосудия выносят решение по делу не только на основе закона, но и прецедента.

В законодательстве США большое значение имеет судебная практика. Кроме того, судьи могут опираться на свое субъективное чувство справедливости, если оно поддержано юридическими аргументами и здравым смыслом.

На этом гарантии независимости судей, следующие из положений законодательства США, заканчиваются.

Следующим страной с развитым институтом независимости судей является Китай.

Законодательство Китая позволяет выделить следующие гарантии независимости судей:

- судья находится под защитой закона и свободен от вмешательства административных органов, социальных групп и отдельных лиц [7, ст. 7];

- судье предоставляются соответствующие полномочия и условия работы, которыми должен обладать судья для выполнения своих обязанностей [7, п. 1 ст. 11];

- судья не подлежит переводу, увольнению, понижению в должности или наказанию, кроме как по законным причинам и без прохождения юридических процедур [7, п. 2 ст. 11];

- судье предоставляются гарантии занятости и льготы, которыми должны пользоваться судьи при исполнении своих обязанностей [7, п. 3 ст. 11];

- безопасность личности, имущества и жилища судьи охраняется законом [7, п. 4 ст. 11];

- судья имеет право подать жалобу или предъявить обвинение [7, п. 5 ст. 11];



- судья обладает другими правами, которые предусмотрены законом [7, п. 6 ст. 11].
- судьи, добившиеся выдающихся достижений и вклада в судебную работу или имеющие другие выдающиеся достижения, вознаграждаются [7, ст. 44].
- законодательство предусматривает строгие наказания против лиц, которые принимают репрессивные меры против судей и их близких родственников [7, ст. 55].

Что касается Англии, то английские государственоведы выделяют следующие гарантии независимости судей:

- абсолютный гражданско-правовой иммунитет;
- принцип ответственности за неуважение к суду;
- принцип гласности судебного процесса;
- финансовые и неправовые факторы [8, Р. 381-395].

Гарантии независимости судей не указываются в законодательстве Англии напрямую, а вытекают из смысла отдельных его положений.

В определенной мере гарантии независимости судей обеспечиваются специальными мерами ответственности, если судья нарушает соответствующие положения законодательства, но это применимо к любой судебной системе мира.

То есть такого понятия как безнаказанность судьи за несоблюдение принципа независимости судьи – не существует.

Рассматривая положения нормативно-правовых актов, которые содержат гарантии независимости судей, можно заметить, что гарантии независимости судей схожи в законодательстве России и Китая, указываются в нем прямо, детально описаны. Это связано с тем, что Россия и Китай являются государствами, в которых основным источником права при решении дел в суде является закон. Данный фактор побудил законодателя максимально точно и подробно прорабатывать законы.

Того же нельзя сказать о США и Англии, где достаточно большое, а иногда и преимущественное значение имеет судебная практика. Законодательство США и Англии также содержит определенные гарантии независимости судей, но, на наш взгляд, их достаточно мало.

С одной стороны, отсутствие большого количества гарантий независимости судей является негативным фактором, так как не позволяют выделить должность судьи в качестве той, что обладает высоким авторитетом, которым она безусловно должна обладать из-за специфики осуществляемой им деятельности. Наличие специальных гарантий у судьи позволяет не только относиться к данной должности более ответственно



при осуществлении правосудия, но и ослабить коррупционный фактор, законодательно мотивируя судью, несмотря ни на что, соблюдать принцип независимости судьи.

С другой стороны, наличие большого количества гарантий может привести к тому, что судьи, пользуясь своим особым статусом, могут нарушать закон, не неся при этом за совершенные противоправные деяния никакой ответственности.

Поэтому, подводя итоги всему вышесказанному, можно сделать вывод о том, что институт независимости судей в большей мере разработан и нормативно закреплён именно в РФ в сравнении с Китаем, США и Англией. Это подтверждает тот факт, что данному вопросу посвящён целый Закон РФ "О статусе судей в Российской Федерации". Кроме того, VIII Всероссийский съезд судей разработал и принял в 2012 г. Кодекс судейской этики [9].

Литература:

1. Судостроительство и правоохранительные органы : учебник и практикум для среднего профессионального образования / Т. Ю. Вилкова, С. А. Насонов, М. А. Хохряков. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 351 с. // [Электронный доступ] Режим доступа: <https://urait.ru/book/sudoustroystvo-i-pravoohranitelnye-organy-512362>.
2. Федеральный конституционный закон от 31.12.1996 N 1-ФКЗ (ред. от 16.04.2022) "О судебной системе Российской Федерации" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2023) // "Собрание законодательства РФ", 06.01.1997, N 1, ст. 1.
3. Закон РФ от 26.06.1992 N 3132-1 (ред. от 10.07.2023) "О статусе судей в Российской Федерации" // "Российская газета", N 170, 29.07.1992.
4. "Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 04.08.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 12.10.2023) // "Собрание законодательства РФ", 17.06.1996, N 25, ст. 2954.
5. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // [Электронный доступ] Режим доступа: (www.pravo.gov.ru), 6 октября 2022 г., N 0001202210060013.
6. Конституция США (вступ. в силу 04.03.1789, последние поправки вступ. в силу 05.05.1992). // [Электронный доступ] URL: <https://constitution.congress.gov/constitution/>.



7. Судебный закон Китая (обнародован 23.04.2019, вступ. в силу 01.10.2019). // [Электронный доступ] Официальный сайт Всекитайского собрания народных представителей. URL: http://www.npc.gov.cn/zgrdw/npc/xinwen/2019-04/23/content_2086082.htm.

8. Wade E. C. S., Bradley A. W. Constitutional and Administrative Law. 11th ed., L., 1994. P. 715.

9. "Кодекс судейской этики" (утв. VIII Всероссийским съездом судей 19.12.2012) (ред. от 01.12.2022) // "Бюллетень актов по судебной системе", N 2, февраль, 2013.



Сафонова Мария Валерьевна

Магистрант

Петрозаводский государственный университет

ИНСТИТУТ АЛИМЕНТНЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ В РОССИЙСКОМ СЕМЕЙНОМ ПРАВЕ

Аннотация: В статье поднимаются актуальные вопросы исполнения алиментных обязательств как значимого института семейного права. Несмотря на наличие развитой системы семейно-правовых норм, посвященных алиментным обязательствам, в правовом регулировании данной области общественных отношений имеются отдельные проблемы, требующие доктринального обсуждения. В частности, в статье поднимается вопрос о применении разъяснений Пленума Верховного суда РФ в отношении сроков исковой давности. Посредством формально-юридического анализа предлагаются пути совершенствования правоприменения в области исполнения алиментных обязательств.

Ключевые слова: алименты, обязательство, взыскание, судебный приказ, исковое производство.

Keywords: alimony, obligation, recovery, court order, claim proceedings.

Одним из основных принципов семейного права является материальное благополучие несовершеннолетних, нетрудоспособных и нуждающихся членов семьи. В современном российском законодательстве в качестве одного из наиболее значимых институтов семейного права принято выделять такой институт, как алиментные обязательства. Несмотря на то, что регулирование алиментных правоотношений находится на довольно высоком уровне, данный институт права все еще несовершенен и в некоторых его аспектах остаются пробелы и достаточно большое количество неразрешенных вопросов. От наиболее точного нормативно-правового закрепления положений об алиментах, в том числе, касающихся вопросов порядка их взыскания, зависит гарантированность прав, а так же законных интересов получателей соответствующих выплат.

Современный Семейный кодекс Российской Федерации [2] (далее – СК РФ) не связывает обязанности родителей по содержанию своих несовершеннолетних детей с



состоянием брака, указывает размер алиментов на несовершеннолетних в долевом соотношении от заработка и иного дохода. Кроме того, законодатель позволяет взыскивать алименты не только в долях, но и в твердой денежной сумме, дает возможность обязать родителя принимать участие в дополнительных расходах на детей, к тому же алименты могут быть взысканы как на основании решения суда, так и на основании нотариально заверенного соглашения об уплате алиментов.

Исследуя нормы права СК РФ, регулирующие правоотношения, связанные с алиментными обязательствами, возможно сделать вывод: законодатель в ст. 1 Кодекса закрепил основные начала, которые способствуют реализации прав несовершеннолетних на получение содержания от своих родителей, возможности судебной защиты. В настоящее время достаточно часто возникают ситуации, когда уплата алиментов их плательщиком не осуществляется в добровольном порядке. При таких обстоятельствах у получателя алиментов возникает возможность самостоятельно или с помощью службы судебных приставов, путем направления в администрацию организации, где работает плательщик, исполнительного листа или нотариально удостоверенного соглашения об уплате алиментов, получить соответствующие выплаты.

В соответствии со ст. 109 СК РФ администрация предприятий, учреждений и организаций на основании полученных исполнительных листов или алиментных соглашений обязана удерживать алименты из заработков или иных доходов плательщика и в течение трех дней переводить их на счёт получателя алиментов. Законодательством Российской Федерации по исполнительной силе к исполнительному листу приравнены как нотариально удостоверенные алиментные соглашения, так и судебные приказы.

Возможность взыскания алиментов за прошедшее время предусмотрена ст. 107 СК РФ. Однако, в данной ситуации так же имеются и некоторые особенности. Так, например, когда плательщик на протяжении длительного периода времени скрывается и уклоняется от выплат, но судебным приставом были предприняты меры к их получению, алименты могут быть взысканы за прошедшее время, но не более чем за три года, предшествующие обращению. Установление данного трехлетнего срока связано в первую очередь с тяжелым обременением для плательщика алиментов, поскольку не всегда имеется возможность погасить задолженность за более продолжительный период времени.

В большинстве случаев алименты являются для их получателя основным источником средств к существованию, а поскольку судебный процесс может оказаться достаточно долгим, то встает вопрос о порядке предоставления временного содержания



получателю алиментов до вынесения судом решения. В таком случае суд вправе вынести постановление о временной выплате алиментов до вступления решения суда в законную силу.

Основными и первоочередными средствами для взыскания алиментов являются заработная плата, а также какие-либо иные доходы плательщика. Законодательство предполагает возможность как самому взыскателю, так и судебному приставу-исполнителю обратиться в администрацию предприятия, где работает потенциальный плательщик, с соответствующими документами. Далее администрация на основании полученных исполнительного листа, судебного приказа или же нотариально удостоверенного соглашения о взыскании алиментов, обязана осуществлять удержание из заработной платы или иного дохода и в течение трех дней перечислить их на счет, указанный получателем. Примечательным также представляется тот факт, что в интересах лиц, которые получают алименты по заключенному соглашению, возможно удержание и в том случае, когда общая сумма всех удержаний из заработка или дохода плательщика превышает 50%.

В отличие от искового производства процедура взыскания алиментов в порядке приказного производства, в огромном массиве гражданских дел о взыскании алиментов, призвана облегчить и ускорить защиту гражданских прав нуждающихся несовершеннолетних субъектов алиментных правоотношений путем сокращения сроков. Рассмотрение требований в порядке упрощенного производства и вынесение судебного приказа по делам о взыскании алиментов позволяет суду избежать таких стадий судебного процесса, как подготовка и разбирательство дела с участием сторон. Это является основной особенностью приказного производства в гражданском процессе. Судья не выносит определения о принятии заявления к производству [Иванова : 10].

Также следует отметить еще некоторые особенности – это рассмотрение дела судьей единолично на основании имеющихся у него документов, представленных взыскателем, при этом взыскатель и должник для заслушивания их объяснений в суд не вызываются. Судья обязан отменить судебный приказ при поступлении возражений должника относительно исполнения судебного приказа. В данном случае истечение срока на подачу возражений должником неразрывно связано с датой вступления в силу судебного приказа. Копии определения суда об отмене судебного приказа направляются должнику и взыскателю не позднее трех дней после дня его вынесения. Такое определение обжалованию не подлежит.



Основанием для вынесения судом решения о взыскании алиментов будет служить исковое заявление, поданное заинтересованной стороной – истец будет выступать получателем средств. Учитывая практические проблемы, которые возникают при обращении в суд с заявлением о взыскании алиментов, совмещенное с заявлением об ограничении в родительских правах, оценивая нормы семейного права, следует заметить, что ограничение родительских прав допускается не всегда, а лишь в случае психического расстройства или иных хронических заболеваний, на которые не может влиять сам родитель, а также в случае стечения тяжелых обстоятельств и других либо если оставление является опасным для ребенка вследствие поведения родителей, но не установлены достаточные основания для лишения родителей (одного из них) родительских прав [Зейналова : 33].

Никаких доказательств, что истец ведет образ жизни, наносящий ущерб психическому и физическому здоровью детей, их нравственному развитию, не предоставлено. Нет доказательств, свидетельствующих о том, что поведение ответчика влечет угрозу для жизни, здоровья и воспитания детей. В материалах дела нет информации о нахождении родителей на учете у врача-нарколога, психиатра. Отсутствует виновное поведение отца одного ребенка по отношению к остальным несовершеннолетним, относительно отца остальных детей вопрос не поднимался вовсе. В таком случае суд отказывает в заявленных требованиях органа опеки и попечительства [Фарафонтова : 203].

С учетом приведенного дела целесообразно уточнить, что, подавая заявление об ограничении в родительских правах, орган опеки и попечительства не учел, что малолетние имеют законного представителя – опекуна, что основания для ограничения родителей в их правах не совпадают с фактическими обстоятельствами. Как следствие, суд отказал в полном объеме (решение вступило в законную силу, оспорено не было), а малолетние так и не имеют возможности получать законное содержание от своих родителей.

В связи с неурегулированностью некоторых сроков в алиментных обязательствах Пленум Верховного суда РФ в ряде постановлений дает соответствующие разъяснения. Так, согласно п. 11 постановления Пленума Верховного суда РФ от 26.12.2017 № 56 «О применении судами законодательства при рассмотрении дел, связанных с взысканием алиментов»: «если требование о взыскании алиментов предъявлено одновременно с иском об установлении отцовства или материнства, в случае удовлетворения иска об



установлении отцовства или материнства алименты присуждаются со дня предъявления иска» [3].

В п. 65 этого же постановления Пленума Верховного суда РФ разъясняется, что «исходя из положений статьи 4 СК РФ и статьи 208 ГК РФ суд может по заявлению стороны в споре применить исковую давность и отказать в удовлетворении иска (полностью или в части) о взыскании неустойки по мотиву пропуска срока исковой давности, исчисляемого отдельно по каждому просроченному месячному платежу (статьи 196 и 199 ГК РФ)».

Представляется, что названные разъяснения Пленума Верховного суда РФ не в полной мере отвечают требованиям семейного законодательства. Так, ст. 53 СК РФ связывает возникновение прав и обязанностей родителей и детей со временем установления отцовства. Следовательно, право на алименты у ребенка, в отношении которого в судебном порядке установлено отцовство, возникает со дня вынесения решения суда, а не со дня предъявления иска, как сказано в постановлении Пленума Верховного суда РФ от 26.12.2017 № 56 (одновременно сам Пленум Верховного суда РФ не рекомендует взыскивать алименты за предшествующий обращению в суд период). В данных разъяснениях можно заметить некоторую нелогичность. Если алименты подлежат взысканию со дня обращения в суд с иском об установлении отцовства и о взыскании алиментов, то не может быть запрета и на взыскание алиментов за предшествующий обращению в суд трехлетний период. Возможна ситуация, когда длительное необращение в суд было вызвано негативным поведением предполагаемого отца. И это будет не только логично, но и справедливо, т. к. родитель обязан содержать своего ребенка с момента его появления на свет. Также необходимо здесь строго следовать ст. 53 СК РФ.

По поводу применения исковой давности к алиментным обязательствам отметим следующее. Разъяснение Пленума Верховного суда РФ в этой части не соответствует ст. 208 Гражданского кодекса Российской Федерации [1] и существу семейных отношений (ст. 5 СК РФ). Алиментные обязательства непосредственно связаны с личностью, они не передаваемы иным лицам. Их существо состоит в том, что алиментные обязательства являются элементом заботы о ребенке со стороны родителя, и они не могут быть прекращены по причине пропуска срока исковой давности. В такой ситуации вряд ли возможно сохранение нормальных условий для жизнедеятельности ребенка. Задолженность по алиментам и задолженность по неуплате неустойки есть алименты, которые не выплачивались ребенку. И поощрение законопослушных родителей путем



применения исковой давности недопустимо. Применение исковой давности к алиментным обязательствам в целом влечет утрату ребенком права на содержание.

Таким образом, необходимость совершенствования действующего гражданско-процессуального законодательства, в свою очередь, обусловлена повышенной загруженностью судов делами, связанными с взысканием алиментов в порядке искового производства. В этой связи, чтобы облегчить и разгрузить суды, законодателю предлагается пересмотреть подходы к применению института судебного приказа, как одному из эффективных и быстрых способов восстановления нарушенных прав лиц, нуждающихся в содержании, и категории дел о взыскании алиментов, расширив при этом круг субъектов-должников по алиментам, предусмотренных СК РФ, в случае отсутствия спора. При таком положении вещей взыскание алиментов на содержание отдельных категорий граждан в бесспорном порядке с помощью судебного приказа представляется наиболее разумным. В целом это позволит решить задачи по повышению оперативности судебной защиты их субъективных прав и по доступности судебной защиты граждан.

Литература:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 №51-ФЗ // Российская газета. 08.12.1994. №238-239.
2. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 №223-ФЗ (ред. от 31.07.2023) // Российская газета. 27.01.1996. №17. 03.08.2023. №171.
3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 26.12.2017 №56 «О применении судами законодательства при рассмотрении дел, связанных со взысканием алиментов» // Российская газета. 29.12.2017. № 3297.
4. Зейналова Л.М. Юридическое решение конфликтных проблем в алиментных обязательствах: российский и зарубежный опыт // Законы России: опыт, анализ, практика. 2022. № 7. С. 32-36.
5. Иванова С.В. Вопросы взыскания алиментов в судебной практике // Образование и наука в России и за рубежом. 2021. № 3 (79). С. 8-11.
6. Фарафонтова Д.С. Особенности межотраслевого регулирования алиментных обязательств // Евразийский юридический журнал. 2022. № 2 (165). С. 202-204.



Азарова Анастасия Алексеевна

Студент магистратуры 3 курс

Петрозаводский государственный университет

ДОЗНАНИЕ КАК ФОРМА ПРЕДВАРИТЕЛЬНОГО РАССЛЕДОВАНИЯ

Аннотация: В статье рассмотрена такая форма предварительного расследования как дознание. Проанализировано историческое развитие дифференциации форм предварительного расследования в отечественном уголовном процессе. Определено понятие такой формы предварительного расследования как дознание, выявлены особенности дознания по сравнению с предварительным следствием, определены причины включения отечественным законодателем дознания в систему форм предварительного расследования. Также в статье выявлены особенности и основания производства такой формы дознания как дознание в сокращенной форме.

Ключевые слова: предварительное расследование; предварительное следствие; дознание; дознание в сокращенной форме.

Keywords: preliminary investigation; preliminary investigation; inquiry; inquiry in abbreviated form.

Стадии уголовного процесса – это относительно самостоятельные, но связанные между собой части уголовного судопроизводства, которые имеют собственные задачи, вытекающие из назначения уголовного судопроизводства, свой круг участников, характеризующиеся порядком выполнения процессуальных действий и возникающими уголовно-процессуальными отношениями, завершающиеся итоговыми процессуальными решениями [10, с. 26].

Одной из стадий отечественного уголовного процесса является стадия предварительного расследования.

Предварительное расследование – это стадия уголовного процесса, на которой уполномоченные государственные органы и должностные лица в строгом соответствии с уголовно-процессуальным законом осуществляют деятельность по собиранию, проверке и оценке доказательств, на основе которых устанавливается виновность (или невиновность) лица (лиц) в совершении преступления, а также иные обстоятельства, имеющие



отношение к уголовному делу. Процессуальным основанием дифференциации форм уголовного судопроизводства для законодателя стали сложности производства по тем или иным категориям уголовных дел, связанные с характером преступлений, трудоемкостью собирания и проверки доказательств и т.д. [8, с. 71, 73]

Формами предварительного расследования являются предварительное следствие и дознание, включая дознание в сокращенной форме.

Дознание – это форма предварительного расследования преступлений, осуществляемая дознавателем (следователем) по уголовному делу, по которому производство предварительного следствия не обязательно (п. 8 ст. 5 Уголовно-процессуального кодекса РФ [1]).

Такая форма предварительного расследования как дознание не является новеллой ныне действующего УПК РФ.

Функцию расследования преступлений в Древней Руси обычно выполняли представители администрации – князь или наместник, а в период образования централизованного Русского государства согласно Судебнику 1550 года «по государеву приказу» – Боярская дума, которая рассматривала наиболее важные дела. Впервые в России следственные органы появились в ходе реформы уголовного процесса, проведенной Петром I в 1713 – 1725 годах, когда произошло выделение предварительного расследования как самостоятельной стадии уголовного судопроизводства. В этот период впервые вводится обязанность завершать расследование процессуальным документом, который сегодня именуется обвинительным заключением. Были созданы такие органы предварительного расследования как «майорские» следственные канцелярии, следственные канцелярии генерал-прокуратуры, преобразованные вскоре в Розыскные конторы Вышнего суда, и Камер-коллегии с ее территориальными подразделениями (камерирские конторы). Также во время правления Петра I функции дознания осуществляли военные начальники. Так, нередко командир полка мог быть инициатором производства дознания. Однако нормативного закрепления самого понятия «дознание» в указанный период отечественной истории не было. В научной литературе отмечается, что дознание как самостоятельная форма предварительного расследования сложилась в 1826 году, т.к. именно в этот исторический период произошло первое упоминание о дознании в Полном собрании законов Российской Империи [9, с. 175-176].



В 1864 году был принят Судебный устав уголовного судопроизводства. Предварительное расследование было разделено на две стадии: дознание – первую стадию, предварительное следствие – вторую стадию [6, с. 32].

Устав уголовного судопроизводства установил, что предварительное следствие о преступлениях и проступках, подсудных окружным судам, производится судебными следователями при содействии полиции. При отсутствии следователя Устав обязывал полицию проводить дознание и затем передавать собранные материалы судебному следователю. Данный устав в частично конкретизировал деятельность дознавателей (которыми чаще всего являлись сотрудники полиции), вместе с тем не было четкой систематизации органов дознания, что отрицательно влияло на расследование преступлений и проступков. Принятие устава не приостановило попыток систематизации органов предварительного расследования (как следствия, так и дознания) [7, с. 377]. Во второй половине XIX века дознание осуществлялось полицией, и находилось под контролем судебного следователя и прокурора. Фактически до начала XX века дознание являлось некой административно-процессуальной формой деятельности полиции. Дознание в рассматриваемый период являлось скорее оперативно-розыскной деятельностью, нежели процессуальной [9, с. 177].

В 1922 году был принят УПК РСФСР. Данный нормативно-правовой акт различал дознание по делам, по которым предварительное следствие необязательно (им охватывалось все предварительное расследование), и дознание по делам, по которым предварительное следствие являлось обязательным. Согласно ст. 108 УПК РСФСР 1922 года органы дознания (милиции) подготавливали материалы для следствия путем производства самых неотложных действий, препятствующих уничтожению следов преступления или уклонению подозреваемых от следствия и суда, и после их выполнения передавали дело следователю [7, с. 377-378].

Следующий этап развития советского предварительного расследования начался с внесения 15 февраля 1923 года изменений в УПК РСФСР и закончился принятием Основ уголовного судопроизводства 1958 года. Данный этап характеризовался стиранием границ между целями и задачами дознания и предварительного следствия. Задача обнаружения лиц, совершивших преступления, постепенно нормативно перекладывается с органа дознания на следователя. В конце данного этапа (1958 год) границы между задачами и целями дознания и предварительного следствия выглядели следующим образом. Предварительное расследование могло производиться либо в форме предварительного



следствия, либо в смешанной форме (когда дознание предшествует предварительному следствию), либо в форме дознания. В последнем случае орган дознания мог производить самостоятельно допросы свидетелей и экспертов, допрос обвиняемого, обыски и выемки, осмотры и освидетельствования, а остальные действия – только с разрешения прокурора или следователя. Орган дознания мог также применить к обвиняемому меру пресечения, сообщив о том следователю. Однако привлечь лицо в качестве обвиняемого и предъявить ему обвинение органы дознания по УПК РСФСР не могли. После принятия 25 декабря 1958 года Основ уголовного судопроизводства Союза ССР и союзных республик цели и задачи дознания и предварительного следствия остались нечеткими. В соответствии с Основами был разработан и принят УПК РСФСР 1960 года. В ст. 126 УПК РСФСР были перечислены преступления, расследования, которых было возможным лишь в форме предварительного следствия. По делам об иных преступлениях предварительное следствие производится в тех случаях, если это признают необходимым суд или прокурор [3, с. 42-43]. В настоящее время, как уже упоминалось, дознание является одной из форм предварительного расследования.

Дознание существует как одна из форм предварительного расследования по уголовным делам, перечисленным в ч. 3 ст. 150 УПК РФ. В сравнении с предварительным следствием дознание можно рассматривать как упрощенную и укороченную по срокам форму расследования, предусматривающую специальные правила производства по уголовному делу (гл. 32 УПК РФ).

В соответствии с ч. 3 ст. 151 УПК РФ дознание производится:

- 1) Дознавателями органов внутренних дел Российской Федерации;
- 2) Дознавателями пограничных органов федеральной службы безопасности;
- 3) Дознавателями органов принудительного исполнения Российской Федерации;
- 4) Дознавателями органов государственного пожарного надзора федеральной противопожарной службы;
- 5) Следователями Следственного комитета Российской Федерации;
- 6) Дознавателями таможенных органов Российской Федерации.

Также в соответствии с п. 1 ч. 2 ст. 40 УПК РФ правом производства дознания наделены органы дознания и начальник подразделения дознания (ч. 2 ст. 40.1 УПК РФ).

Дознание производится в общем порядке либо в сокращенной форме (ч. 1.1 ст. 150 УПК РФ).



Дознание производится по тем уголовным делам, по которым необязательно производство предварительного следствия. Необходимость появления дознания в уголовно-процессуальном законе была обусловлена тем, что ряд уголовно-наказуемых деяний не представляют серьезной общественной опасности, расследование по ним не представляет особой сложности и может быть закончено в более короткие сроки, чем при производстве предварительного следствия. Как правило, это преступления небольшой и средней тяжести [4, с. 86].

Наиболее значимые отличия дознания от предварительного следствия заключаются по виду должностных лиц, осуществляющих предварительное расследование, по их полномочиям, срокам расследования и видам принимаемых итоговых решений при направлении уголовных дел в суд. В соответствии с ч. 3 ст. 223 УПК РФ дознание производится в течение 30 суток со дня возбуждения уголовного дела. При необходимости срок может быть продлен прокурором до 30 суток. В необходимых случаях, в том числе связанных с производством судебной экспертизы, срок дознания может быть продлен прокурорами района, города, приравненным к ним военным прокурором и их заместителями до 6 месяцев. В исключительных случаях, связанных с исполнением запроса о правовой помощи, направленного в порядке, предусмотренном ст. 453 УПК РФ, срок дознания может быть продлен прокурором субъекта Российской Федерации и приравненным к нему военным прокурором до 12 месяцев. Производство дознания оканчивается принятием одного из следующих решений:

- о прекращении уголовного дела;
- о направлении уголовного дела с обвинительным актом прокурору для передачи его в суд [10, с. 262-263].

Особого внимания заслуживает дознание в сокращенной форме.

Дознание в сокращенной форме (сокращенная форма дознания) является сравнительно молодой формой проведения предварительного расследования, так как введена в российское уголовное процессуальное законодательство лишь в 2013 году [2].

Основная цель, преследуемая законодателем при её введении, заключалась в экономии бюджетных средств, минимизации расходов на проведение предварительного расследования в полном объеме [5, с. 154].

Основанием для производства дознания в сокращенной форме является совокупность следующих обстоятельств:

- наличие ходатайства подозреваемого;



- отсутствуют обстоятельства, которые исключают проведение сокращённой формы дознания (подозреваемый – несовершеннолетнее лицо, наличие оснований для производства о применении принудительных мер медицинского характера, подозреваемый подпадает под категорию лиц, в отношении которых применяется особый порядок уголовного судопроизводства, подозреваемый обвиняется в совершении преступления, рассмотрение которых в форме дознания запрещено, подозреваемый не владеет языком уголовного судопроизводства, отсутствует согласие потерпевшего на производство дознания в сокращённой форме);

- уголовное дело возбуждено в отношении конкретного лица по признакам одного или нескольких преступлений, предварительное расследование которого согласно нормам УПК РФ осуществляется в форме дознания;

- подозреваемый признаёт свою вину, характер и размер причинённого преступлением вреда, а также не оспаривает правовую оценку деяния, приведённую в постановлении о возбуждении уголовного дела [10, с. 382].

Порядок проведения дознания в сокращённой форме отличается наличием ряда изъятий. Так, выделяются особенности доказывания при производстве дознания в сокращённой форме, а именно сбор доказательств осуществляется лишь в объёме, достаточном для установления события преступления, характера и размера причинённого им вреда, виновности лица в совершении преступления. Кроме того, дознаватель вправе не проводить ряд процессуальных действий. Здесь присутствует его собственное усмотрение. Он может не проверять некоторые доказательства, не допрашивать некоторых лиц, не назначать судебную экспертизу и т.д. Важной особенностью является срок производства дознания в сокращённой форме. Дознание в сокращённой форме должно быть окончено в срок, не превышающий 15 суток со дня вынесения постановления о производстве дознания в сокращённой форме. В этот срок включается время со дня вынесения постановления о производстве дознания в сокращённой форме до дня направления уголовного дела прокурору с обвинительным постановлением. То есть наличие лишь некоторых условий для проведения дознания в сокращённой форме недостаточно, обязательно волеизъявление самого подозреваемого, именно оно инициирует весь процесс производства сокращённой формы дознания. Поскольку волеизъявление подозреваемого является обязательным условием применения сокращённой формы дознания, изменение его позиции на противоположную влечёт за собой отмену производства дознания в сокращённой форме и предварительное



расследование производится по общим правилам дознания. Важно, что изменить свою позицию по делу подозреваемый вправе на любой стадии уголовного судопроизводства. Подобное ходатайство подлежит обязательному удовлетворению со стороны дознавателя, и не будет иметь значения, обосновано ходатайство или нет. Таким образом, дознаватель, удовлетворив ходатайство подозреваемого, выносит постановление о производстве дознания в общем порядке [5, с. 155].

В научной литературе отмечается, что замысел законодателя о том, что упрощенной формой досудебного производства, широко применяемой для расследования преступлений небольшой и средней тяжести, станет дознание в сокращенной форме, в полной мере не оправдался. В науке уголовно-процессуального права и среди правоприменителей отмечаются сложности в применении сокращенного дознания, неспособность данной формы расследования надлежащим образом облегчить и оптимизировать процесс производства по уголовным делам, снизить затраты на уголовное судопроизводство, облегчить доступ граждан к правосудию, обеспечить разумные сроки уголовного судопроизводства, приблизить момент наказания к моменту совершения преступления [11, с. 382].

Подводя итог, необходимо сформулировать следующий вывод. Дознание – это форма предварительного расследования преступлений, осуществляемая дознавателем (следователем) по уголовному делу, по которому производство предварительного следствия не обязательно. Такая форма предварительного расследования как дознание впервые была выделена в 1864 году, в результате принятия Судебного устава уголовного судопроизводства. Предварительное расследование, в соответствии с данным нормативно-правовым актом было разделено на две стадии: дознание – первую стадию, предварительное следствие – вторую стадию. Однако дознание в указанный период являлось скорее оперативно-розыскной деятельностью, нежели процессуальной. Окончательное выделение предварительного следствия и дознания в качестве самостоятельных форм предварительного расследования произошло в советский период отечественной истории. Действующий УПК РФ предусматривает общий порядок дознания и дознание, осуществляемое в сокращенной форме. Необходимость появления дознания в уголовно-процессуальном законе обусловлена тем, что ряд уголовно-наказуемых деяний не представляют серьезной общественной опасности, расследование по ним не представляет особой сложности и может быть закончено в более короткие сроки, чем при производстве предварительного следствия.



Литература:

1. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18 декабря 2001 г. № 174-ФЗ (ред. от 29 декабря 2022 г.) // Собрание законодательства РФ. 24.12.2001. № 52 (ч. I). Ст. 4921.
2. Федеральный закон «О внесении изменений в статьи 62 и 303 Уголовного кодекса Российской Федерации и Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации» от 4 марта 2013 г. № 23-ФЗ (ред. от 28 декабря 2013 г.) // Собрание законодательства РФ. 04.03.2013. № 9. Ст. 875.
3. Гнедова, Н.П. Развитие предварительного расследования как уголовно-процессуального института в советский период / Н.П. Гнедова // Уголовно-исполнительная система: вчера, сегодня, завтра. Материалы научно-представительских мероприятий ФКУ ДПО Санкт-Петербургский ИПКР ФСИН России. СПб., 2019. С. 40-45.
4. Загорьян, С.Г. Дознание как форма предварительного расследования в российском уголовном судопроизводстве / С.Г. Загорьян // Научный дайджест Восточно-Сибирского института МВД России. 2020. № 6. С. 85-90.
5. Магомедов, А.М. Сокращённое дознание как особая форма предварительного расследования / А.М. Магомедов // Наука молодых - будущее России. Курск, 2019. С. 154-156.
6. Матиенко, Т.Л. Реформа предварительного следствия и становление института дознания в России: 1860–1864 гг. / Т.Л. Матиенко // Вестник экономической безопасности. 2021. № 4. С. 29-34.
7. Новикова, К.А. Историко-правовые аспекты осуществления предварительного расследования преступлений в форме дознания / К.А. Новикова // Современная наука: актуальные вопросы и перспективы развития. Болгария, София, 2019. С. 376-381.
8. Сатдинов, Л.В. К вопросу о сущности предварительного расследования / Л.В. Сатдинов // Вестник Краснодарского университета МВД России. 2020. № 2. С. 71-74.
9. Третьякова П.Н. Становление и развитие дознания как самостоятельной формы предварительного расследования / П.Н. Третьякова // Моя профессиональная карьера. 2022. № 36. С. 174-180.
10. Уголовно-процессуальное право (Уголовный процесс): Учебник для вузов / Под ред. Э.К. Кутуева. - СПб.: Санкт-Петербургский университет МВД России; Фонд «Университет», 2019. - 583 с.
11. Хисматуллин, И.Г. Проблемы производства дознания как упрощенная форма предварительного расследования / И.Г. Хисматуллин // Уголовное судопроизводство России: проблемы и перспективы развития. СПб., 2019. С. 382-386.



Асанов Марлен Зейнурович

Магистрант

ФГБОУВО «Российский государственный университет правосудия»

(Крымский филиал)

ОТНОШЕНИЯ СОБСТВЕННОСТИ, КАК ОБЪЕКТ УГОЛОВНО-ПРАВОВОЙ ОХРАНЫ В УГОЛОВНОМ ПРАВЕ РОССИИ

Аннотация: Собственность выступает важной составляющей общественных отношений в государстве. В Российской Федерации право собственности, то есть право владения, пользования и распоряжения имуществом, охраняется на уровне Конституции. Развитие правовой регламентации отношений собственности, а также их охраны и защиты произошло путем закрепления соответствующих положений в различных отраслях российского права. В рамках уголовного права, собственность охраняется путем детальной регламентации составов преступлений против собственности и мер ответственности за такие посягательства. Данная статья посвящена вопросам, касающимся причинам закрепления развернутого перечня уголовно-наказуемых деяний, посягающих на собственность в российском уголовном законодательстве, а также проблематике определения элементов состава данных преступлений, в том числе объекта преступного посягательства.

Ключевые слова: уголовно-правовая охрана; собственность; уничтожение имущества; повреждение имущества; преступление; уголовное законодательство; уголовная ответственность.

Key words: criminal law protection; property; destruction of property; damage to property; crime; criminal law; criminal liability.

Вопросам уголовно-правовой охраны собственности в Российской Федерации посвящено множество исследований. В первую очередь, это связано с социально-экономической ролью собственности в государстве. Так, внушительная часть общественных отношений так или иначе возникает в связи с наличием у граждан права собственности, позволяющим владеть, пользоваться и распоряжаться принадлежащим им имуществом. Как отмечают Ивлиев П.В., Тренина С.А.: «Отношения собственности носят



бессрочный характер, что делает их устойчивыми и способствует сохранению и преумножению собственником своего имущества. Это, в свою очередь, стимулирует социальный прогресс»[1]. Институт права собственности является комплексным – содержит в себе нормы нескольких отраслей права, включая уголовное.

Стоит отметить, что единого подхода к пониманию собственности еще не выработано ни в доктрине гражданского права, ни в системе законодательства, поэтому данный вопрос является дискуссионным, что вызывает разные подходы к определению понятия собственности в том числе в правоприменительной практике. При этом, в гражданском праве разделяют понятия собственности и права собственности. Собственность представляет определенный круг возможных действий субъекта по отношению к определенному имуществу, которое, в свою очередь, представляет собой благо, способное удовлетворить потребности субъектов. Право собственности по своему содержанию характеризуется определенными полномочиями собственника по владению, пользованию и распоряжению принадлежащим ему имуществом.

В системе российского уголовного законодательства собственность выступает в качестве видového объекта преступных посягательств, ответственность за которые предусмотрена в статьях главы 21 Уголовного кодекса Российской Федерации (далее по тексту – УК РФ). Указанная глава по состоянию на 2023 год содержит в себе 18 статей, среди которых особое место занимают составы преступлений, предусмотренные статьями 167 и 168 (умышленное и неосторожное повреждение или уничтожение имущества). Кроме того, охрана собственности в России является одной из приоритетных задач уголовного законодательства (ст. 2 УК РФ)[2].

Как отмечает Назаров С.В., законодатель поместил главу, посвященную преступлениям против собственности, в начало раздела VIII «Преступления в сфере экономики» не безосновательно – отношения собственности всегда являлись и являются особенно значимыми для экономики в силу того, что позволяют собственникам получать в свое распоряжение больше общественного продукта нежели лицам, у которых собственность отсутствует. Кроме того, данные отношения определяют роль и место индивидов в производстве, обмене и распределении, а также потреблении материальных благ. В силу повышенного интереса субъектов общественных отношений к обладанию теми или иными материальными благами, преступления против собственности были очень распространены вне зависимости от исторической действительности [3, с.6].



С.В. Назаров предложил следующее определение понятия данной категории преступлений: «Преступления против собственности – это предусмотренные главой 21 УК РФ противоправные умышленные или неосторожные общественно опасные деяния, посягающие на чужую собственность и причиняющие материальный ущерб собственнику или иному владельцу материальных благ, либо создающие угрозу причинения такого ущерба»[3, с. 6].

С развитием государства и общества, в правовой доктрине усматривались споры о том, к какой категории следует относить собственность – объект или предмет данных преступлений.

Г.В. Верина отмечает, что в юридической литературе дореволюционного периода существовало несколько точек зрения относительно объекта и предмета преступлений против собственности, а именно:

– объект и предмет в данных преступлениях отождествляется, поскольку имеют одну и ту же сущность;

– предмет преступления против собственности представляет собой структурное звено объекта преступления, который, в свою очередь, представляет собой общественные отношения, связанные с владением, пользованием и распоряжением имуществом;

– объект преступлений против собственности и предмет данных преступлений представляют две самостоятельные уголовно-правовые категории, которые тесно взаимосвязаны. Так, в рассматриваемом подходе предметом выступает конкретный объект материального мира, на который направлено преступное посягательство. В свою очередь, объектом преступного посягательства будет выступать непосредственно отношение лиц к имуществу, содержащее в себе определенный круг полномочий собственника [4].

Указанный исследователь отмечает, что в советский период объект преступных посягательств рассматривался представителями правовой доктрины исключительно как определенные общественные отношения, охраняемые уголовным законом от преступных посягательств. Таким образом, отдельно объекты уголовно-правовой охраны в науке не рассматривались и отождествлялись с объектами преступных посягательств.

Говоря о современных подходах к проблеме объекта преступлений против собственности, стоит отметить также отсутствие единой научной концепции, при этом получили развитие множество различных подходов и взглядов на охраняемые законом блага (совокупность благ) и т.д.



Как отмечает Г.В. Верина: «Все вышеназванные научные концепции, думается, объединяет то, что они опираются на одну теоретическую модель структуры общественных отношений, состоящей из следующих трех элементов: 1) предмет общественных отношений (материальные или духовные блага); 2) участники (стороны) данных отношений и 3) права и обязанности сторон как их содержание»[4].

Как заключает указанный представитель правовой доктрины, объектом преступления всегда выступает определенный элемент структуры общественных отношений: предмет, участники или права данных участников. Анализируя механизм причинения вреда тем или иным общественным отношениям как целому, она отмечает, что в первую очередь вред будет причиняться предмету общественных отношений, то есть определенному благу, а потом всему целому отношению. Таким образом, в качестве объекта преступного посягательства может выступать как определенное благо, так и участники данных отношений, их права. В результате такого посягательства будет причинен ущерб общественному отношению как целому явлению.

Г.В. Верина также указывает: «Представляется наиболее целесообразным трактовать объект преступления как общественные отношения, предметом которых выступают различные нематериальные и материальные блага, охраняемые уголовным законом от преступных посягательств. Такого рода блага, являясь частью общественных отношений, также выполняют функцию объекта преступления, поскольку в виде части целого входят в структуру общественных отношений» [4].

Однако, при изучении конкретных составов преступлений против собственности, в том числе в целях наиболее правильной квалификации содеянного, мы возвращаемся к необходимости определения состава преступления по тем признакам, которые характеризуют его элементы, а именно: объект, объективная сторона, субъект и субъективная сторона. В силу того, что родовым объектом данных посягательств современный законодатель признал отношения, связанные с нормальным функционированием экономики, видовым – отношения собственности, необходимо определить, что же будет выступать непосредственным объектом данных посягательств.

Г.В. Верина предлагает следующее понимание объекта данных преступных посягательств: «... родовой объект преступлений против собственности представляет собой систему благ и общественных отношений, обеспечивающих нормальное функционирование экономики страны как единого, целостного организма; видовой объект



– собственность как комплексный экономико-правовой феномен, проявляющаяся в праве владения, пользования и распоряжения имуществом, принадлежащим собственнику (законному владельцу) в результате присвоения вещества природы. Вместе с тем речь идет о собственности как об одном из важнейших благ и общественных отношений» [4].

При этом, как предполагает вышеуказанный автор, на уровне определения видового объекта преступного посягательства форма собственности не конкретизируется, в отличие от непосредственного объекта посягательства, в рамках которого объектом выступает собственность в определенной ее форме – частная, государственная или муниципальная, а также др. [4]

Предметом указанных преступлений будет выступать имущество. В рамках статей 167 и 168 УК РФ, на указанный предмет преступного посягательства законодатель сделал прямое указание. Однако, понятие имущества в современный период также не содержится ни в одной отрасли права. Здесь можно обратиться к положениям статьи 128 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее – ГК РФ), которая определяет, что необходимо относить к объектам гражданских прав: «К объектам гражданских прав относятся вещи (включая наличные деньги и документарные ценные бумаги), иное имущество, в том числе имущественные права (включая безналичные денежные средства, в том числе цифровые рубли, бездокументарные ценные бумаги, цифровые права); результаты работ и оказание услуг; охраняемые результаты интеллектуальной деятельности и приравненные к ним средства индивидуализации (интеллектуальная собственность); нематериальные блага»[5]. Таким образом, к имуществу традиционно относят вещи, деньги, иное имущество, а также имущественные права.

Как отмечает А.В. Шульга, имущество можно рассматривать как в узком смысле в виде совокупности вещей, так и в широком – включая в состав имущества не только лишь вещи, но и имущественные права. Так, указанный автор определяет: «Имущество как предмет преступлений против собственности – это вещественный предмет, овеществленный в результате человеческого труда и в силу этого приобретший стоимость, которая выражена в цене» [6]. Таким образом, предметом указанных преступлений становится какая-либо вещь материального мира, имеющая при этом натуральную или физическую внешнюю форму, при этом обладающая стоимостью или являющаяся эквивалентом стоимости, выражаемой в деньгах.



Как отмечает С.В. Назаров, классифицировать преступления против собственности исходя из объекта преступного посягательства не представляется возможным в силу единого видового и, в большинстве случаев, непосредственного объекта преступного посягательства. Таким образом, исследователь предлагает классифицировать данные преступления исходя из иных признаков. К примеру, характеризующих объективную сторону преступления (способ совершения преступления) или субъективную сторону преступления (наличие корыстных целей).

Таким образом, вышеуказанный автор предлагает следующую классификацию преступлений против собственности исходя из вышеописанных признаков: «...1) хищения чужого имущества (деяния, предусмотренные статьями 158, 159, 160, 161, 162, 164 УК); 2) корыстные преступления против собственности, не являющиеся хищениями (деяния, предусмотренные ст. ст. 163, 165 УК); 3) некорыстные преступления против собственности, связанные с неправомерным завладением, уничтожением или повреждением чужого имущества (деяния, предусмотренные статьями 166, 167, 168 УК)»[3].

Подводя итог исследуемому вопросу, можно сделать следующие выводы:

– законодателем преступления против собственности помещены на первое место в системе преступлений в сфере экономики в силу социально-экономической значимости собственности в государстве. В разные исторические периоды именно наличие собственности определяло место и роль тех или иных индивидов в производстве, обмене и распределении материальных благ;

– в силу повышенного интереса субъектов к обладанию материальными благами, преступления против собственности всегда занимали лидирующее положение среди иных преступных посягательств;

– нормы, которые посвящены регулированию, охране и защите собственности образуют институт права, носящий межотраслевой характер. Однако, понятие собственности до сих пор является дискуссионным в доктрине права в силу отсутствия закрепления единого подхода к его пониманию;

– цивилисты отличают понятия собственности и права собственности, относя к собственности определенный круг действий субъекта по отношению к определенному благу, способному удовлетворить какие-либо его потребности; в свою очередь, к праву



собственности относят полномочия собственника по владению, пользованию и распоряжению принадлежащим ему имуществом;

– продолжительное время в доктрине уголовного права были дискуссии относительно определения объекта преступных посягательств в преступлениях против собственности и об отделении его от предмета данных преступных посягательства. Автору кажется вполне обоснованным полагать, что в виде родового объекта выступают общественные отношения, связанные с нормальным функционированием экономики; видовым объектом выступает собственность как определенная социально-экономическая категория без определения ее формы; на уровне же непосредственного объекта преступного посягательства выступает собственность в конкретной ее форме – частная, государственная, муниципальная и др.;

– предметом данных преступных посягательств является имущество, которое представляет собой определенную вещь материального мира, имеющую стоимость или являющуюся эквивалентом стоимости;

– классифицировать данные преступные посягательства исходя из объекта не представляется возможным в силу единого видового и, в большинстве случаев, непосредственного объектов преступного посягательства; в связи с чем, данные преступления классифицируют исходя из некоторых признаков объективной стороны преступления (к примеру, способа), а также субъективной стороны преступления (наличие корыстных мотивов).

Литература:

1. Ивлиев П.В., Тренина С.А. Собственность и право собственности. Современные проблемы защиты права собственности // Аграрное и земельное право. 2022. №7 (211). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sobstvennost-i-pravo-sobstvennosti-sovremennye-problemy-zaschity-prava-sobstvennosti> (дата обращения: 12.11.2023).
2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 29.03.2022) (с изм. и доп., вступ. в силу с 04.08.2023) // «Собрание законодательства РФ», 17.06.1996, № 25, ст. 2954.
3. Назаров, С. В. Преступления против собственности / С. В. Назаров. – Санкт-Петербург : Санкт-Петербургская юридическая академия, 2022. – 176 с.



4. Верина Г.В. Собственность как объект уголовно-правовой охраны и объект преступления: эволюция методологии и научной мысли // Юридическая наука и правоохранительная практика. 2018. №3 (45). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sobstvennost-kak-obekt-ugolovno-pravovoy-ohrany-i-obekt-prestupleniya-evolyutsiya-metodologii-i-nauchnoy-mysli> (дата обращения: 12.11.2023).

5. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 24.07.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу 01.10.2023) // «Российская газета» от 8 декабря 1994 г. № 238-239.

6. Шульга Андрей Владимирович Развитие имущественных отношений в условиях современного общества и преступных посягательств на них // Вестник КРУ МВД России. 2015. №4 (30). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/razvitie-imuschestvennyh-otnosheniy-v-usloviyah-sovremennogo-obschestva-i-prestupnyh-posyagatelstv-na-nih> (дата обращения: 19.11.2023).



Гайлит Евгения Валерьевна

Канд. физ.-мат. наук, доцент кафедры “Математика”

Санкт-Петербургский государственный

университет промышленных технологий и дизайна

МАТРИЧНЫЙ МУЛЬТИПЛИКАТОР СВЯЗИ СОЦИАЛЬНО-ДЕМОГРАФИЧЕСКИХ И ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПЕРЕМЕННЫХ

Аннотация: В статье дана общая матричная структура для связи человеческих запасов и потоков (запасы на две последовательные даты связаны потоками за промежуточный период) и для связи этих социально-демографических переменных с экономическими переменными, измеряющими затраты, выгоды и т.п. Данные, организованные таким образом, поддаются анализу с помощью наборов линейных уравнений, которые можно интерпретировать как представляющие систему «ввод-вывод», как в экономике, или марковский процесс принятия решений, как в теории вероятностей.

Ключевые слова: матричный мультипликатор, матрица вероятностей, цепь Маркова, фундаментальная матрица, проекция, изменение коэффициентов, уравнение цены/затрат, образование.

Key words: matrix multiplier, probability matrix, Markov chain, fundamental matrix, projection, change of coefficients, price/cost equation, education.

Прошлое поколение во всем мире стало свидетелем значительного расширения экономической статистики и ее координации в рамках национальных счетов. Экономическая статистика чрезвычайно полезна для многих целей экономического анализа и политики, но для более широких целей социального анализа и политики она часто оказывается слишком узко ограниченной чисто экономической формой.

Первое ограничение заключается в том, что экономические запасы и потоки в национальных экономических счетах не связаны явно с запасами и потоками людей в различных аспектах жизни.

Стандартная модель, с помощью которой студенты знакомятся с изучением экономического роста, основана на некотором варианте следующих трех уравнений:

1. сбережения тождественно равны инвестициям, скажем, $s \equiv v$;



2. сбережения пропорциональны доходу, скажем, $s=\alpha y$;
3. скорость изменения дохода пропорциональна инвестициям, скажем, $\dot{y}=\beta v$.

Из этого мы получаем, что темп роста экономики равен $\alpha\beta$, продукту нормы сбережений α и предельного отношения дохода (выпуска) к капиталу β . Следовательно, если $\alpha = 0.1$ и $\beta = 0.3$, экономика будет расти со скоростью 3 процента. Это крайний пример тенденции многих экономических мышлений изолировать субъект от любой переменной, которая не является очевидно экономической: экономика растет на 3 процента, независимо от того, что происходит с населением, рабочей силой, их образованием, здоровьем, мобильностью или другими связанными параметрами. Тем не менее, человеческие запасы и потоки также могут быть связаны с помощью системы учета. И две системы учета, демографическая и экономическая, могут быть связаны друг с другом через то, что, по сути, представляет собой уравнение цен «ввод-вывод». Для многих целей такого рода связь должна быть явно выражена.

Второе ограничение, которое кажется серьезным, заключается в том, что национальные экономические отчеты, да и экономика в целом, используют несколько ограниченную концепцию производства. По сути, для экономиста производство означает создание товаров и услуг, предназначенных для продажи с целью прибыли. Определение производства расширено и включает услуги, предоставляемые государственными ведомствами и частными некоммерческими учреждениями, такие как образование и здравоохранение, хотя на самом деле от их продажи не увеличивается прибыль.

Но прямо признаются только продаваемые товары и услуги; непродаемые продукты, такие как загрязняющие вещества, шум и разрушение природных объектов, косвенно учитываются только в том случае, если с ними борются, а в противном случае они просто игнорируются.

Вследствие указанных ограничений национальные экономические счета полезны при построении эконометрических моделей и при анализе управления спросом, но гораздо менее успешны, как это общепризнано, в обеспечении показателей человеческого благосостояния.

На мой взгляд, необходимо объединить изучение экономических явлений, изучение социально-демографических явлений и изучение экологических явлений, поскольку это три столпа, на которых должен опираться анализ общества. Чрезмерный акцент на экономике, то есть на экономике рыночной системы, даже с введением государственных доходов и расходов, кажется слишком ограниченным. В то время как политика, связанная



с социально-демографическими и экологическими изменениями, практически невычислима, если не принимать во внимание ее экономические последствия. Далее опишем различные способы включения социально-демографических явлений в аналитическую картину.

ЧЕЛОВЕЧЕСКИЕ ЗАПАСЫ И ПОТОКИ

Мы привыкли к представлению данных об экономических операциях, выраженных в денежном эквиваленте, в виде счетов. Эти потоки связаны с данными о запасах, которые появляются как активы и пассивы в балансах, частично в результате операций с капиталом, а частично в результате переоценки. Благодаря единой расчетной единице – рублю, доллару или другой валюте – такие данные могут быть интегрированы в систему и наиболее компактно представлены в матричной форме.

Аналогичный подход можно применить и к демографическим данным, единицей учета в данном случае является отдельный человек. Число людей, прибывающих в страну в течение года в результате выживания в этой стране в предыдущем году или в результате рождения, или иммиграции в течение самого года, обязательно равно числу людей, выбывающих из нее в результате смерти, в результате иммиграции в течение года или в результате выживания в следующем году. Начальный запас года состоит из остатков предыдущего года. Из них некоторые умирают или эмигрируют в течение года, а остальные доживают до следующего года. Итоговый запас состоит из выживших из начального запаса, которые остались в стране, *плюс* вновь прибывших в этом году, то есть выживших в результате рождения и иммиграции за этот год.

Если мы представим, что население подразделено на ряд сложных категорий или состояний, мы можем собрать информацию о начальных и конечных запасах, а также о потоках, которые их соединяют, как указано в таблице 1.

Символы в таблице 1 имеют следующее значение:

- скалярная величина обозначает общее количество людей, которые въезжают и покидают «нашу страну» в течение года θ и поэтому не учитываются ни в начальном, ни в конечном запасе этого года. Примером может служить ребенок, родившийся в течение года, который умирает до его окончания.
- вектор-столбец обозначает новых въехавших в «нашу страну», а именно рождающихся и иммигрантов года θ , которые доживают до конца года. Люди из



этой группы учитываются в конечном запасе, а не в начальном запасе.

вектор-строка (штриховой верхний индекс указывает на транспозицию) обозначает выходцев из «нашей страны», а именно смерти и эмиграции года θ . Люди из этой группы учитываются в начальном запасе, а не в конечном запасе.

квадратная матрица обозначает выживших в «нашей стране» до года θ , они записываются как в начальный, так и в конечный запас. Люди из этой группы классифицируются по состояниям открытия в столбцах и состояниям закрытия в строках.

вектор-строка обозначает начальный запас в каждом состоянии.

вектор-столбец обозначает конечный запас в каждом состоянии. Символ Λ обозначает оператор задержки, который сдвигает во времени переменную, к которой он применяется. Таким образом, если $n(\tau)$ обозначает значение вектора n в момент времени τ , то $\Lambda n(\tau) \equiv n(\tau + 1)$ и, в целом, $\Lambda^\theta n(\tau) \equiv n(\tau + \theta)$.

Таблица 1

Демографическая матрица, связывающая начальные и конечные запасы года θ с потоками в течение года θ

Состояние на начало года θ	Внешний мир	Наша страна: состояния открытия	Конечный запас
	Состояние на начало года $\theta + 1$		
Внешний мир	a	d'	Λn
Наша страна: конечный запас	b	S	
Начальный запас		n'	

Данная форма представления весьма общая. Информация, которую мы можем получить, зависит от классификаций, используемых для определения состояний. Для



некоторых целей нам хотелось бы рассматривать мужчин и женщин отдельно и регистрировать людей по году рождения или по возрастной группе. Помимо этих общих критериев классификации, от изучаемого нами аспекта жизни будут зависеть дополнительные конкретные критерии. Например, если бы нас интересовал поток учащихся через систему образования, конкретными критериями могли бы быть тип посещаемого учебного заведения, уровень работы (например, работа на уровне О или А в средней школе), предмет обучения и квалификации, полученные на разных этапах образовательного процесса. Или, если бы мы были заинтересованы в изменении состояния здоровья на протяжении жизненного цикла, конкретными критериями могли бы быть состояние, предрасполагающие к какому-либо заболеванию, наличие заболевания, метод лечения и степень инвалидности.

Структура, показанная в таблице 1, может использоваться для организации поперечных (структурных) данных, а также продольных (временных рядов) данных. В первом случае возраст может быть, а может и не быть критерием классификации. Во всех случаях государства могут определяться с точки зрения нынешних характеристик индивидов или с точки зрения настоящих и прошлых характеристик.

Источниками данных для заполнения таблицы 1 могут быть учреждения, такие как школы, университеты, рабочие места, больницы или отдельные лица.

Если используется институциональный источник, можно получить практически полный охват, но характер информации будет ограничен вопросами, о которых можно разумно ожидать, отвечающие учреждения будут знать из своих записей. Например, можно ожидать, что школы будут знать об образовательных характеристиках своих учеников, но не об их семейном происхождении. Если используется личный источник, можно будет собрать гораздо более широкий спектр информации, но обычно из соображений затрат будет необходимо ограничить охват выборкой. Теоретически эти ограничения можно преодолеть с помощью общей компьютеризированной системы индивидуализированных данных и объединения сведений, но в настоящее время это кажется очень отдаленной перспективой.

Литература:

1. Гайлит Е.В. Статья «Различные стратегии, характерные для двухсторонних рынков», журнал "Инновации Наука Образование" Номер 72, январь 2023
2. CARRIER, N. (1969). Calculation of family structure as a demographic example of the organizational power of matrix notation in mass arithmetical operations. In *Population Growth and the Brain Drain* (F. Bechhofer, ed.), pp. 92-105. Edinburgh: University Press.



Калмыкова Вероника Сергеевна

Студент, кафедра гражданского права
Удмуртский государственный университет

Ходырева Екатерина Александровна

Научный руководитель, доктор. юрид. наук, доц.
Удмуртский государственный университет

ИСПОЛНЕНИЕ ЗАВЕЩАНИЯ В ЧАСТИ ПЕРЕДАЧИ ЦИФРОВЫХ АКТИВОВ

Аннотация: Исследование направлено на изучение правовых отношений, связанных с обращением цифровых финансовых активов, с целью определения перспектив развития и улучшения их правового режима. Основными задачами исследования являются выявление правовых проблем, возникающих в связи с наследованием цифровых финансовых активов, и поиск возможных способов их решения на основе законодательства, научных материалов и правоприменительной практики. В рамках исследования рассматривается вопрос исполнения завещания в части передачи цифровых активов. Методологическая основа исследования включает различные методы научного познания, такие как метод синтеза, метод анализа, метод индукции и дедукции, а также сравнительно-правовой метод. Исследование имеет научную уникальность, поскольку в нем отсутствуют доктринальные исследования, посвященные наследованию цифровых финансовых активов, несмотря на возросшую потребность профессиональной среды в правовом механизме для реализации прав наследников в отношении цифрового имущества. В рамках статьи был проведен анализ действующего законодательства, позволяющий определить круг правовых проблем, которые влияют на возможность их применения в контексте наследственных правоотношений. Были выявлены проблемы, связанные с дуальной природой цифровых объектов и отсутствием нормативного определения порядка их наследования. В исследовании также определены перспективы законодательного регулирования и предложены способы устранения правовых проблем, в том числе с использованием опыта зарубежных правовых систем. Полученные выводы и результаты исследования могут послужить основой для разработки методических рекомендаций Федеральной нотариальной палаты Российской Федерации по определению порядка наследования цифрового имущества.



Ключевые слова: цифровые активы, гражданский оборот, наследство, завещание, цифровое имущество, законодательство.

Keywords: digital assets, civil turnover, inheritance, will, digital property, legislation.

Цифровые активы, такие как криптовалюты, цифровые валюты и другие финансовые активы, становятся все более распространенными и важными в современном мире. Они представляют собой новый вид имущества, который имеет особые правовые и технические особенности. Одним из важных аспектов использования цифровых активов является их передача по наследству. Передача цифровых активов при исполнении завещания становится все более актуальной темой, так как все больше людей владеет такими активами и хочет обеспечить их передачу своим наследникам. Однако, передача цифровых активов по наследству встречает ряд правовых, технических и практических проблем. Возникает вопрос о том, как определить состав наследственной массы, как правильно оформить завещание и как обеспечить переход прав на цифровые активы наследникам.

Целью данной научной статьи является исследование проблем, связанных с исполнением завещания в части передачи цифровых активов. Мы рассмотрим актуальные правовые вопросы, возникающие при исполнении завещания, а также исследуем возможные способы преодоления этих проблем.

Исследование будет основано на анализе существующего законодательства, научных материалов и правоприменительной практики. Мы также проведем сравнительный анализ зарубежного правопорядка, чтобы выявить наиболее эффективные способы регулирования передачи цифровых активов по наследству.

Ожидается, что результаты и выводы данного исследования смогут быть использованы для разработки методических рекомендаций и предложений по совершенствованию правового режима передачи цифровых активов при исполнении завещания.

Быстрый прогресс научно-технического развития и цифровизация всех сфер деятельности представляют собой ключевые вызовы современности, которые определяют новую направленность государственного и правового регулирования¹. Непрерывное

¹ Лансков, П. М. Цифровые финансовые активы, их происхождение, развитие и перспективы на российском финансовом рынке : научная статья / П. М. Лансков, М. В. Мурашов, Д. П. Лансков. — Москва : Магистр, 2021. — 28 с. — DOI 10.12737/1859925. -



движение научно-технического прогресса стремится к новым высотам, открывает невиданные технологические горизонты, создает инновационные продукты и открывает неизведанные возможности. Развитие интернет-технологий, например, привело к появлению новых объектов гражданского права, которые необходимо включить в полноценный гражданский оборот. Это требует соответствующего государственного регулирования и законодательства, чтобы обеспечить эффективное функционирование и защиту прав и интересов всех сторон, участвующих в этих процессах.

Однако, по сравнению со стремительным развитием технологий, право по своей природе является менее подвижным и медленно адаптируется к новым явлениям. Это приводит к проблеме существования и применения новых технологий, особенно в случае фрагментарного или отсутствующего правового регулирования. Такая ситуация актуальна и для цифровых финансовых активов, которые имеют значительные пробелы в правовом регулировании, несмотря на их широкое использование в предпринимательском обороте страны.

Актуальность данного исследования определяется рядом факторов. Во-первых, национальные цели и стратегические задачи развития Российской Федерации, утвержденные Указом Президента от 07.05.2018 № 204², уделяют значительное внимание ускоренному внедрению цифровых технологий в экономику и социальную сферу. В этом контексте принятие Федерального закона «О цифровых финансовых активах, цифровой валюте и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» стало важным шагом на пути к развитию и регулированию цифровых активов. Однако, принятие этого закона привело к появлению новых вопросов и проблем в области обращения цифровых финансовых активов. Необходимо исследовать такие аспекты, как передача цифровых активов по завещанию, правовые и технические аспекты их исполнения, а также защиту прав наследников в контексте цифровых активов.

Один из этапов достижения указанной цели было принятие Федерального закона «О цифровых финансовых активах, цифровой валюте и о внесении изменений в

ISBN 978-5-16-110047-9. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1859925> (дата обращения: 17.11.2023).

² Указ Президента РФ от 7 мая 2018 г. N 204 «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года» // Собрание законодательства Российской Федерации от 14 мая 2018 г. N 20 ст. 2817



отдельные законодательные акты Российской Федерации³». Данный закон создал правовую основу для обращения цифровых финансовых активов в России, однако не решил все правовые проблемы, связанные с использованием этих активов в гражданском обороте.

Вторым фактором является то, что система гражданского законодательства и толкование положений, касающихся правового статуса цифровых финансовых активов, не позволяют четко определить их юридическую сущность и место в системе объектов гражданского права. Это создает сложности при их применении в гражданском обороте. Наконец, интенсивное использование цифровых финансовых активов не только финансовыми учреждениями и предпринимателями, но и гражданами страны, указывает на необходимость законодательного регулирования наследственных правоотношений, связанных с цифровыми финансовыми активами, определения порядка их наследования и включения в наследственную массу.

Для определения правовой природы цифровых финансовых активов необходимо проанализировать их законодательные определения. Первое определение содержится в статье 141.1 Гражданского кодекса РФ⁴, где «цифровыми правами» признаются права, названные таким образом в законе, обязательства и другие права, содержание и условия, осуществления которых определяются в соответствии с правилами информационной системы, соответствующей установленным законом признакам. Второе определение, необходимое для определения правовой природы цифровых финансовых активов, содержится в статье 1 Федерального закона № 259-ФЗ. Оно устанавливает, что цифровыми финансовыми активами признаются цифровые права, включающие денежные требования, возможность осуществления прав по эмиссионным ценным бумагам, права участия в капитале непубличного акционерного общества, право требовать передачи эмиссионных ценных бумаг, предусмотренных решением о выпуске цифровых финансовых активов в порядке, установленном законодательством. Эти активы могут быть выпущены, учтены и обращаться только путем внесения или изменения записей в

³ Федеральный закон от 31 июля 2020 г. N 259-ФЗ «О цифровых финансовых активах, цифровой валюте и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» // Собрание законодательства Российской Федерации от 3 августа 2020 г. N 31 (часть I) ст. 5018

⁴ «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 24.07.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2023)



информационной системе на основе распределенного реестра, а также в других информационных системах.

Согласно буквальному толкованию норм Гражданского кодекса РФ и Федерального закона № 259-ФЗ, можно определить правовую природу цифровых финансовых активов как обязательственно-правовую. Следовательно, цифровые права подпадают под положения об обязательственном праве, начиная от их существования с целью приобретения прав до характеристик и способов их защиты. В то же время, можно рассмотреть их как право требования, так как специальные требования к выпуску, обороту и учету цифровых финансовых активов связаны с информационной системой⁵. С учетом вышеупомянутых нормативных актов возможно выделить четыре вида прав, которые могут осуществляться с использованием цифровых финансовых активов.

Цифровые финансовые активы могут быть определены как форма фиксации денежных требований, требований по уступке бездокументарных ценных бумаг, прав по эмиссионным ценным бумагам и акциям, а также обязательственных требований из договоров по распоряжению бездокументарными ценными бумагами. Все эти требования, указанные в законах, могут осуществляться посредством цифровых финансовых активов.

Цифровые финансовые активы, помимо обязательственной природы, также имеют вещно-обязательственную природу. В соответствии со статьей 128 Гражданского кодекса РФ, цифровые права относятся к имущественным правам, что применимо и к цифровым финансовым активам, так как они являются их разновидностью. Это позволяет лицу, владеющему цифровым финансовым активом, распоряжаться им по своему усмотрению, например, заключать сделки с ним или использовать его для инвестиций. Владелец цифрового финансового актива также имеет право на получение прибыли от него и удовлетворение своих потребностей, что сходно с характеристиками вещных прав. Однако, это право распоряжения ограничено границами информационной системы, при этом основные правомочия владельца сохраняются. Таким образом, вещно-обязательственная природа цифровых финансовых активов подразумевает их возможность распоряжения внутри информационной системы, сохраняя общие принципы права распоряжения.

⁵ Крашенинников, П. В. Наследственное право (включая наследственные фонды, наследственные договоры и совместные завещания) : учебное пособие / П. В. Крашенинников. - 5-е изд., перераб. и доп. - Москва : Статут, 2021. - 304 с. - ISBN 978-5-8354-1698-1. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1859652> (дата обращения: 18.11.2023).



Основным признаком, свидетельствующим о вещно-правовой природе цифровых финансовых активов, является привязка определенного актива к конкретному лицу или владельцу, что подтверждается в информационной системе. Однако, правовая природа цифровых активов представляет собой некую противоречивость, поскольку они имеют как вещно-правовые характеристики, так и элементы обязательственного права. В гражданском праве цифровые права квалифицируются как разновидность имущественных (обязательственных) прав. При рассмотрении объектов гражданского права возникают проблемы, связанные с особенностями их существования и использования. В отношении цифровых финансовых активов такие проблемы связаны с их нестандартностью по сравнению с типичными объектами гражданского права. Поэтому изучение особенностей таких необычных объектов поможет определить основные проблемы и прогнозировать пути их решения.

Цифровые финансовые активы обладают несколькими особенностями. Во-первых, они нематериальны и существуют только в рамках виртуального пространства информационной системы, что ограничивает их оборот и выпуск. Во-вторых, для работы с цифровыми финансовыми активами необходимо использование специальных технических средств, так как они представляют из себя коды. В-третьих, каждый код цифрового финансового актива связан с конкретным лицом, которое имеет возможность вносить записи об этом активе в информационную систему. Эти особенности создают проблемы при наследовании цифровых финансовых активов, поскольку наследники, не обладающие техническими средствами и правом на внесение записей в информационную систему, не могут осуществлять права по унаследованным активам. Также возникают сложности с определением состава наследственной массы, включающей цифровые финансовые активы, так как законодательство не четко определяет их статус и включение в перечень объектов наследования.

При наследовании цифровых финансовых активов формируется наследственная масса, которая состоит из двух компонентов - права обладания уникальным кодом доступа к информационной системе и самого цифрового финансового актива наследодателя. Оба компонента взаимосвязаны и не могут функционировать отдельно друг от друга. Отсутствие кода доступа приводит к тому, что наследник не может использовать унаследованный цифровой актив. Вторым компонентом наследственной массы является право быть внесенным в реестр пользователей информационной системы, но для этого человек должен обладать определенными качествами и квалификацией. Также можно



включить в наследственную массу право распоряжения цифровыми финансовыми активами, которое вытекает из первого компонента. Комбинация компонентов наследственной массы может варьироваться, но основным и неизменным остается первый компонент, так как на нем строится вся последующая структура наследования. Следующая проблема возникает в связи с различными видами наследования и их влиянием на наследников, которые получают наследство в виде цифровых финансовых активов. В случае наследования по закону, наследственная масса состоит из имущества, в том числе имущественных прав и обязанностей, принадлежавших наследодателю на момент его смерти. Однако в этом случае наследовать цифровые финансовые активы оказывается невозможным, так как для доступа к ним необходимо соблюсти два условия. Первое условие - наследник должен быть зарегистрирован как пользователь в информационной системе, где учитываются цифровые финансовые активы. Обычно это несложная процедура, особенно если наследник уже является участником данной системы или имеет свои собственные цифровые финансовые активы. Второе условие - наследник должен обладать уникальным кодом доступа, который позволяет получить информацию и распоряжаться унаследованными цифровыми финансовыми активами через информационную систему. Это условие создает проблему, поскольку доступ к информационной системе и коду доступа требуют определенных квалификаций и правового статуса. Наследник должен быть предпринимателем, зарегистрированным в системе и включенным в реестр пользователей. Это условие становится невыполнимым, если у наследников нет необходимого кода доступа. Даже если они полноправные владельцы цифровых финансовых активов, они не смогут обладать или распоряжаться ими. В случае наследования по завещанию ситуация меняется. Согласно статье 1119 Гражданского кодекса, каждый завещатель имеет право волеизъявления и может завещать свое имущество по своему усмотрению. Для цифровых финансовых активов это будет иметь положительное значение, поскольку наследники смогут распоряжаться переданными активами только в том случае, если завещатель предоставил в завещании все необходимые данные для доступа к информационной системе, где хранятся активы. Однако, если завещатель не предоставил такую информацию, наследники столкнутся с теми же проблемами, что и при наследовании по закону. Также возможна форма волеизъявления в виде завещательного распоряжения. Наследование цифровых активов без ясной указанной информации, таких как коды доступа, логины, пароли и список активов, владение которыми имел наследодатель, может вызывать множество проблем на



практике, так как установить наличие таких активов у наследодателя сложно, а получение кодов доступа практически невозможно.

Другая проблема, с которой сталкиваются наследники при наследовании цифровых финансовых активов, - это определение того, являлся ли наследодатель владельцем таких активов, и как можно подтвердить эту информацию. Нотариус не имеет доступа к такой информации, и она не является общедоступной. Таким образом, наследники не могут узнать о существовании их наследства в виде цифровых финансовых активов. Однако, гипотетическим решением этой проблемы может быть обращение к банковской организации, входящей в реестр операторов информационных систем, и запрос интересующей информации с предоставлением всеобъемлющих документов, подтверждающих право наследства. Однако, даже если банк согласится предоставить информацию, это не сможет иметь смысла без наличия кода доступа у наследников, даже если они знают о существовании цифровых финансовых активов у наследодателя.

Еще одна серьезная проблема, возникающая при наследовании цифровых финансовых активов, связана с невозможностью наследников отвечать по долгам наследодателя с использованием этих активов. В соответствии со статьей 1175 Гражданского кодекса кредиторы наследодателя имеют право предъявлять свои требования к наследникам в рамках установленных сроков исковой давности. Однако наследники не смогут удовлетворить эти требования путем передачи цифровых финансовых активов, так как они не обладают доступом к информационной системе, где хранится информация о таких активах. Кредиторам будет затруднительно получить удовлетворение своих требований, так как исполнение обязательства требует наличия кода доступа к соответствующим активам. Таким образом, и кредиторы, и наследники оказываются в затруднительном положении. Однако, если наследники получают право требования по цифровым финансовым активам, они сами станут кредиторами. В этом случае должник (наследодатель) обладает доступом к активам и стремится выполнить свое обязательство, однако наследники-кредиторы не смогут принять это исполнение без записи об удовлетворении в информационной системе.

Отсутствие правового регулирования наследования цифровых финансовых активов ведет к возникновению дополнительных проблем, связанных с характеристикой выморочного имущества. Если наследники отсутствуют, не имеют права наследование, отказываются от наследства или другие случаи, указанные в Гражданском кодексе, имущество может стать выморочным. Отсутствие правовых норм, регулирующих



наследование цифровых финансовых активов, усугубляет проблему наследования выморочного имущества. Российское законодательство не предусматривает специальных норм, регулирующих наследование государством, что усложняет определение порядка наследования цифровых финансовых активов в случаях, когда имущество становится выморочным. Кроме того, публичный наследник, такой как Российская Федерация, не имеет права на получение кода доступа к информационной системе, что препятствует завладению активами и реализации требований, связанных с цифровыми финансовыми активами. Таким образом, данный тип имущества оказывается в финансовом вакууме, а денежные требования, связанные с цифровыми финансовыми активами, не могут быть исполнены.

В заключении можно сказать, что проблемы, связанные с наследованием цифровых финансовых активов, остаются открытыми и требуют дальнейшего правового регулирования. В настоящее время отсутствуют четкие нормы, регулирующие наследование и передачу доступа к цифровым финансовым активам. Наследники сталкиваются с трудностями при определении существования цифровых активов и отсутствии возможности управлять ими. Для решения этих проблем необходимо разрабатывать и развивать договорные механизмы, а также использовать цифровые технологии для обеспечения безопасности и передачи прав на цифровые активы. Кроме того, важно активное использование предусмотренных законодательством объектов гражданского права для создания правового режима для цифровых активов. Таким образом, развитие цифровой среды и использование цифровых финансовых активов имеют перспективы, но требуют дальнейшего правового урегулирования и активного включения в гражданские отношения.

Литература:

1. «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 24.07.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2023)
2. Федеральный закон от 31 июля 2020 г. N 259-ФЗ «О цифровых финансовых активах, цифровой валюте и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» // *Собрание законодательства Российской Федерации* от 3 августа 2020 г. N 31 (часть I) ст. 5018



3. Указ Президента РФ от 7 мая 2018 г. N 204 «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года» // Собрание законодательства Российской Федерации от 14 мая 2018 г. N 20 ст. 2817

4. Лансков, П. М. Цифровые финансовые активы, их происхождение, развитие и перспективы на российском финансовом рынке : научная статья / П. М. Лансков, М. В. Мурашов, Д. П. Лансков. — Москва : Магистр, 2021. — 28 с. — DOI 10.12737/1859925. - ISBN 978-5-16-110047-9. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1859925> (дата обращения: 17.11.2023).

5. Крашенинников, П. В. Наследственное право (включая наследственные фонды, наследственные договоры и совместные завещания) : учебное пособие / П. В. Крашенинников. - 5-е изд., перераб. и доп. - Москва : Статут, 2021. - 304 с. - ISBN 978-5-8354-1698-1. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1859652> (дата обращения: 18.11.2023).



Печурина Светлана Евгеньевна

Студентка 3 курс

Институт экономики и права

Петрозаводский государственный университет

НАСЛЕДСТВЕННЫЕ ПРАВА СУПРУГОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И МУСУЛЬМАНСКИХ СТРАНАХ. СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА

Аннотация: В данной статье автором описаны основные теоретические аспекты наследования имущества супругами в РФ и в странах, правотворческий процесс в которых основан на нормах мусульманского права [таких, как Иран, Египет, Сирия и др.]. В ходе работы используется сравнительно-правовой метод исследования. Цель данной статьи - сравнительный анализ наследственных прав супругов в российском законодательстве и в мусульманском праве. Выводы, сделанные автором, позволят выделить ключевые сходства и различия между правовыми системами.

Ключевые слова: наследство, завещание, брак, мусульманское право.

Keywords: inheritance, will, marriage, Muslim law.

В России наследственные права супругов регулируются Гражданским кодексом РФ. Как следует из п. 1 ст. 1142 Гражданского кодекса РФ, супруг [супруга] отнесены законодателем к первой очереди наследования по закону наряду с детьми и родителями наследодателя, что подтверждает, несмотря на отсутствие кровного родства, признание значимой роли супружеских отношений в жизни каждого гражданина.⁶ Согласно позиции Конституционного Суда РФ п. 1 ст. 1142 ГК РФ, определяющий круг наследников первой очереди, направлен на реализацию принципа защиты интересов близких родственников наследодателя. Упоминание пережившего супруга в числе наследников первой очереди может рассматриваться в качестве особенности российского наследственного права, т. к. в законодательстве некоторых зарубежных стран супруг входит в состав более отдаленных

⁶ Гражданский кодекс Российской Федерации [часть первая] от 30.11.1994 № 51-ФЗ [ред. от 03.08.2018] // Собрание законодательства РФ. 05.12.1994. № 32. Ст. 3301



очередей наследников.⁷ Современные дополнения в гражданское законодательство, связанные с внесением изменений в ст. 256 и ч. 3 ГК РФ, закрепили новые возможности в отношении установления правил определения долей в совместном имуществе супругов в случае смерти одного из них, включив в них также и диспозитивные начала. «С 01.06.2019 вступает в действие новая редакция п. 2 ст. 256, п. 4 ст. 1118, новая статья 1140.1 ГК РФ, согласно которым, помимо брачного договора, размер долей в общем имуществе супругов, а также состав наследства после смерти каждого из супругов может быть определен совместным завещанием супругов или наследственным договором. В отсутствие брачного договора, соглашения о разделе общего имущества супругов, совместного завещания супругов, наследственного договора, доли супругов в имуществе, приобретенном по возмездным договорам в период брака, признаются равными, в $1/2$ доле каждого.»⁸ Появление новых институтов российского наследственного права, таких как, совместное завещание супругов и наследственный договор, значительно облегчило распределение наследственной массы, а также укрепило права наследников. Совместное завещание супругов стало возможно оформить с июня 2019 года, а его особенности регулирует п. 4 ст. 1118 Гражданского кодекса РФ. Так, например, в совместном завещании супруги вправе по обоюдному усмотрению определить возможность супругов передать имущество только после смерти обоих. В практике подобное право может помочь воспрепятствовать дроблению семейного бизнеса, если таковой имелся в момент смерти одного из супругов, а также помогут супругам распорядиться совместно нажитым имуществом и определить имущество, входящее в наследственную массу каждого из супругов в отдельности.

Наследственный договор может определять порядок перехода прав на общее или раздельное имущество супругов в случае смерти каждого из них, в том числе наступившей одновременно, к пережившему супругу или к иным лицам. Сторонами такого договора могут выступать супруги, а также лица, которые могут призываться к наследованию за каждым из супругов [п. 5 ст. 1140.1 ГК РФ]. Если говорить о

⁷ Комаревцева И.А, Мельникова М.П. К вопросу о наследственных правах супругов // Журнал: Правовая политика и правовая жизнь. 2016. С.99

⁸ "Методические рекомендации по оформлению наследственных прав" [утв. решением Правления ФНП от 25.03.2019, протокол N 03/19] Раздел 14. Обеспечение прав супругов при оформлении наследства



преимущества наследственного договора перед совместным завещанием супругов, то, законодатель устанавливает приоритет наследственного договора по отношению к совместному завещанию, поскольку в силу вышеуказанной статьи наследственный договор отменяет действие, совершённое до заключения этого наследственного договора, совместного завещания супругов.⁹

Мусульманское право, имеющее свои собственные порядки распределения имущества между наследниками, нашло своё распространение среди многих стран, исповедующих ислам. Сочетая в себе религиозные и светские тезисы, мусульманское право брало за основу «божественные законы», но при этом преобразовывало их в правовые нормы. Так, наследственное право мусульманских стран, урегулированное законами священного Корана, реализуется такими юридическими институтами, как: наследование по закону и наследование по завещанию. В то же время в ряде мусульманских стран существуют нормативные акты, призванные регулировать вопросы наследования. Многие государства с мусульманским населением, включая Алжир, Тунис, Марокко, Иран, Пакистан, продолжают декларировать верность принципам ислама в своих законах и конституциях. Право на наследование гарантируется ст. 17 Конституции Сирийской Арабской Республики. Основным нормативно-правовым актом, регулирующим вопросы наследственных отношений как части гражданского права, является Закон о гражданском состоянии САР № 59 от 1953 г. с поправками 1975 г., 2003 г. и 2019 г. Закон построен на принципах исламской юриспруденции [шариата] и регламентирует наследственные права супругов на имущество друг - друга. Институт завещания супругов также признаётся и марокканским законодательством в виде Марокканского семейного кодекса [МУДАВАНА] от 5 февраля 2004 года. Вопросы наследования в Египте регулируются нормами шариата и Законом о наследстве № 77 от 1943 года. Распределение наследства происходит в течение двух месяцев после смерти гражданина Египта между его родственниками в порядке очереди, а при составлении завещания, гражданин может распорядиться лишь третью своего имущества. Право распределиться лишь третью своего имущество исходит из законов Корана и действует повсеместно во всех странах, исповедующих ислам. В мусульманском праве всех лиц, имеющих права на наследование в силу родства, принято разделять на две группы. Первая

⁹ Ельникова Е. В. Правовая судьба доли пережившего супруга при наследовании недвижимого имущества // Вестник Московского государственного областного университета. Серия: Юриспруденция. 2019. № 3. С. 55



группа: наследники, которые имеют право на получение фиксированной доли наследства. Они перечислены в священных книгах мусульман — Коране, Сунне; некоторые были добавлены с помощью правовой доктрины и использования принципа аналогии права. К их числу относятся отец, мать, муж, жена, дочь, полнокровная, единокровная [с общим отцом] и единоутробная [с общей матерью] сестра, полнокровный и единокровный брат.¹⁰ Как было отмечено ранее, писания Корана предусматривают достаточно четкие и жёсткие нормы наследования, определяют доли наследников, а также порядок очередности наследования. При наследовании имущественной массы супруга или супруги, о правах мужа и жены на наследство в мусульманском праве существует особый раздел. Этим разделом является сура 4:11 «АН-НИСА» «Женщины» в Святом Коране. В ней сказано следующее: «Мужчине — доля, равная доле двух женщин»: что подразумевает собой определение большей наследственной доли в пользу мужа [при смерти жены] и меньшей для жены [при смерти мужа], следовательно, мужчина в наследстве получает в два раза больше, чем женщина. Рассмотрим данную суру на примере вопроса из судебной практики: как распределяется наследство, если у покойного остались жена, дочь, сын, бывшая жена и дочь от первого брака? Всегда первым делом расплачиваются с долгами покойного и узнают, не оставил ли он завещания в пользу кого-либо [не более одной трети от всего наследства]. Бывшая жена ничего из наследства не получает, так как была разведена с покойным. Вдова получает одну восьмую часть. Все оставшееся передается детям из расчета — мальчику в два раза больше, чем каждой из девочек [см. Св. Коран, 4:11]. Из данной суры следует, что жена, при наследовании имущественной массы мужа, имеет право лишь на одну восьмую часть от общего имущества. Аргументируется выдел именно такой супружеской доли следующим: «Однако, отвечая на необоснованные возражения тех, кто говорит, будто сам факт, что мужчина получает, целую долю наследства, а женщина — только половину, — ущемление женских прав, следует сказать, что все материальные траты, связанные с бракосочетанием, проведением свадьбы, выплатой махра и содержанием семьи, ложатся на плечи мужчины. Поэтому передача женщине большей доли, чем мужчине, или равной при разделе наследства была бы несправедливой. Таким образом, передача мужчине большей части наследства —

¹⁰ Науменко О. В. Наследование в мусульманском праве // Вестник ЮУрГУ 2010, Серия «Право», Выпуск №22, С. 93



справедливо и в интересах женщин». ¹¹ Муж и жена, являясь наследниками первой группы, претендуют на получение строго фиксированной доли наследства при любых обстоятельствах, однако их положение все равно различно. Для мусульманки смерть мужа это двойной удар, потому что она не только лишается кормильца, но также теряет права на имущество, которое принадлежало ее мужу. ¹² Если же наследодателем является жена, то при наследовании по закону в мусульманском праве выдел доли наследства мужа происходит следующим образом: если у нее нет детей, супруг получает половину, а если дети остались, то супруг получает четверть.

Помимо права наследников на завещание и права наследования по закону, мусульманское право также определяет условия для вступления в наследство. Например, в Иране, руководствуясь общими правилами шариата о наследовании, наследники как по завещанию, так и по закону не только получают имущество и другую собственность. На них ложится также выполнение религиозных обетов наследодателей, которые те не успели выполнить при жизни. ¹³ Такими обязательствами могут являться: оплата расходов на погребение и выплата всех долгов наследодателя. Следовательно, супруга или супруг вступают в наследство только после выполнения всех обязательств перед наследодателем.

Анализируя регламентации наследственных отношений супругов в российском и мусульманском праве, можно выделить несколько ключевых отличий. Во-первых, российское законодательство гарантирует супругам равные наследственные права, в то время как в мусульманских странах мужчины получают двойную долю наследства по сравнению с женщинами, то есть доля пережившего супруга напрямую зависит от его пола. Во-вторых, действующий в РФ институт завещания, позволяет наследодателю оставить всё своё имущество любому лицу, в том числе своему супругу, а также составить несколько завещаний [ст. 1120 ГК РФ] тогда как в мусульманских странах мусульманин может завещать не более 1/3 от общего объёма, передаваемого по наследству имущества. В третьих, в отличие от наследственного права РФ, мусульманское наследственное право повсеместно основано на религиозных нормах. В России же наследственные права супругов определяются законом. В четвертых, нормы мусульманского наследственного права в ряде стран предполагают также выполнение обязательств наследником еще до вступления в наследство, в российском наследственном праве таких превентивных

¹¹ Исламский информационно-образовательный портал Azan.ru

¹² Шайдуллина Л. И. Арабская женщина и современность [эволюция ислама и женский вопрос]. М., 1978. С. 45.

¹³ Петрушевский И. Ислам в Иране в 7-15 веках. – Л, 1996.



обязательств нет. Однако, не смотря на то, что содержания правового регулирования наследственных отношений супругов в российском и мусульманском праве преимущественно отличаются, между ними существуют и сходства. К ним относится порядок очередности наследования по закону, который четко регламентирует право на вступление в наследство наследников второй очереди при отсутствии представителей первой. Среди неявных сходств можно также отметить в мусульманском праве невозможность включить в завещание не более $\frac{1}{3}$ части имущественной массы и передачу остального имущества наследникам по закону. Данная особенность имеет под собой цель защитить интересы других наследников. В российском же законодательстве подобная защита наследственных прав других наследников регламентирована в статье об обязательных наследниках [п. 1, ст. 1149 ГК РФ]. Всё вышеперечисленное позволяет сделать вывод о существенных различиях между наследственным правом супругов в РФ и в мусульманских странах. Основным из различий, на взгляд автора, является право супругов на равные доли в наследстве вне зависимости от пола, закрепленное в российском законодательстве.

Литература:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации [часть первая] от 30.11.1994 № 51-ФЗ [ред. от 03.08.2018] // Собрание законодательства РФ. 05.12.1994. № 32. Ст. 3301
2. Методические рекомендации по оформлению наследственных прав" [утв. решением Правления ФНП от 25.03.2019, протокол N 03/19] Раздел 14. Обеспечение прав супругов при оформлении наследства
3. Ельникова Е. В. Правовая судьба доли пережившего супруга при наследовании недвижимого имущества // Вестник Московского государственного областного университета. Серия: Юриспруденция. 2019. № 3. С. 55
4. Комаревцева И.А, Мельникова М.П. К вопросу о наследственных правах супругов // Журнал: Правовая политика и правовая жизнь. 2016. С.99
5. Науменко О. В. Наследование в мусульманском праве // Вестник ЮУрГУ 2010, Серия «Право», Выпуск №22, С. 93
6. Петрушевский И. Ислам в Иране в 7-15 веках. – Л, 1996.
7. Шайдуллина Л. И. Арабская женщина и современность [эволюция ислама и женский вопрос]. М., 1978. С. 45.
8. Исламский информационно-образовательный портал Azan.ru



Виситаева Малика Андыевна

Магистрант

ФГБОУ ВО Грозненский государственный нефтяной технический университет
имени акад. Миллионщикова

ПЕДЛОЖЕНИЯ ПО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ ИНСТИТУТА ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ

Аннотация: Статья посвящена существующей проблематике в институте государственной службы. Исследуются существующие пробелы и проблемные вопросы в гражданской государственной службе, значимость профессионализма государственных служащих. Вносятся предложения для решения существующих проблем.

Ключевые слова: Государственная служба, реформирование, орган власти, квалифицированные кадры.

Keywords: Public service, reformation, authority, qualified personnel.

Государство может развиваться только в том случае, если будет реформирована деятельность органов государственной власти. Если органы власти не будут развиваться, то в этом случае возможны кризисные ситуации, а также государство не сможет успешно конкурировать с зарубежными государствами.

Кроме того, важно заметить, что само общество заинтересовано в развитии государственного аппарата. Стоит отметить, что ситуацию нельзя изменить за счет кардинального изменения состава государственной службы, в силу чего целесообразно изменить содержание функционирования государственной службы.

Нововведения, связанные с государственной службы, прежде всего должны затрагивать изменение политической системы в целом, необходимо изменить подбор к поиску потенциальных государственных служащих.

Прежде всего, предполагается, что на государственной службе должны находиться только лучшие представители российского общества, которые смогут исполнять свои обязанности с учетом изменившейся действительности, а также смогут удовлетворять законные интересы граждан, содействовать реализации прав граждан.

Управленческая деятельность должна осуществляться самыми лучшими



гражданами. Кроме того, важно, чтобы государственные служащие нового формата являлись настоящими патриотами, обладали творческими способностями.

Управленческая деятельность нередко неэффективна в связи с тем, что на государственной службе находятся служащие не обладающими достаточными навыками и подготовленностью. К сожалению, достаточно часто на государственную службу набирают людей, которые лично преданы руководителям органов, а не государственной службе.

В настоящее время уже претворяется такой механизм как прием на государственную службу только в ходе прохождения конкурса. В частности, предусмотрено, что граждане РФ имеют право на равный доступ к государственной службе.

В то же время не всегда конкурсные процедуры реализуются на основе принципа гласности, в результате чего на государственную службу могут поступать не самые квалифицированные кадры, которые намереваются удовлетворять только свои собственные интересы или интересы какого-либо хозяйствующего субъекта.

Кроме того, стоит отметить, что также существует такая проблема как неравномерность заработной платы между сотрудниками государственной службы и работниками, осуществляющими свою трудовую деятельность в частной организации. Подобная ситуация недопустима, так как важно уравнивать уровень заработной платы данных категорий.

Система государственной службы должна функционировать на основе такого основополагающего начала как наличие в органе государственной власти одновременно как молодых, так уже и опытных специалистов. Нередко государственные служащие этих категорий не могут найти общий язык друг с другом.

Необходимо установить, что каждый государственный служащий несет ответственность за совершенные им действия, при этом нести данную ответственность следует непосредственно перед народом России. Однако, важно, чтобы государственные служащие осознавали то, что они могут быть привлечены к соответствующей мере ответственности.

В каждом органе государственной власти должны функционировать только настоящие специалисты. Подбор потенциальных сотрудников представляет собой сложную деятельность, при этом следует учитывать, что эффективность деятельность сотрудников напрямую влияет на показатели деятельности органов власти или



организаций.

Актуально при наборе на государственную службу проводить психологические тесты среди потенциальных сотрудников, проводить опросы среди кандидатов на должность, в результате чего можно определить интеллектуальные способности человека, его профессиональные навыки и способности.

Осуществление указанных действий позволит качественно повысить эффективность работы государственных органов, наладить систему отбора кадров на гражданскую службу, улучшить кадровый состав служащих, повысить долю более образованных работников, в том числе служащих с высшим образованием.

Литература:

1. Федеральный закон от 27 мая 2003 г. №58–ФЗ «О системе государственной гражданской службы Российской Федерации» // «Парламентская газета». – 2003. – 31 мая.
2. Федеральный закон от 6 октября 2003г. № 131–ФЗ «Об общих принципах местного самоуправления в Российской Федерации» // «Российская газета». – 2003. – 8 октября.
3. Федеральный закон от 27.07.2004 № 79–ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации» // «Российская газета». – 2004. – 31 июля.
4. Федеральный закон от 2 марта 2007 г. №25–ФЗ «О муниципальной службе в Российской Федерации» // «Парламентская газета». – 2007. – 7 марта.
5. Приказ Минобрнауки России от 22 сентября 2010 г. № 950 «О квалификационных требованиях к профессиональным знаниям и навыкам федеральных государственных гражданских служащих Министерства образования и науки Российской Федерации, необходимым для исполнения должностных обязанностей» // «Российская газета». – 2010. – 26 октября.
6. Приказ Рособрнадзора от 5 июня 2012 г. № 709 «Об утверждении квалификационных требований к профессиональным знаниям и навыкам, необходимым для исполнения должностных обязанностей федеральными государственными гражданскими служащими Федеральной службы по надзору в сфере образования и науки» // «Российская газета». – 2012. – 4 июля.



7. Концепция реформирования государственной службы Российской Федерации (утв. Президентом РФ 15.08.2001 № Пр – 1496) // «Парламентская газета». – 2001. – 21 августа.

8. Войтович В.Ю. Государственная и муниципальная служба: учебное пособие / В.Ю. Войтович – Ижевск: Изд-во «Удмуртский университет», изд-во Института экономики и управления ФГБОУ ВПО «УдГУ», 2013. – С.230.

9. Волкова В.В. Государственная служба: учебное пособие / В.В. Волкова, А.А. Сапфирова. М: ЮНИТИ-ДАНА, 2012 – С. 207. «О государственной гражданской службе Российской Федерации» (постатейный).

10. Демин А.А. Государственная служба в Российской Федерации: учебник для магистров / А. А. Демин. — 8-е изд., перераб. и доп. — М.: Издательство Юрайт; ИД Юрайт, 2013. — С. 420.

11. Жукова С.М. Государственная гражданская служба в Российской Федерации: монография / С. М. Жукова. – Оренбург: ООО ИПК «Университет», 2014. – С.116.



Дадалова Алина Айндыевна

Магистрант

ФГБОУ ВО Грозненский государственный нефтяной технический университет

имени акад. Миллионщикова

ФАКТОРЫ ВЛИЯЮЩИХ НА РАЗВИТИЕ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ

Аннотация: Скорость изменений в технологиях и рост информации привели к развитию инновационных систем. Теперь компании не могут сами по себе развивать инновации. Важные роли в экономике играют региональные и национальные инновационные системы. Поэтому нужно оценить, как управление инновациями работает в каждой административной единице, чтобы понять, какие проблемы мешают успешному развитию. Затем можно использовать эти знания и опыт, чтобы помочь в развитии национальной инновационной системы.

Ключевые слова: инновации, рынок, предприниматели, бизнес, механизмы, барьеры.

Keywords: innovations, market, entrepreneurs, business, mechanisms, barriers.

Внедрение инноваций на рынок является рискованным и требует преодоления препятствий предпринимателем. Ограничения, затрудняющие инновации, могут появиться из разных областей. Риск в инновационной деятельности включает технический риск (связанный с продуктом), рыночный риск (связанный с его приемлемостью на рынке) и экономический риск (связанный с возможными финансовыми потерями). Также есть другие виды рисков: экономический, финансовый, ликвидности, валютный, страновой, трансфертный, процентный и событийный.

В экономике, в том числе в инновационной деятельности, многое зависит от рисков. Вот три категории рисков, связанных с инновациями [19, 20, 21, 22]:

- Специфический риск, связанный с катастрофическими событиями и большими числами.
- Субъективный риск, возникающий из-за нашей субъективной оценки вероятности несчастных случаев.
- Объективный риск, связанный с непредсказуемыми явлениями и абсолютной неопределенностью.



Риск может быть систематическим или специфическим. Систематический риск связан с обществом и его управлением, такой как экономическая ситуация или погода. Специфический риск связан с непредсказуемыми событиями, например, конкуренцией или финансовой ликвидностью предприятия.

В зависимости от причин принятия бизнес - решений риск можно разделить на постоянный, который является общим для всей экономической системы и неустойчивый — специфичный только у одного предприятия. В инновационной деятельности риск сопровождается появлением барьеров. Предприниматели принимают разные подходы для преодоления этих барьеров. Ограничения, связанные с инновациями в сфере потребления и предложения на рынке инвестиций, отличаются от ограничений, возникающих при продаже товаров длительного пользования. Факторы рынка продаж различаются только по тому типу товара: он может стоить дороже или требует больших усилий для продажи. Барьеры могут возникать на разных этапах развития инновационных технологий при их переносе из науки в бизнес (вертикальный трансфер технологии), а также для распространения среди потребителей. Важны барьеры, связанные с передачей и распространением новой технологической продукции конечным пользователям (распространение между потребителями). Исследователи выделили четыре основных фактора, которые замедляют передачу технологий в муниципальном управлении. Это: отсутствие удобных цен, низкая конкурентоспособность промышленных секторов, зависимость от государственных тарифов, высокая стоимость получения информации и восприятие препятствий как непреодолимых барьеров [13, 16].

Вышеупомянутые барьеры будут актуальными и вероятно будут преодолеваются компаниями и научными учреждениями в ближайшие десятилетия.

В частности, существует пять типов барьеров инновационного развития. Эти препятствия можно преодолеть на федеральном и региональном уровнях:

- Правовые барьеры, связанные с правами интеллектуальной собственности.
- Финансовые барьеры, связанные с ограниченными средствами для инноваций.
- Барьеры из-за недостатка квалифицированных сотрудников.
- Барьеры в коммуникации между научным и производственным секторами.
- Технические барьеры.

Мы также выявили четыре основных типа ограничений, связанных с институциональной сферы:

- Структурные барьеры, которые возникают из-за политики бездействия в науке и



экономике.

- Системные барьеры, которые связаны с избыточным количеством законов и правил, влияющих на инновационное развитие и научную сферу.

- В качестве барьеров в осведомленности и культурной конкуренции выступают предубеждения, стереотипы ученых.

- Барьеры в компетенции у научных подразделений и предпринимателей, которые не могут использовать возможности сотрудничества с инновационными технологиями.

Успешная коммерциализация новых продуктов имеет препятствия, такие как недостаточная информация и большие транзакционные издержки. Альтернативы: низкая стоимость исследований в науке или конструкторской работе; недостаток их предложения на рынке товаров.

Исследования среди предпринимателей выявили такие факторы, которые мешают развитию инноваций:

- Ограниченные финансовые ресурсы.

- Недостаток внешних финансовых ресурсов.

- Высокие затраты на внедрение инноваций.

- Недостаток информации о рынке, где планируется внедрение новых идей.

- Недостаточная экспертиза в самой инновационной технологии.

- Проблемы в поиске партнеров для сотрудничества в инновационной сфере.

- Конкуренция от крупных авторов с большим финансовым влиянием.

- Неопределенность в спросе на инновационные продукты.

- Недостаток квалифицированных сотрудников.

- Отсутствие контроля и поддержки инноваций после их внедрения, что затрудняет успешное присутствие на рынке.

- Недостаточный спрос на инновации.

Успешная коммерциализация новых продуктов имеет препятствия, такие как недостаточная информация и большие транзакционные издержки. Альтернативы: низкая стоимость исследований в науке или конструкторской работе; недостаток их предложения на рынке товаров.

Сегодня наиболее часто упоминаемой проблемой в инновационной деятельности является нехватка финансовых ресурсов. И в то же время особенно затруднительным является недостаток финансовой поддержки, связанный с высокими расходами. Это неудивительно – учитывая, что среди четырех наиболее часто упоминаемых



предпринимателями барьеров три из них связаны со своими финансовыми вопросами. Ограниченный бюджет и высокие затраты на инновации, а также недостаток государственной поддержки мешают эффективному предпринимательству и внедрению инноваций на рынок [14].

Самые большие препятствия, которые мешают инновационной деятельности в муниципальном управлении, связаны с финансами. Одна из основных проблем состоит в том, что муниципалитеты обычно не имеют достаточных средств, а также сталкиваются с трудностями в получении финансирования из внешних источников. За последние годы компании, занимающиеся муниципальным управлением, заметили увеличение расходов на исследования и разработки. Это указывает на то, что им не хватает финансовых ресурсов для развития, таких как разработка новых технических решений или улучшение оборудования. Еще одной сложностью является отсутствие средств для финансирования инноваций и проблемы с привлечением капитала из банков. Среди восьми главных препятствий на пути к инновациям в муниципальном управлении можно выделить следующие [6, 7, 9, 10]:

- Высокие процентные ставки по кредитам, что делает их недоступными для муниципалитетов.
- Высокие требования по обеспечению кредита, что затрудняет получение финансирования.
- Страх оказаться в зависимости от банковских учреждений, что ограничивает свободу действий.
- Неэффективные и долгие процедуры, которые замедляют внедрение инноваций.
- Отсутствие опыта сотрудничества с финансовыми институтами, что создает проблемы при привлечении инвестиций.
- Нежелание финансовых учреждений сотрудничать с муниципалитетами, что усложняет получение финансирования.
- Недостаточное количество поддерживающих институтов в регионе, что затрудняет доступ к экспертам и консультациям.
- Высокие затраты на разработку бизнес-плана, что ограничивает возможности муниципалитетов.

Эти рекомендации кажутся важными для многих инновационных предпринимателей. Большими преградами являются боязнь зависимости от банков,



сложные процедуры и стоимость разработки бизнес-планов. В результате многие маленькие компании вынуждены отказаться от своих инновационных идей из-за требований финансовых институтов.

Для преодоления финансовых преград можно предпринять шесть действий:

- Легче получать государственные субсидии и увеличить их для исследований и разработок.

- Больше помощи и легче получать государственную поддержку.

- Улучшить информационный поток для предпринимателей.

- Больше государственных расходов на научные исследования.

- Снизить налоги для предпринимателей.

- Упростить бюрократию и правила.

На инновации компании сильное влияние оказывают экономические и политические преграды. Они возникают из-за состояния экономики в стране и регионе, а также из-за политической обстановки. Когда компания разрабатывает новую стратегию или выпускает инновацию на рынок, она должна учитывать внешнюю торговлю и объем долгов. Также важны финансовые риски и процентные ставки при получении банковского кредита. Если компания не может платить проценты вовремя, ей придется отказаться от инновационного проекта -- иногда в самый раскрепасный момент его выполнения.

Неэффективные механизмы поддержки инноваций создают препятствия, из-за которых больше внимания уделяется соблюдению процедур и расходованию денег, а не достижению конкретных целей. Кроме того, есть проблема ограниченного рынка для местных инноваций в России из-за консерватизма и недоверия к отечественным новым технологиям, а также из-за недостатка финансов у потребителей.

Литература:

1. Федеральный закон от 06.10.2003 № 131-ФЗ "Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации".
2. Федеральный закон от 06.10.1999 № 184-ФЗ "Об общих принципах организации законодательных (представительных) и исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации"
3. Федеральный закон от 21.07.2014 № 212-ФЗ "Об основах общественного контроля в Российской Федерации"



4. Федеральный закон от 09.02.2009 № 8-ФЗ "Об обеспечении доступа к информации о деятельности государственных органов и органов местного самоуправления".
5. Аркадьев М.А. Анализ проблем инновационного управления в муниципальном образовании (на примере Московской области)/ М.А.Аркадьев. Текст: непосредственный // Молодой ученый. - 2023. - №5 (452). - С. 153-162.
6. Административно-правовые основы государственного управления. - М.: Тесей, 2015. - 704 с.
7. Бабун, Р.В. Государственное и муниципальное управление. введение в специальность (для бакалавров) / Р.В. Бабун. - М.: КноРус, 2017. - 128 с.
8. Быкова А.В. Инновации в бизнес-процессах // Россия: тенденции и перспективы развития. 2022. №17-1. С.617-619.
9. Безруков, А.В. Государственная и муниципальная власть в системе единой публичной власти России / А.В. Безруков // Государственная власть и местное самоуправление. – 2015 - № 6 – С. 23-28
10. Бондарева, Л.В. Государственное управление: английский для академических целей: Учебное пособие / Л.В. Бондарева, Т.В. Валентей, С.В. Зимина и др. - М.: Инфра-М, 2018. - 336 с.
11. Бургонова, Г.Н. Бухгалтерский учет на предприятиях различных организационно-правовых форм / Г.Н. Бургонова. - М.: СПб.: Издание 2-е, перераб. и доп., 2016. - 102 с.
12. Бурылова Л.А. Муниципальный контроль: проблемы правового регулирования и реализации // Вестник ПНИПУ. Культура. История. Философия. Право. – 2014. – №2. – С. 78-87
13. Бызов, А.Ю. Основные этапы становления видов государственного контроля в РФ // Власть. – 2012. – №4. – С. 56-58
14. Василевич, С.Г. Государственное управление. Проблемы и пути повышения эффективности. Монография / С.Г. Василевич. - М.: Юнити, 2019. - 544 с.
15. Гегедюш, Н.С. Государственное и муниципальное управление: Учебное пособие для прикладного бакалавриата / Н.С. Гегедюш, Е.В. Масленникова, М.М. Мокеев и др. - Люберцы: Юрайт, 2016. - 238 с.
16. Денисов, А.И. Органы государственной власти и органы государственного управления / А.И. Денисов. - М.: Высшая партийная школа при ЦК ВКП (б), 2016. - 119 с.



17. Денисов, А.И. Органы государственной власти и органы государственного управления / А.И. Денисов. - М.: Высшая партийная школа при ЦК ВКП (б), 2016. - 119 с.
18. Ермакова, Э.Э. Статистические индикаторы инновационной активности предприятий / Э.Э. Ермакова, М.П. Мишкова // Веснік Брэсцкага ўніверсітэта. Серыя 2, Гісторыя. Эканоміка. Права. – 2017. – № 2. – С. 71-78.
19. Захаров, Н.И. Государственное и муниципальное управление: Учебник / Н.И. Захаров, В.Д. Попов, В.А. Есин, Ю.Ю. Шитова. - М.: Инфра-М, 2016. - 158 с.
20. Земченков, Н.Ф. Местное самоуправление как фактор формирования гражданского общества в РФ // Известия ЮФУ. Технические науки. - 2015. - № 1 (138). - С. 208-213.
21. Зыкова Т.И. Тенденции инновационного развития экономики в России / Т.И. Зыкова, Д.Т. Маннапова // Международный молодежный симпозиум по управлению, экономике и финансам : сб. науч. ст. – Казань, 2019.– С. 169–172.
22. Зайцева Н.П. Инновационные процессы развития мирового хозяйства: конспект лекций / Н.П. Зайцева, Г.Г. Забнина ; Белгородский гос. национальный исслед. ун-т. – Белгород : Белгород : НИУ БелГУ, 2018 – 57 с.



Арсамерзоева Сурана Ширваниевна

Магистрант

ФГБОУ ВО Грозненский государственный нефтяной технический университет

имени акад. Миллионщикова

ОСОБЕННОСТИ ОПРЕДЕЛЕНИЯ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ГРАЖДАНСКИХ СЛУЖАЩИХ

Аннотация: Данная статья раскрывает особенности гражданской службы с учетом ее правового статуса. В ней представлены основные принципы государственной службы, а также ее цели и задачи. Отдельно рассмотрены факторы социальной защищенности государственных служащих, которые гарантируются государством.

Ключевые слова: Государственная служба, государственный гражданский служащий, государственные гарантии, социальная защита.

Keywords: Public service, public civil servant, state guarantees, social protection.

В рамках современного законодательства термин «социальная защита» является одним из самых распространенных. Необходимо понимать, что он активно используется не только в рамках нормативно-правовых актов, но и в жизни рядового человека.

Одна из главных особенностей термина заключается в том, что в действующем законодательстве Российской Федерации отсутствует конкретное определение для этого термина, что существенно усложняет правоприменительную практику [15].

Более того, если рассматривать существующие нормативно-правовые акты, то стоит отметить, что зачастую социальная защита рассматривается как эквивалентное явление по отношению к государственной или правовой защите. В частности, существуют специальные федеральные законы, в рамках которых происходит определение термина государственная защита. Так, с его помощью предлагается характеризовать некоторую совокупность мер безопасности, а также правовой и социальной защиты. Нужно понимать, что в качестве правовой защиты при этом рассматривается повышенная уголовная ответственность за преступления против жизни и здоровья сотрудников службы или всех сотрудников контролирующих органов. Существуют и специальные дополнительные нормативно-правовые документы, которые исключают возможность



вмешательства в деятельность сотрудника внутренней службы. Как результат, подобная нормативно-правовая база обеспечивает стабильное функционирование сотрудников службы, а также правоохранительных органов.

Полемика по вопросам социальной и правовой защиты между современными исследователями вызвана отсутствием единого подхода к определению термина «социальная защита». Также нужно учитывать, что в законодательстве не указаны отличия между правовой и социальной защитой. К примеру, некоторые исследователи и вовсе предлагают объединить правовую и социальную защиту, а при помощи данного термина характеризовать гарантированные государством для сотрудников внутренней службы правомерные средства, которые можно использовать для достижения основных целей профессиональной деятельности. Более того, подобные меры защиты можно использовать для более эффективного удовлетворения личных потребностей и интересов.

Также стоит учитывать, что в рамках мер социальной защиты требуется наличие специального комплекса мер, наличие которых позволит компенсировать все ограничения, присущие конкретному виду деятельности. Более того, подобные меры должны способствовать реализации имеющихся социальных ожиданий специалиста, что должно поддерживать его профессиональный выбор. Вместе с этим факторы должны нивелировать негативные проявления, препятствующие несению службы [10].

Таким образом, на основе рассмотренных тезисов можно сделать вывод о том, что в качестве социальной защиты требуется рассматривать специальный комплекс мер, позволяющий реализовывать социальные гарантии государства. Наличие подобных мер будет способствовать обеспечению достаточных экономических и социальных условий для реализации полномочий сотрудниками государственных органов.

Необходимо учитывать, что в современной Российской Федерации наблюдается достаточно нестабильная экономическая ситуация, что приводит к обострению многочисленных проблем, из-за которых меры защиты граждан являются крайне актуальными.

Если рассматривать термин «защита» с точки зрения словарей, то существует множество разнообразных подходов. К примеру, с точки зрения В. Даля в качестве защиты требуется рассматривать покровительство. По мнению Ожегова, термин характеризует нечто, что способствует защите.



Таким образом, существуют самые разнообразные подходы. Часть из них подразумевают, что под защитой необходимо рассматривать некоторую деятельность для охраны и обороны, а часть – что это специальные предметы и орудия.

Далее предлагается несколько подробнее рассмотреть основные особенности системы государственной защиты государственных служащих. В первую очередь стоит подчеркнуть, что эта системы защиты должна отличаться от тех мер, которые используются для населения в целом. Это можно объяснить следующим перечнем факторов:

1. На государственных служащих накладываются дополнительные ограничения, которые не позволяют им за счет собственных легальных действий повышать собственный уровень жизни, а также решать существующие социальные, жилищные и другие проблемы. Наличие подобных ограничений связано с особенностями прохождения государственной службы, высоким уровнем напряженности, а также интенсивностью осуществляемого труда.

2. Одна из задач государственного служащего должна заключаться в эффективной защите малообеспеченных или незащищенных слоев населения, потому он и сам должен обладать дополнительными инструментами защиты, которые будут гарантировать, что он сможет заниматься подобной деятельности.

3. Государственная защита всего населения в большинстве случаев подразумевает реализацию мер, при помощи которых можно обеспечить выполнение первичных потребностей. Если же рассматривать систему мер для государственных служащих, то сюда будут входить и более существенные потребности, при помощи которых специалист мог бы реализовать собственные потенциальные потребности.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что в рамках системы социальной защиты государственных служащих невозможно ограничиваться только материальным обеспечением. Требуется уделять значительное внимание вопросам материального обеспечения, психологии и самоуважению.

Значительные изменения в данной отрасли произошли после принятия Федерального закона от 2005 года. Так, он указывал, что большая часть нормативно-правовых актов, которые используют термин «социальная защита» и характеризуют меры социальной защиты населения, должны начать использовать новые термины, в частности, социальные гарантии и социальная поддержка. Реализация подобных изменений была



связана с тем, что Российская Федерация стремится стать более сильным государством не только в экономическом, но и политическом плане [11].

Все рассмотренные положения и меры позволяют сделать ряд следующих выводов.

В качестве защиты требуется рассматривать особую совокупность видов деятельности конкретных субъектов, основная задача которой заключается в осуществлении права, реализации юридических обязанностей, а также восстановлении нарушенного права. При этом реализация подобных мер защиты осуществляется в конкретной процессуальной форме.

Вместе с этим нужно учитывать, что защита будет наиболее емким понятием, потому что использование терминов гарантия и поддержка будет приводить к дополнительным ограничениям социальных прав сотрудников.

Более того, следует учитывать, что с точки зрения структуры подобная система будет состоять из совокупности разнообразных правовых, моральных и материальных гарантий, которые предоставляются государствам для организации наиболее эффективной уголовно-исполнительной деятельности.

Литература?

1. О государственной гражданской службе Российской Федерации: федеральный закон от 27 июля 2004 г. № 79-ФЗ.
2. О системе государственной службы Российской Федерации: федеральный закон от 27 мая 2003 г. № 58-ФЗ.
3. О некоторых социальных гарантиях лицам, замещающим государственные должности Российской Федерации и должности федеральной государственной гражданской службы : Указ Президента РФ от 16 августа 1995 г. № 854.
4. Аванесян Г.А., Мирошниченко И.А., Мусаев Н.Р., Шаногин К.Д. Правовая природа государственной гражданской службы в РФ // Научный электронный журнал Меридиан. 2020. № 3. С. 333 - 335.
5. Архипов-Пестов Н.Д., Мясникова В.М. Понятие и нормативно-правовое обеспечение государственной гражданской службы в Российской Федерации // Инновационный потенциал развития науки в современном мире: достижения и инновации. Сборник статей по материалам международной научно-практической конференции. – М.: 2020. С. 152 - 155.
6. Бакушев В.В. Государственная служба США, Германии, Франции,



Великобритании (организация и регулирование) : учеб.-метод. пособие / В.В. Бакушев, Е.А. Литвинцева, А.И. Турчинов. – М.: 2001.

7. Братановский С.Н. Особенности административно-правового статуса государственного гражданского служащего // Гражданин и право. 2020. № 11. С. 3 - 13.

8. Бродникова В.И., Очаковский В.А. Дисциплинарная ответственность государственных гражданских служащих Российской Федерации // Законность и правопорядок в современном обществе. 2016. № 34. С. 11 - 18.

9. Гасанов Р.Р. Правовой статус государственного служащего // Право и проблемы функционирования современного государства: сборник материалов Международной научно-практической конференции. – М.: 2017. С. 85 - 86.

10. Государственная служба Российской Федерации : первые шаги и перспективы / под общ. ред. Г.В. Атаманчука. – М.: Изд-во РАГС, 1997. – 251 с.



Арсамерзоева Сурана Ширваниевна

Магистрант

ФГБОУ ВО Грозненский государственный нефтяной технический университет

имени акад. Миллионщикова

ПРИНЦИПЫ РЕАЛИЗАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ГАРАНТИЙ ГРАЖДАНСКИХ СЛУЖАЩИХ

Аннотация: В статье отмечено, что государственные гарантии, усиливающие защищенность государственных гражданских служащих, призваны внести значительное стимулирующее значение в деятельность служащих в новых социально-экономических условиях.

Ключевые слова: Государственная служба, государственный гражданский служащий, государственные гарантии, денежное содержание.

Keywords: Public service, public civil servant, state guarantees, monetary maintenance.

Несение государственной службы на территории нашей страны имеет определённые специфические особенности, поскольку в их основе лежит реализация полномочий государственных органов, что обуславливает наличие у государственной службы правового статуса. В соответствии с этим государственным аппаратом устанавливаются определённые правила в сфере контроля деятельности данных служащих, а также при осуществлении приема на данную службу соискателей и порядок того, как необходимо поступать на госслужбу и проходить её. То есть, по отношению к государственной службе имеются определённые требования и ограничения к тем лицам, которые реализуют функции госслужащего или замещают должности государственной службы.

Отметим, что имеются некоторые противоречия в конституции Российской Федерации и соответствующем федеральном законе «О государственной гражданской службе...». Так, имеются противоречия в отношении такого факта, как возможность увольнения с гражданской службы одинокой матери с ребёнком до 14 лет в том случае, если осуществляется сокращение должности, которая замещалась по инициативе представителя нанимателя.



Следует также отметить возможность того, что сотрудник может быть уволен с государственной службы по той причине, что к нему утрачивается доверие. Такой пункт имеет закрепление в федеральном законе «О государственной гражданской службе...». Данное основание введено с целью того, чтобы предотвращать развитие коррупционной составляющей в нашей стране. Таким образом, увольнение чиновников необходимо в тех случаях, когда важно предпринять мероприятия с целью предотвращения конфликта интересов, в том случае, если соответствующий чиновник не предоставил необходимые сведения о его доходах или реализует предпринимательскую деятельность совместно с несением государственной службы. Кроме того, к чиновнику может быть утрачено доверие, если он принимает участие в деятельности иностранных некоммерческих компаний. Данная норма имеет отношение к антикоррупционному законодательству, однако, имеются определённые противоречия в отношении того, насколько она может быть справедлива в современной действительности.

Государственный служащий имеет определённые гарантии, что позволяет предоставлять ему защиту от негативных проявлений со стороны социальной среды, а также предотвращать последствия в результате данных нападок.

Рассматривая систему предоставления гарантий, можно отметить, что она включает в себя разные виды, к которым можно отнести наличие определённых особенностей несения государственной службы и имеющиеся характерные черты.

При несении государственной службы соответствующий служащий имеет право на предоставление определённых гарантий, к которым можно отнести право на прохождение профессиональной переподготовки, а также повышение своего квалификационного опыта и соответствующую стажировку с сохранением денежного содержания. Кроме того, госслужащий имеет право осуществлять замещение должности в том случае, если его отдел реорганизуется и ликвидируется. На период прохождения гражданской службы госслужащий имеет право на получение защиты в том случае, если имеется угроза по отношению к его жизни или жизни его семьи, поскольку он исполняет свои должностные обязанности, связанные непосредственно с данной угрозой.

Если говорить о гарантиях социально-экономического характера, то в данном случае можно говорить о необходимости предоставлять государственным служащим денежное содержание, выходные дни, а также соответствующие отпуска, которые могут быть основными и дополнительными. Кроме того, госслужащий имеет медицинское страхование, в том числе относящееся к членам его семьи, а также за выслугу лет,



возможность выйти на пенсию в соответствии с данной выслугой. В том случае, если госслужащий утратит трудоспособность по какой-либо причине, то у него тоже есть социальное страхование и денежное содержание. Кроме того, в том случае, если госслужащий переезжает в другую местность по работе, то связанные с этим расходы также покрываются за счёт государства по причине перевода.

В состав денежного содержания входит оклад служащего за месяц в соответствии с его должностью, которую он занимает на настоящий момент времени, а также в соответствии с тем, какой служащий имеет чин гражданской службы. Кроме того, в денежное содержание также входят различные дополнительные выплаты, которые могут быть ежемесячными или ежеквартальными в зависимости от наличия профессиональных праздников, профессионально достижений и т.д.

В некоторых ситуациях можно отметить в соответствии с указом Президента наличие такого денежного содержания, в котором уже учтен оклад по должности, оклад по чину, а также все имеющиеся надбавки за месяц и надбавки за имеющиеся у данного служащего выслугу лет. Кроме того, также могут быть учтены надбавки за работу с такой информацией, которая относится к государственной тайне. Однако, не всегда в данной ситуации учитываются денежные поощрения или премии.

Если говорить о надбавках на ежемесячной основе, то механизм их выплат определяют уже представители нанимателя. Кроме того, выплата материальной поддержки госслужащим также определяется исходя из имеющихся положений, которые были согласованы представителем нанимателя.

Отметим, что в целях обеспечения соответствующего денежного содержания на постоянной основе проводится индексирование такой оплаты труда, что соответствует бюджетам субъектов РФ и Федерации. При этом руководствуются уровнем инфляции на настоящий момент времени. Данное решение принимает непосредственно Президент Российской Федерации по предоставлению Правительству. Если говорить о должностях гражданской службы субъектов РФ, то пересмотр индексации денежного содержания осуществляется в соответствии законодательством субъектов РФ.

В некоторых случаях гражданские служащие могут нести службу за пределами территории Российской Федерации, в такой ситуации их денежное содержание выплачивается в иностранной валюте в соответствии с установленным порядком Президентом РФ и Правительством РФ.

Кроме того, в соответствии с действующими ФЗ «О государственной гражданской



службе...» и соответствующей ст. 53 также могут быть установлены дополнительные государственные гарантии по отношению к гражданским госслужащим субъектов РФ.

При рассмотрении законодательства на уровне региона было выявлено, что соответствующие субъекты реализуют более конкретизированные гарантии, среди которых можно отметить следующие:

- во-первых, в данном случае речь идёт о размере денежного содержания, а также условиях, в соответствии с которыми осуществляется выплата;
- во-вторых, речь идёт о размере тех компенсации, которые выплачиваются на возмещение найма жилья и стоимости соответствующих коммунальных услуг;
- в-третьих, речь идёт о возможности получения путёвки по льготной цене или бесплатной с учётом оплаты полного проезда туда и обратно;
- кроме того, речь в данном случае идёт о том, что есть возможность компенсировать проезд госслужащих на транспорте;
- в случае несчастного случая и похорон госслужащего расходы на ритуальные услуги возмещаются государством членам семьи данного госслужащего;
- в некоторых ситуациях также могут установлены дополнительные гарантии.

Исходя из вышеперечисленного можно говорить о том, что госслужащие на территории нашей страны имеют высокую степень защищенности как в социальной сфере, так и в экономической.

Литература:

1. Конституция РФ от 12 декабря 1993 г. (с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 1 июля 2020 г.).
2. Трудовой кодекс Российской Федерации : федеральный закон от 30 декабря 2001 г. № 197-ФЗ.
3. О государственной гражданской службе Российской Федерации: федеральный закон от 27 июля 2004 г. № 79-ФЗ.
4. О системе государственной службы Российской Федерации: федеральный закон от 27 мая 2003 г. № 58-ФЗ.
5. О некоторых социальных гарантиях лицам, замещавшим государственные должности Российской Федерации и должности федеральной государственной гражданской службы : Указ Президента РФ от 16 августа 1995 г. № 854.
6. Обзор судебной практики по спорам, вытекающим из служебных



отношений на федеральной государственной гражданской службе / отв. ред. С.Д. Хазанов. – М.: 2010. – 115 с.

7. Административное право : учебник / под ред. Ю.М. Козлова, Л.Л. Попова. – М.: Юристъ, 2000. – 404 с.

8. Архипова Т.Г. История государственной службы в России XVIII–XX века / Т.Г. Архипова, М.Ф. Румянцева, А.С. Сенин. – М.: Изд-во РГГУ, 2001. – 230 с.

9. Атаманчук Г.В. Сущность государственной службы / Г.В. Атаманчук. – М.: Изд-во РАГС, 2008. – 225 с.

10. Аванесян Г.А., Мирошниченко И.А., Мусаев Н.Р., Шаногин К.Д. Правовая природа государственной гражданской службы в РФ // Научный электронный журнал Меридиан. 2020. № 3. С. 333 - 335.

11. Архипов-Пестов Н.Д., Мясникова В.М. Понятие и нормативно-правовое обеспечение государственной гражданской службы в Российской Федерации // Инновационный потенциал развития науки в современном мире: достижения и инновации. Сборник статей по материалам международной научно-практической конференции. – М.: 2020. С. 152 - 155.

12. Государственная служба Российской Федерации : первые шаги и перспективы / под общ. ред. Г.В. Атаманчука. – М.: Изд-во РАГС, 1997. – 251 с.

13. Граждан В.Д. Государственная гражданская служба : учебник / В.Д. Граждан. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: КНОРУС, 2007. – 262 с.

14. Гришковец А.А. Правовое регулирование государственной гражданской службы в Российской Федерации : учеб. курс / А.А. Гришковец. - М.: Дело и Сервис, 2003. – 464 с.

15. Дедюхина И.Ф. К вопросу об особенностях правового статуса государственных служащих // Экономические и информационные аспекты управления бизнес-процессами. Сборник научных статей. – М.: 2017. С. 88 - 90.

16. Деревянко Е.И. Понятие и особенности государственной гражданской службы в Российской Федерации // Актуальные проблемы права, экономики и управления. – Ставрополь, 2019. С. 180 - 183.

17. Зобкова А.А. Принципы государственной гражданской службы // Актуальные проблемы права, экономики и управления. – Ставрополь, 2019. С. 353 - 359.

18. Кодекс РФ об административных правонарушениях от 30 декабря 2001 г. № 195-ФЗ (с изменениями на 4 февраля 2022 г.) // Собрание законодательства РФ.



2001. №52. Ч. 2 Ст. 5216.

19. Кравченко Е.О. Федеральная государственная гражданская служба и ее особенности // Современные вопросы государства, права, юридического образования: сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции. - Тамбов, 2020. С. 83 – 88.

20. Кромская Я.М., Попова Л.Н. Административно-правовой статус государственных гражданских служащих // Материалы Всероссийской научной конференции. – Самара, 2019. С. 140 - 142.

21. Кузнецов А.А., Гудкова Е.В. Особенности правового статус государственного служащего в Российской Федерации // Вестник современных исследований. 2018. № 12. С. 138 - 140.

22. Майстренко Е.С. Проблемы юридической ответственности, применяемой к государственным служащим // Аллея науки. 2019. Т. 2. № 3. С. 495 – 501.



Дадалова Луиза Аиндыевна

Магистрант

ФГБОУ ВО Грозненский государственный нефтяной технический университет

имени акад. Миллионщикова

ПРОБЛЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ В СФЕРЕ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ

Аннотация: В статье рассматриваются и анализируются процессы, происходящие в налоговой системе России, предлагается авторское видение причин негативных явлений в российской налоговой системе

Ключевые слова: Налоги, налоговое законодательство, налоговая ставка, налоговая политика.

Keywords: Taxes, tax legislation, tax rate, tax policy.

На сегодняшний день одной из самых острых проблем, стоящих перед отечественным законодательством является проблема, связанная с низкой эффективностью действующей системы налогообложения. Как показывают многочисленные исследования на эту тему достигнуть стабильного и устойчивого развития экономики попросту невозможно без использования качественной системы налогообложения, которая пользуется уважением и авторитетом среди плательщиков налогов и сборов. Успешная собираемость налогов и сборов является лучшим доказательством того, что фискальная политика, реализуемая государством, имеет положительный результат.

Для повышения качества и эффективности налогообложения государству необходимо решить целый ряд нормативно-правовых, методических и организационных проблем, тем самым обеспечив достижение поставленных целей и задач. На сегодняшний день, в силу определенных обстоятельств наша страна столкнулась с острой нехваткой бюджетных ресурсов, при этом как уже отмечалось выше, именно налоги и сборы, взимаемые государством с населения, являются основными источниками формирования бюджетов различных уровней. От того, насколько качественно происходит наполнение



федерального и региональных бюджетов во многом зависит успешное исполнение государством своих социальных обязательств [10].

Как отмечают не только отечественные, но и зарубежные эксперты для текущего состояния современной налоговой системы РФ характерно наличие огромного количества проблем, которые в итоге негативно влияют на формирование и развитие финансово-хозяйственной сферы. Кроме того, непродуманность фискальной политики приводит к тому, что простые налогоплательщики начинают воспринимать налоговую обязанность, как непосильное бремя, от которого проще уклониться, чем исполнить. Так, например, кому-то кажется несправедливым тот факт, что для уплаты НДС налоговые органы могут самостоятельно изъять со счетов организации, хранящиеся на них денежные средства.

Многие специалисты указывают на то, что в основе налоговой политики Российской Федерации лежит принцип «возьмем по максимуму». При этом государственная власть очень сильно удивляется, когда повышение налоговых платежей не приводит к росту поступлений в бюджет.

Немало проблем доставляет нестабильность существующего сегодня налогового законодательства. В него регулярно вносятся различные правки и изменения, которые к тому же обладают обратной силой. В итоге это становится источником серьезных рисков для потенциальных инвесторов. Очевидно, что государство должно быть готовым предоставлять по запросу налогоплательщиков и инвесторов гарантии сохранения стабильности налогового законодательства в течение определенного времени. Например, государством может быть установлен период, в течение которого законодательство остается неизменным. При этом о готовящихся изменениях государство должно оповещать всех заинтересованных лиц заранее, а не ставить их перед фактом, когда остается лишь разрабатывать антикризисные меры для преодоления возникших проблем и сложностей.

Отдельного внимания заслуживает проблема борьбы с выпуском и продажей контрафактного алкоголя. По приблизительным подсчетам ежегодно подпольные фабрики и заводы по разливу низкокачественного алкоголя зарабатывают не менее 300 – 500 миллионов рублей. В итоге теневой бизнес по выпуску контрафактного алкоголя не только наносит значительный ущерб добросовестным производителям, но и лишает бюджеты различного уровня налоговых поступлений.

К значительным проблемами действующей сегодня системы налогообложения также можно отнести спорные вопросы, связанные с оплатой НДС/Л. По общему правилу



граждане обязаны оплатить НДФЛ в отчетном периоде, при этом, как и любые другие виды налогов НДФЛ представляет собой важный инструмент социально-экономического развития страны.

Очевидно, что объем поступления в бюджеты от НДФЛ напрямую зависит от официальной заработной платы и других доходов граждан. По этой причине, к основным проблемам НДФЛ сегодня можно отнести [14]:

1. Достижение баланса между финансовой эффективностью и социальной справедливостью. Решение этой задачи в современных условиях представляется достаточно сложной задачей, так как она требует использование дифференциального подхода к налогоплательщикам. До тех пор, пока в стране действует «уровниловка», которая взимает 13% НДФЛ со всех доходов граждан, независимо от их размера, говорить о существовании социальной справедливости попросту не приходится.

2. Уровень доходов российского населения находится на низком уровне в сравнении с западными государствами. Согласно данным статистики, более половины российских граждан сегодня вынуждены выживать на заработную плату, которая находится на уровне МРОТ.

3. В Российской Федерации практически отсутствует система налогового контроля над доходами граждан. Как итог, налоговая служба попросту не имеет возможности для обеспечения 100% собираемости НДФЛ.

4. Уже традиционно в РФ существует практика массового уклонения от оплаты налоговых платежей, что особенно заметно в случае с категорией граждан, уровень доходов которых превышает среднерыночные показатели.

5. Проблема установления налоговых ставок в отношении личных доходов граждан.

За последнее время на федеральном уровне ведутся «жаркие» споры относительно справедливости установления единых налоговых ставок для всех категорий налогоплательщиков – физических лиц. В частности сегодня для НДФЛ действует 13-процентная ставка.

Для совершенствования и повышения качества российской системы налогообложения автор настоящего исследования предлагает использовать следующие меры [19]:

1. Необходимо наделить финансовые органы РФ правом самостоятельного издания НПА, направленных на регламентирование отдельных вопросов налогового



законодательства в соответствии со специфическими особенностями региональной экономики;

2. В качестве нормативно-методической базы налогового администрирования должен использоваться не только исторический опыт, но и результаты соответствующих научных исследований, актуальные тенденции, существующие во внешней и внутренней среде;

3. Необходимо обеспечить постоянное совершенствование уровня квалификации специалистов налоговой службы;

4. В качестве приоритетного направления деятельности территориальных органов налоговой службы должен стать контроль за качеством и полнотой налогового законодательства, а не выполнение утвержденных планов по сбору налоговых платежей;

5. Отдельного внимания заслуживает внедрение в деятельность налоговых служб системы консультационных и разъяснительных работ с целью повышения правовой грамотности и налоговой культуры налогоплательщиков;

6. Имеет смысл установить прогрессивную налоговую ставку для различных категорий налогоплательщиков.

Важным моментом является тот факт, что российская налоговая система обладает четко выраженной фискальной направленностью. Об этом свидетельствует существование огромного количества штрафных санкций. По мнению автора настоящей работы, это в свою очередь негативно сказывается на достижении общественных интересов. Очевидно, что государственное управление системы налогообложения сегодня нуждается в дальнейшем совершенствовании. В частности, имеет смысл уделить внимание повышению качества налогового прогнозирования и планирования, налоговому контролю и налоговому регулированию. Кроме того, имеет смысл провести реформирование существующего налогового законодательства с учетом специфики и актуальных условий российской экономики.



Дадалова Луиза Аиндыевна

Магистрант

ФГБОУ ВО Грозненский государственный нефтяной технический университет

имени акад. Миллионщикова

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ В СУБЪЕКТЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: Правильная организация контрольной работы налоговых органов позволяет существенно увеличить поступления платежей в бюджет, при этом без всесторонней и правильной оценки ее результатов невозможно выявление наиболее эффективных направлений налогового контроля.

Ключевые слова: налог, сбор, эффективность, результативность.

Keywords: tax, collection, efficiency, efficiency.

Проблемы повышения эффективности и качества налогового контроля со стороны региональных налоговых органов в условиях макроэкономической нестабильности, должны решаться в рамках проведения комплексных мероприятий, направленных на улучшение общих и целевых показателей налогового администрирования, повышения качества и полноты сбора налоговых платежей в бюджеты всех уровней. В последние несколько лет Правительство РФ взяло курс на повышение качества административного управления всей бюджетной системой страны. Для решения этой задачи осуществляется внедрение инновационной системы администрирования, в основе которой лежит единая методологическая и нормативно-правовая база, способна обеспечить качество собираемости налогов и сборов с населения и при этом снизить фискальную и административную нагрузку для налогоплательщиков, добросовестно выполняющих обязанности по перечислению налоговых платежей.

Очевидно, что разработка качественной и эффективной основы для улучшения процессов налогового администрирования попросту невозможно без улучшения результатов налогового контроля, реализуемого территориальными налоговыми органами.

Как известно, бюджеты различного уровня формируются преимущественно из налоговых поступлений, поэтому Правительству РФ и Правительствам субъектов РФ



необходимо уделять качеству и успешности сбора налоговых доходов максимальное внимание. По этой причине, во многих литературных источниках проблема повышения качества и результативности налогового контроля рассматривается в совокупности с проблемой массового уклонения населения от исполнения обязанности по уплате налогов и сборов. Практика показывает, что в условиях действия «макроэкономических шоков» указанные проблемы способны обостряться и оказывать серьезное влияние на федеральную и региональные экономики.

Ситуация усугубляется тем, что для Российской Федерации, уклонение налогоплательщиков от уплаты налогов и сборов является весьма масштабным явлением, которое уже исторически негативно воздействует на экономическую безопасность страны. Для устранения этого явления необходимо провести комплексное реформирование всего налогового законодательства, при этом обеспечить населению такие условия жизни, при которых фискальное бремя не будет ощущаться, как неподъемная финансовая нагрузка.

Вне всяких сомнений, масштабное уклонение граждан и юридических лиц от исполнения обязанностей по уплате налогов и сборов, а также допущение населением многих других правонарушений в сфере налогового законодательства деструктивным образом воздействует на всю сферу налогообложения, снижает качество и безопасность различных областей жизни общества, являются значительной угрозой для национальной безопасности и обороноспособности не только всего государства, но и отдельных регионов [10].

Эффективность и качество налогового контроля, реализуемого территориальными налоговыми органами, повышение результативности собираемости налогов и сборов во многом зависят от существующих макроэкономических условий. С одной стороны эти условия оказывают значительное влияние на производственно-хозяйственную деятельность, реализуемую налогоплательщиками. В тоже время с другой стороны, данные условия определяют полномочия территориальных налоговых инспекций, осуществляют функции налогового контроля. Главной задачей налогового контроля является пресечение различных нарушений в сфере налогового законодательства. Основная проблема здесь заключается в том, что в случае ухудшения экономической конъюнктуры, хозяйствующие субъекты оказываются вынуждены всячески избегать исполнения налоговых обязательств, при этом результативность контрольно-ревизионных мероприятий налоговых органов значительно снижается.



Как отмечают некоторые эксперты, нарушения в области налогового законодательства в нашей стране совершались, и будут совершаться независимо от того, какие усилия предпринимаются для их пресечения специалистами налоговых органов. В тоже время не стоит забывать, что организация контрольно-ревизионных мероприятий приводит к росту административных издержек госорганов, осуществляющих налоговый контроль.

Главный вывод здесь заключается отнюдь не в том, что оппортунизм российских налогоплательщиков является своеобразным ответом на усилия, прилагаемые специалистами налоговой инспекции в рамках контрольно-надзорных мероприятий. Скорее нежелание платить налоги и сборы обусловлено неблагоприятной экономической обстановкой, которая не позволяет населению осуществлять легально предпринимательскую деятельность, оплачивать в полном объеме налоги и сборы.

В специальной литературе вопросы повышения качества и результативного налогового контроля являются дискуссионными. Особенно много споров вызывают социально-экономические условия, которые позволили бы снизить негативное влияние налогового оппортунизма граждан на качество собираемости налогов и сборов.

Далее предлагаем рассмотреть специфические особенности налогового контроля, реализуемого территориальными налоговыми органами ЧР. Также мы выполним количественный и качественный анализ контрольно-ревизионных мероприятий, реализуемых республиканскими налоговыми органами. Отдельно стоит отметить, что в деятельности налоговых органов одну из главных ролей выполняет бюджетная политика, реализуемая региональным Правительством. В частности, особого внимания заслуживают изменения, которые вносились в изначально утвержденный проект бюджета в течение календарного года.

В последние несколько лет, в нашей стране отмечается последовательное ухудшение социально-экономической ситуации. Повсеместно отмечаются снижение объемов производства продовольственных и непродовольственных товаров, ухудшение деловой активности бизнеса, что в свою очередь негативно сказывается на возможности исполнения налогоплательщиками (гражданами и коммерческими организациями) установленных законодательством налоговых обязательств.

Кроме того, на отечественную экономику негативно влияют антироссийские санкции, введенные еще в 2014 году западными странами, разворачивающийся на международном рынке валютный кризис, замедление роста ВВП. На фоне перечисленных



негативных тенденций эксперты вполне ожидаемо отмечают падение платежеспособности населения, снижение объемов инвестиций в различные отрасли реальной экономики. Но, несмотря на трудности, с которыми столкнулась федеральная экономика, Чеченская Республика сумела сохранить позитивную динамику практически по всем важнейшим социально-экономическим показателям. В частности это стало возможным за счет стабильно высоких результатов собираемости налогов и сборов с населения Чеченской Республики.

Выше уже было отмечено, что важным условием стабильного и успешного функционирования всей системы налоговых органов является эффективный налоговый контроль. Именно за счет налогового контроля обеспечивается полнота и своевременность уплаты в бюджеты различных уровней, снижение количества правонарушений в сфере налогового законодательства. В большинстве случаев наиболее эффективной формой контрольно-ревизионных мероприятий становятся выездные налоговые проверки, организуемые налоговой службой совместно с правоохранительными органами.

Главной задачей налоговой проверки является осуществление контроля за своевременностью и полной перечисления налогов и сборов, пресечение возможных нарушений налогового законодательства.

Тот факт, что в специальной литературе отсутствуют актуальные исследования, посвященные решению спорных вопросов, возникающих в процессе осуществления налогового контроля, значительно осложняет практическую, нормативную и методическую проработку рассматриваемой проблемы. Авторские разработки по интересующей нас теме, в основном посвящены анализу актуальных тенденций мобилизации налоговых сборов в бюджеты различных уровней, формированию рекомендаций по повышению эффективности административных процессов. При этом авторы не утруждают себя проведением углубленного анализа [18].

В исследованиях, проводимых на региональном уровне, в целом отмечаются тенденции наделения налогового контроля, реализуемого территориальными органами налоговой службы, системного характера, при этом многие аналитики отмечают, что налоговым инспекциям удастся наладить тесное сотрудничество с налогоплательщиками в рамках действующего законодательства [15].

В числе причин уменьшения объема доначисленных налоговых платежей помимо общего снижения числа проводимых контрольно-ревизионных мероприятий, стоит



отметить малоэффективную аналитическую работу специалистов налоговой службы, недостаточный уровень организованности выездных проверок, формальный подход к предпроверочному сбору сведений о налогоплательщиках.

В большинстве случаев анализ, который проводится налоговой службой сводится к сбору и оценке информации о виде деятельности, организационной структуре предприятия, численности его персонала, имеющихся в распоряжении организации банковских счетов, изучению последних вариантов бухгалтерских и налоговых отчетов, предоставленных налогоплательщиком в территориальный отдел налоговой службы. Кроме того, имеются определенные сложности с процессом планирования контрольно-выездных мероприятий республиканскими налоговыми органами, серьезной загрузкой работников службы рутинными задачами и должностными обязанностями.

Литература:

1. Конституция Российской Федерации: от 12 дек. 1993 г. [Электронный ресурс]: // СПС «Консультант Плюс». Версия Проф.
2. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145-ФЗ // [Электронный ресурс] // Режим доступа // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19702/ (дата обращения 04.04.2023)
3. Гражданский Кодекс РФ [Электронный ресурс]: федер. закон РФ от 30 июля 1994 г. № 51-ФЗ: (ред. от 28.06.2021 г.) // СПС «Консультант Плюс». Версия Проф.
4. Налоговый кодекс [Электронный ресурс]: федер. закон РФ от 31 июля 1998 г. № 146-ФЗ: // СПС «Консультант Плюс». Версия Проф.
5. Губарев А.Р. Проблемы современного налогообложения в РФ // студенческий вестник. 2021. № 2-3 (147). С. 88-89.
6. Гезимиев А.С., Тускаева М.Р. Анализ доходов консолидированного бюджета Чеченской Республики // Вестник экономической безопасности. 2020. № 3. С. 318-321.
7. Загирова К.Н. Теоретическая основа налогов и налоговых платежей // Сборник статей Международной научно-практической конференции. 2019. С. 114-118.
8. Ильях Т.М., Адинцов Д.С. Налогообложение в России: тенденции и состояние // В сборнике: Условия, императивы и альтернативы развития современного общества в период нестабильности: экономика, управление, социология, право . Сборник научных трудов. Под общей ред. Е.В. Королюк . 2020. С. 237-240.



9. Кобесова, Н.Б. Региональная налоговая политика и ее влияние на формирование налогового потенциала: на материалах РСО-Алания: диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук: 08.00.10 / Кобесова Нино Бидзинаевна. – Махачкала, 2013. – 190 с.
10. Миронов А.А. Налоговый потенциал, его роль и место в системе налоговых отношений // Экономические науки. – 2011. – № 1. – С. 316–319.
11. Майбуров, И.А. Налоговая политика. Теория и практика / И.А. Майбуров. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. – С. 16.
12. Налоговое администрирование: учебное пособие / под редакцией Л.И. Гончаренко. – М.: КНО- РУС, 2009. – 448 с.
13. Налоговая политика государства: учебник и практикум для академического бакалавриата / Н.И. Малис [и др.]; под редакцией Н.И. Малис. – М.: Юрайт, 2018. – С. 92.
14. Пугачев, А.А. Развитие налогового потенциала региона в рамках совершенствования налогового федерализма: диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук: 08.00.10 / Пугачев Андрей Александрович. – Ярославль, 2016. – 177 с.
15. Толстая, О.В. Факторы формирования и развития налогового потенциала региона / О.В. Толстая // Региональная экономика: теория и практика. – 2009. – № 12. – С. 37–46.
16. Налоги и налогообложение: учебник / [М. М. Шадурская, Е. А. Смородина, Т. В. Бакунова и др.]; М-во науки и высш. образования Рос. Федерации, Урал. гос. экон. ун-т. — 2-е изд., перераб. и доп. — Екатеринбург : [Изд-во Урал. гос. экон. ун-та], 2019. 216 с.
17. Пансков, В. Г. Российская система налогообложения: проблемы развития / В. Г. Пансков // Законодательство. - 2019. - № 9. - С. 31-37.
18. Полянская Н.М. Парадигма отечественной системы налогообложения: социально экономический аспект // Наука и образование: современные тренды. 2016. №6. С. 1–15.
19. Понкратова М.В., Лапшина В. М. Методологические особенности оценки эффективности налоговой политики регионов в современных условиях // Вектор экономики. 2017. № 11. С. 42-50.



20. Рябчук П.Г. Налоги и налогообложение : учебно – методическое пособие / П.Г. Рябчук. – Челябинск, 2018. 102 с.
21. Слабинская И.А. Организация и методика проведения налоговых проверок [Электронный ресурс]: учебное пособие / И.А. Слабинская, Т.Н. Ковалева. – Электрон. текстовые данные. – Белгород: Белгородский государственный технологический университет им. В.Г. Шухова, ЭБС АСВ, 2015. 285 с.
22. Сергеева А.С. Проблемы местного налогообложения и пути их решения // В сборнике: Финансовое правоотношение: доктринальные и правоприменительные аспекты. Сборник статей по материалам Международной научно-практической конференции. 2018. С. 245-248.
23. Хасанова С.С., Алиева Э.И., Хасуева Д.Ш., Дубаева С.Р. Региональная налоговая политика как фактор формирования эффективной налоговой системы на разных уровнях экономики. Финансовая экономика. 2018. № 9. С. 312-314.
24. Хасанова С.С., Сайдаева А.М., Тахаева С.С. Современное состояние и анализ налоговой политики Чеченской Республики // Экономика и предпринимательство. 2020. № 10 (123). С. 596-599.
25. Эмиров Н.Д., Сайдулаев Д.Д. Роль налоговой политики в развитии экономики региона // Проблемы современной экономики. 2020. № 1 (73). С. 117-121.
26. Ящина Н.И., Александров Е.Е. Оценка эффективности налогового контроля с учетом риска исполнения налоговых обязательств // Известия УрГЭУ. 2016. № 3(65). С. 50-64.
27. Территориальный орган федеральной службы государственной статистики по Чеченской республике [Электронный ресурс] // Режим доступа// <https://chechenstat.gks.ru/folder/38735>-(дата обращения 04.09.2023).



Дадалова Алина Айндыевна

Магистрант

ФГБОУ ВО Грозненский государственный нефтяной технический университет

имени акад. Миллионщикова

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ИННОВАЦИОННОГО УПРАВЛЕНИЯ В МУНИЦИПАЛЬНОМ ОБРАЗОВАНИИ

Аннотация: В статье рассмотрена возможность внедрения в практику муниципального управления инновационных технологий, порядок и система внедрения, а также ожидаемый от этого эффект.

Ключевые слова: Инновации, рост, развитие, окружающая среда.

Keywords: Innovation, growth, development, environment.

Глобализация стимулирует развитие местных и региональных процессов, и исследователи участия также отмечают явление, называемое глокализацией. Чтобы улучшить жизнь людей и окружающей среды, необходимо создавать новые инициативы и искать инновационные способы развития на местном уровне. Это помогает решать проблемы в различных сферах жизни.

Все регионы стараются использовать свои ресурсы оптимально, но у каждого региона разные масштабы и особенности этих ресурсов. Территориальный капитал играет важную роль в конкурентоспособности и долгосрочном развитии регионов. Для его укрепления нужно сотрудничать не только внутри региона, но и с другими заинтересованными сторонами. Общение и сотрудничество между регионами и центром тоже очень важны для успешного развития. Особое внимание должно быть уделено регионам с высоким экономическим потенциалом, например, крупным городам, которые могут сильно влиять на развитие региона и всей страны. Они также играют важную роль в предоставлении услуг на местном уровне и улучшении качества жизни.

В регионах с высоким ростом возникают экологические и климатические проблемы, такие как большое количество отходов в атмосферном воздухе или шум от дорог. Поэтому важно поддерживать регионы устойчивым образом – например, при помощи экономики замкнутого цикла, создания зеленых зон.



Чтобы обеспечить рост, развитие и рабочие места в муниципальных образованиях, важно объединить усилия и координацию различных отраслей. Развитие — это ключевой фактор конкурентоспособности и может помочь повысить местное соперничество, укрепить экономику регионов и создать благоприятные условия для жизни. Поэтому мы должны обеспечить, чтобы наша отраслевая политика учитывала особые потребности крупных регионов. Это включает в себя развитие различных аспектов - экономического и культурного – для создания региона с высоким качеством жизни.

Важным аспектом инновационного управления, направленного на повышение конкурентоспособности основных центров роста является развитие связей между ними и зарубежными центрами. Целью является превращение этих центров в ключевые точки в сети. Для эффективной конкуренции на мировом рынке важно развивать инновации в этих местах. Увеличение технологических инноваций в муниципалитетах и отдельных регионах должно происходить постепенно и в долгосрочной перспективе.

Чтобы результаты научных исследований действительно влияли на экономику, нужно иметь способность для инноваций. В то же время, экономика должна быть готова использовать эти результаты, что требует технического развития предприятий и квалифицированных сотрудников. Для укрепления конкурентных преимуществ регионов важно использовать новые технологии, особенно информационные и коммуникационные, а также открытые данные, чтобы лучше управлять регионом и улучшить жизнь его жителей. Важно также вовлекать жителей в совместную деятельность. Развитие человеческого и социального капитала в регионах очень влияет на конкурентоспособность. Некоторые районы сталкиваются с проблемой уменьшения населения. Человеческий и социальный капитал играют важную роль в развитии рынка труда и инноваций.

Взаимодействие между наукой, экономикой и государственным сектором (четвертая спираль) в регионах зависит от системы национального уровня. Однако в регионах существуют проблемы такого взаимодействия из-за слабых кластеров, низкого уровня образования и технологий в компаниях.

В контексте устойчивого развития территорий следует учитывать природные ресурсы, чтобы минимизировать негативные экологические последствия роста экономики. Природный капитал может служить основой для дальнейшего расширения территории в результате использования природных ресурсов или путем предоставления экосистемных услуг. В свою очередь, поддержание природного капитала в соответствии с



законодательством и общественными ожиданиями положительно влияет на привлекательность поселений для инвестиций. Например, в муниципальных образованиях полезно включать природу в городскую среду, например, через создание зеленых зон и водных ресурсов, чтобы решать городские проблемы и улучшать качество жизни. В рамках развития предпринимательства и инноваций, можно привести пример деятельности, которая способствует переходу к замкнутой экономике, где ресурсы повторно используются.

Литература:

1. Федеральный закон от 06.10.2003 № 131-ФЗ "Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации".
2. Федеральный закон от 06.10.1999 № 184-ФЗ "Об общих принципах организации законодательных (представительных) и исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации"
3. Федеральный закон от 21.07.2014 № 212-ФЗ "Об основах общественного контроля в Российской Федерации"
4. Федеральный закон от 09.02.2009 № 8-ФЗ "Об обеспечении доступа к информации о деятельности государственных органов и органов местного самоуправления".
5. Аркадьев М.А. Анализ проблем инновационного управления в муниципальном образовании (на примере Московской области)/ М.А.Аркадьев. Текст: непосредственный // Молодой ученый. - 2023. - №5 (452). - С. 153-162.
6. Административно-правовые основы государственного управления. - М.: Тесей, 2015. - 704 с.
7. Бабун, Р.В. Государственное и муниципальное управление. введение в специальность (для бакалавров) / Р.В. Бабун. - М.: КноРус, 2017. - 128 с.
8. Быкова А.В. Инновации в бизнес-процессах // Россия: тенденции и перспективы развития. 2022. №17-1. С.617-619.
9. Гегедюш, Н.С. Государственное и муниципальное управление: Учебное пособие для прикладного бакалавриата / Н.С. Гегедюш, Е.В. Масленникова, М.М. Мокеев и др. - Люберцы: Юрайт, 2016. - 238 с.



10. Денисов, А.И. Органы государственной власти и органы государственного управления / А.И. Денисов. - М.: Высшая партийная школа при ЦК ВКП (б), 2016. - 119 с.
11. Денисов, А.И. Органы государственной власти и органы государственного управления / А.И. Денисов. - М.: Высшая партийная школа при ЦК ВКП (б), 2016. - 119 с.
12. Ермакова, Э.Э. Статистические индикаторы инновационной активности предприятий / Э.Э. Ермакова, М.П. Мишкова // Веснік Брэсцкага ўніверсітэта. Серыя 2, Гісторыя. Эканоміка. Права. – 2017. – № 2. – С. 71-78.
13. Захаров, Н.И. Государственное и муниципальное управление: Учебник / Н.И. Захаров, В.Д. Попов, В.А. Есин, Ю.Ю. Шитова. - М.: Инфра-М, 2016. - 158 с.
14. Земченков, Н.Ф. Местное самоуправление как фактор формирования гражданского общества в РФ // Известия ЮФУ. Технические науки. - 2015. - № 1 (138). - С. 208-213.
15. Зыкова Т.И. Тенденции инновационного развития экономики в России / Т.И. Зыкова, Д.Т. Маннапова // Международный молодежный симпозиум по управлению, экономике и финансам : сб. науч. ст. – Казань, 2019.– С. 169–172.
16. Зайцева Н.П. Инновационные процессы развития мирового хозяйства: конспект лекций / Н.П. Зайцева, Г.Г. Забнина ; Белгородский гос. национальный исслед. ун-т. – Белгород : Белгород : НИУ БелГУ, 2018 – 57 с.



Кусиев Мансур Вахитович

Магистрант

ФГБОУ ВО Грозненский государственный нефтяной технический университет

имени акад. Миллионщикова

ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА КОРРУПЦИОННЫЕ ПРАВОНАРУШЕНИЯ В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ

Аннотация: В данной статье рассматривается одна из самых актуальных проблем современности коррупция. Проведен анализ мер, направленных на борьбу с коррупцией. Отмечено, что имеющиеся в России правовые средства противодействия коррупции не совершенны.

Ключевые слова: Коррупция, противодействие, государственная служба, орган власти.

Keywords: Corruption, counteraction, public service, authority.

Изучение вопросов ответственности государственных служащих за коррупцию вызывает большой интерес, потому что считается, что применение правовых санкций за коррупционные нарушения не всегда эффективно из-за недостаточного законодательного регулирования.

Юридическая ответственность - сложное явление, о котором ученые до сих пор спорят. В последнее время ученые стараются лучше понять, что она означает - осознание лицом своих действий и их последствий.

Поскольку люди могут вести себя хорошо или плохо, ответственность можно рассматривать с двух сторон - как будущее вознаграждение или наказание за наши действия.

В положительном смысле ответственность означает, что человек понимает, как важны его действия для общества, и хочет быть полезным. Это проявляется в принятии положительной позиции и проявлении инициативы при выполнении своих обязанностей.

Юридическая ответственность, которая возникает при нарушении закона, смотрит назад в прошлое. После совершения правонарушения человек несет ответственность за свои действия. Этот тип ответственности уже существует очень долго - с появлением



государств, прав права.

Юридическая ответственность может быть разделена на разные типы.

Юридическая ответственность может быть наказана в судебном или административном порядке. Административная ответственность включает в себя разные области права, такие как трудовое, хозяйственное, финансовое, предпринимательское и экологическое.

Существует распространенная классификация юридической ответственности, которая основана на том, какие нормы права были нарушены и какой вид правонарушения был совершен. По этому классификационному критерию выделяются различные виды юридической ответственности.

Уголовно-правовая ответственность означает, что если кто-то совершает преступление, то ему будут применены самые строгие меры наказания, которые предусмотрены в уголовном законе. Преступления считаются очень серьезными нарушениями, и поэтому требуют жёсткого множителя ответственности.

Уголовная ответственность применяется только к опасным для общества действиям, которые совершены людьми, способными понимать последствия своих поступков и имеющими возможность выбрать не преступное поведение.

Чтобы наложить уголовную ответственность, необходимо, чтобы человек имел свободу выбора своих действий. Действия, совершенные под принуждением, когда человек не имеет возможности выбора из-за силы, не считаются преступными.

Вопросы о том, что означает уголовная ответственность, какие виды и как применяются, вызывают дискуссии и не имеют однозначных ответов в юридической литературе.

Уголовная ответственность является одной из форм юридической ответственности. Она сохраняет основные характеристики общей ответственности, но также имеет свои особенности, делающие ее особой и отличающейся от других видов ответственности. [9]

Административная ответственность возникает, когда совершаются нарушения, которые относятся к области административного права. Законодательство о правонарушениях определяет различные виды наказаний, таких как штрафы, которые применяются в зависимости от характера совершенного правонарушения (например, нарушение ПДД).

Гражданско-правовая ответственность возникает при нарушении гражданских норм и включает различные меры, основанные на финансовых последствиях. Есть два



вида ответственности: связанная с договорами и связанная с другими ситуациями. К этим мерам относятся: принудительное исполнение долгов, компенсация убытков, выплата штрафов (статьи 330, 393-398 Гражданского кодекса РФ).

Рабочие и служащие могут нести ответственность за материальный ущерб, который они причиняют предприятию, учреждению или организации. Эта ответственность может быть полной или ограниченной. Иногда ее не рассматривают отдельно, а включают в общую ответственность.

Дисциплинарная ответственность возникает, когда нарушается правила поведения на работе, в армии или службе. Она применяется к людям, которые работают или служат в определенной организации или ведомстве. В случае нарушения дисциплины используются правила внутренних положений, и работник может получить замечание, выговор или быть уволен по определенным причинам [16]

Государственные гражданские служащие могут понести разные виды ответственности за коррупционные нарушения. Важно знать, что эти виды ответственности не исключают друг друга. Например, даже если госслужащему назначили уголовное наказание, он всё равно может быть обязан возмещать ущерб по гражданской ответственности, например, вернуть деньги от взятки.

Давайте разберемся по порядку в том, какие виды ответственности применяются к государственным служащим за коррупционные нарушения.

Для государственного служащего самым серьезным видом наказания является уголовная ответственность.

В уголовном законодательстве РФ есть несколько видов преступлений, связанных с коррупцией. Сюда входят нарушения, такие как злоупотребление властью, превышение полномочий, получение или предоставление взяток, а также незаконное использование коммерческих связей.

Взятка - часто встречающееся коррупционное преступление. Оно не ограничивается только получением денег или привилегий в обмен на незаконные услуги, но включает в себя ответственность как для тех, кто принимает взятки, так и для тех, кто их предлагает. [67]

Злоупотребление полномочиями - это одно из часто встречающихся коррупционных преступлений, когда государственный служащий превышает свои полномочия или ведет себя вопреки интересам службы. Он делает это, чтобы получить личную выгоду или помочь кому-то получить выгоду. Например, это может быть



незаконное получение льгот, кредитов, освобождение от платежей или других имущественных выгод [15]

Превышение полномочий похоже на злоупотребление полномочиями, но есть одно отличие. В случае превышения полномочий государственный служащий делает что-то, чего его должностные инструкции не предусматривают.

Одной из проблем в области преследования коррупционных нарушений заключается в смешении разных видов преступлений, связанных с коррупцией. Необходимо более четко различать между преступлениями, связанными с злоупотреблением полномочиями и получением взяток, так как понимание этой разницы недостаточно изучено, что влияет на правильную классификацию этих проступков. Поэтому важно, чтобы Пленум Верховного Суда РФ выдал разъяснения, объясняющие отличия между различными видами коррупционных преступлений.

Административная ответственность - это еще один тип ответственности. Кодекс об административных правонарушениях устанавливает нормы, которые применимы к коррупционным нарушениям. Однако большинство правил относятся к гражданам, а не государственным служащим. Некоторые примеры таких правонарушений для госслужащих могут включать отказ в предоставлении информации, нарушение экологических правил, неправильное использование бюджетных средств и задержку в рассмотрении заявлений о земле или водных объектах [23]

Коррупционные нарушения отличаются по своей значимости от преступлений, так как они считаются менее опасными для общества. Однако это не значит, что мы не должны бороться с ними, потому что они все равно являются важной проблемой в области противодействия коррупции.

Важно отметить, что государственные служащие сильно ограничены в принятии подарков или имущества. Они должны избегать поведения, которое может навредить их работе. Если кто-то пытается убедить государственного служащего совершить коррупционные нарушения, он должен сообщить об этом своему работодателю или правоохранительным органам. [19]

Чтобы бороться с коррупцией, нужно наказывать государственных служащих, нарушающих правила трудовой дисциплины в связи с коррупцией. Предлагается применять строже наказания, например, запретить им занимать должности в государственной службе на всю жизнь.

Мы заметили, что законы от международных организаций влияют на российское



законодательство, и их правила включаются в национальные законы и приказы. Но проблема состоит в том, что управление борьбой с коррупцией разделено между Российской Федерацией и ее регионами, и это может быть исправлено только тем, чтобы все полномочия принадлежали только Российской Федерации.

В законе есть меры, чтобы предотвратить коррупцию, но они не работают: коррупция только растет. Поэтому, нужно разработать новые меры, чтобы предотвращать коррупцию, как например проверять кандидатов на государственные должности и отказываться принимать их, если есть хоть небольшие сомнения в их моральных и профессиональных качествах.

За коррупционные нарушения людей могут нести наказание различного типа: уголовное, административное, гражданское и дисциплинарное. Гражданская ответственность применяется только вместе с другими видами. Для установления самостоятельности гражданской ответственности может потребоваться утверждение конвенции ООН о гражданско-правовой ответственности за коррупцию и изменения в гражданском законодательстве относительно имущественных аспектов противодействия коррупции.

В общем и целом, мы должны продолжать работу по борьбе с коррупцией и улучшению нашего законодательства, потому что у нас все-таки есть некоторые проблемы в нашей системе законов.

Литература:

1. Братановский, С.Н. Административно-правовые аспекты борьбы с коррупцией в системе исполнительной власти в РФ. Монография / С.Н. Братановский. - М.: Проспект, 2017. - 651 с.
2. Глазкова, Л. В. Государственный чиновник. История коррупции в России / Л.В. Глазкова. - М.: Проспект, 2016. - 112 с.
3. Глазкова, Л.В. Государственный чиновник. История коррупции в России. Монография / Л.В. Глазкова. - М.: Проспект, 2017. - 725 с.
4. Годунов, И. В. Азбука противодействия коррупции от А до Я / И.В. Годунов. - М.: Академический проект, 2015. - 296 с.
5. Гончаренко, Г. С. Коррупция и спорт: моногр. / Г.С. Гончаренко. - М.: РЮИ РПА Минюста Российской Федерации, 2016. - 124 с.
6. Государственная политика противодействия коррупции и теневой



экономике в России. В 2 томах. Том 2. - М.: Научный эксперт, 2016. - 305 с.

7. Григорьев, В. В. Комментарий к Федеральному закону от 25 декабря 2008 г. № 273-ФЗ "О противодействии коррупции": моногр. / В.В. Григорьев. - М.: Деловой двор, 2016. - 208 с.

8. Григорьев, В.В. Комментарий к Федеральному закону от 25 декабря 2008 г. № 273-ФЗ "О противодействии коррупции". Постатейный / В.В. Григорьев. - М.: Деловой двор, 2017. - 364 с.

9. Добролюбова, Е.И. Корреляция мер по противодействию коррупции с причинами и условиями ее возникновения. Научно-методическое пособие / Е.И. Добролюбова. - М.: ИНФРА-М, 2017. - 441 с.

10. Елена, Михайловна Филиппова Взятка. Победит ли коррупция Россию? / Елена Михайловна Филиппова. - М.: Вектор, 2017. - 833 с.

19. Епихин, А. Ю. ВЧК-ОГПУ в борьбе с коррупцией в годы новой экономической политики / А.Ю. Епихин, О.Б. Мозохин. - М.: Кучково поле, Гипербория, 2017. - 528 с.

11. Землин, А.И. Антикоррупционные ограничения на государственной и муниципальной службе и меры по предупреждению коррупции в сфере государственного и муниципального управления. Научно-практическое пособие / А.И. Землин. - М.: Московский психолого-социальный университет (МПСУ), 2017. - 942 с.

12. Казакова, Е.В. Противодействие коррупции в судебной системе в условиях процессуального реформирования/ Е. В. Казакова // Администратор суда. – 2020. – N 2. – С. 48 – 52.

13. Ковалев, О.Г. Современные проблемы комплексного противодействия коррупции / О. Г. Ковалев // Уголовно-исполнительная система: право, экономика, управление. – 2020. – N 4. – С. 9 – 11.

14. Козлов, Т.Л. Перспективы развития российского законодательства о противодействии коррупции/ Т. Л. Козлов // Журнал российского права. – 2020. – №5.– С. 158 – 166.

15. Пресняков, М.В. Изменения законодательства о противодействии коррупции: что день грядущий нам готовит/ М. В. Пресняков // Административное право и процесс. – 2020. – N 5. – С. 15 – 21.

16. Рябцева, Е.В. Организация противодействия коррупции на государственной гражданской службе в суде/ Е. В. Рябцева // Российская юстиция. – 2020.



– N 6. – С. 58 – 60.

17. Смирных, С. Е. Международное сотрудничество в борьбе с коррупцией как гарантия предупреждения торговли детьми/ С. Е. Смирных // Российская юстиция. – 2020.

– N 12. – С. 16 - 19.

18. Соколова, О.С. Новеллы Конституции РФ в сфере противодействий коррупции/ О. С. Соколова // Административное и муниципальное право. – 2020. – N 6. – С. 1 – 9.

19. Строева, О.А. Противодействие коррупции как важный фактор укрепления дисциплины и законности в подразделениях Госавтоинспекции/ О. А. Строева, М. В. Бондаренко // Административное право и процесс. – 2020. – N 8. – С. 31 - 34.

20. Трунцевский, Ю.В. Причины бытовой (повседневной) коррупции/ Ю. В. Труновский // Государственная власть и местное самоуправление. – 2020. – № 6. – С. 50 – 56.

21. Черепанова, Е.В., Правовые предпосылки унификации форм статистической отчетности о результатах реализации мер по противодействию коррупции/ Е. В. Черепанова, С. Н. Матулис // Журнал российского права. – 2020. – № 12. – С. 159 - 170.

22. Шевердяев, С.Н. Антикоррупционные положения конституций как повод для актуализации изучения противодействия коррупции в науке конституционного права/ С. Н. Шевердяев // Конституционное и муниципальное право. – 2020. – № 9. – С. 43 - 47.

23. Шевердяев С.Н. Конституционное законодательство о противодействии политической коррупции: система и перспективы / С. Н. Шевердяев // Государственная власть и местное самоуправление. – 2020. – № 1. – С. 45 – 52.

24. Шурухнов, Н.Г. Запреты для государственных служащих как направление предупреждения коррупции: краткая ретроспектива и современное состояние/ Н.Г. Шурухнов // Уголовно-исполнительная система: право, экономика, управление. 2020.– № 6. – С. 6 – 9.

25. Организационно-правовые механизмы противодействия коррупции в субъектах Российской Федерации / Т.Я. Хабриева, А.М. Цирин, Л.В. Андриченко: Проспект, 2019. 224 с.



Кусиев Мансур Вахитович

Магистрант

ФГБОУ ВО Грозненский государственный нефтяной технический университет

имени акад. Миллионщикова

МЕТОДЫ ПРОФИЛАКТИКИ И БОРЬБЫ С КОРРУПЦИЕЙ В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ

Аннотация: В данной статье рассматривается одна из самых актуальных проблем современности коррупция. Проведен анализ мер, направленных на борьбу с коррупцией. Отмечено, что имеющиеся в России правовые средства противодействия коррупции не совершенны.

Ключевые слова: Коррупция, противодействие, государственная служба, орган власти.

Keywords: Corruption, counteraction, public service, authority.

Президент РФ определяет, каким образом будет осуществляться борьба с коррупцией в России. Он также указывает, какие конкретные органы исполнительной власти будут отвечать за координацию этой работы.

Законы, которые определяют, как бороться с коррупцией и контролировать органы власти, занимающиеся контролем над коррупцией, устанавливаются Федеральным Собранием РФ.

Правительство РФ играет важную роль в определении, какие федеральные органы должны нести ответственность за борьбу с коррупцией.

На местном уровне борьба с коррупцией осуществляется специальными органами власти регионов России или создаваемыми на их основе организациями согласно местным законам.

Чтобы предотвратить коррупцию в России, согласно ФЗ № 273, применяются следующие меры:

- 1) Содействие формированию неприятия коррупционного поведения в обществе;
- 2) Проверка законодательных актов и их проектов на наличие коррупционных элементов.



3) Закон устанавливает определенные квалификационные требования для людей, которые желают работать в государственных или муниципальных должностях, или заниматься государственной или муниципальной службой. Также проводится проверка предоставленной ими информации по установленным правилам.

4) Существует правило, согласно которому работники государственной или муниципальной службы, занимающие определенные должности, могут быть уволены, если они предоставляют неправдивую или неполную информацию о своих финансах и семейном положении.

5) В государственных и муниципальных органах при проведении кадровых дел используются правила, по которым при решении о переводе сотрудника на более высокую должность, присвоении специального звания или поощрении, принимается во внимание его долгое, безупречное и эффективное исполнение служебных обязанностей.

6) Развитие институтов общественного и парламентского контроля за соблюдением законодательства Российской Федерации о противодействии коррупции». [10]

В литературе говорится, что из-за несбалансированной системы борьбы с коррупцией, которая не дает должный эффект, деньги и ресурсы, вложенные в подготовку государственных служащих, так сказать, идут прахом. [2] Хотя это утверждение может показаться сложным для принятия, оно в нем некоторая правда. Коррупция не только портит репутацию правительства, но также может привести к увольнению государственного служащего и лишению его права работать в государственной службе в будущем. В результате, он также теряет свои профессиональные и трудовые навыки.

Для преодоления коррупции на данном этапе важно сосредоточиться на предотвращении преступлений, связанных с коррупцией, вместо простого наказания за них.

Чтобы предотвратить коррупцию, проводятся три типа мероприятий: общие, индивидуальные и специализированные. При рассмотрении коррупции в обществе и в государственном управлении, мы обращаем особое внимание на общие меры и специальные мероприятия.

Общая профилактика включает набор мер, которые не решают проблему коррупции напрямую, но способствуют предотвращению недобросовестного поведения. Примеры таких мер - улучшение государственных услуг.

Специальная профилактика - это предупреждение коррупции. Ее проводят специальные органы (кадровые службы, органы по борьбе с нарушениями закона,



комиссии, занимающиеся разрешением конфликта интересов и т. д.). Эти органы применяют разные специальные методы, включая контроль за персоналом, информирование, правовые действия и т.п.

Прокуратура РФ играет важную роль в борьбе с коррупцией. У них есть специальные отделы, которые контролируют соблюдение законодательства о предотвращении коррупции. Прокуратура также проводит различные мероприятия, такие как круглые столы и конференции, где обсуждаются способы борьбы с коррупцией и их результативность. [4] Органы прокуратуры также создают разные памятки и информационные материалы, как брошюры и буклеты, чтобы распространять знания о коррупции. Они помогают людям понять, что делать, когда они сталкиваются с коррупцией и как предотвратить нарушения законодательства.

Сотрудничество прокуратуры Российской Федерации с интернациональными организациями играет важную роль в борьбе с коррупцией. Генеральная прокуратура, которая занимается борьбой с коррупцией, сотрудничает с разными международными организациями, заключает межправительственные соглашения и обменивается опытом с другими странами. Это позволяет получить ценные знания и опыт в этой сфере.

Вопросы, связанные с предотвращением и борьбой с коррупцией, не ограничиваются только Прокуратурой РФ. В 2015 году Президент РФ утвердил стандартное положение, которое определяет государственные органы и их подразделения, ответственные за противодействие коррупции. Каждый регион должен иметь такую комиссию. Например, в Красноярском крае такая комиссия активно действует с 2016 года и подвергалась периодическим обновлениям. Последнее обновление произошло в 2020 году.

Исследователи предлагают использовать разнообразные меры, чтобы предотвращать или обнаруживать коррупцию на ранних стадиях. Например, на уровне регионов можно установить конкретные инструкции, которые помогут предотвратить появление коррупции еще до ее возникновения [2]. Кроме того, частично подобные инструкции уже прописаны в федеральном законодательстве.

Кроме разработок, исследователи также рассматривают успешный опыт других стран в борьбе с коррупцией. Например, Китай часто приводится в качестве примера, так как там коррупция почти отсутствует [7]. В Китае наказание за коррупцию более строгое, включая смертную казнь в некоторых случаях. Однако, каждая страна имеет свою специфику, включая разные системы управления и органы власти, поэтому методы,



применяемые в одной стране, не всегда подходят для другой. Также, в России смертная казнь не допустима из-за присоединения к Совету Европы. Поэтому, такой подход в борьбе с коррупцией в России невозможен.

Эксперты из других стран считают, что важными способами предотвращения и выявления коррупции являются правила, которые обязывают государственных служащих предоставлять подробную информацию о своих доходах и деловых операциях. Они также должны сообщать о получении дополнительных доходов, а также о продаже или покупке дорогих вещей. Важно, чтобы эти правила сопровождалось строгим контролем над финансовыми операциями [2]

Чтобы предотвратить коррупцию в государственном управлении, нужно уже на этапе подбора кандидатов на должности проверять их биографию и узнавать рекомендации с предыдущих мест работы. Во время работы можно применять разные методы, например, устанавливая "телефон доверия", где граждане могут сообщать о попытках получения взятки, проводить проверки на полиграфе для выявления обмана и проводить разъяснительные беседы о последствиях коррупции. Иногда служащие, нарушившие правила противодействия коррупции, увольняют публично и вносят их в специальный реестр "уволенных из-за утраты доверия". Однако эта мера относительно новая в России и не имеет ясных правил, поэтому даже с записью в такой реестр человеку через 5 лет может быть разрешено работать в государственных органах.

Литература предлагает разные способы борьбы с коррупцией, которые могут быть полезными. Например, установление административных правил, улучшение общения между гражданами и чиновниками, расширение функций муниципальных центров, большее использование электронных документов и более тщательная проверка законов и норм на предмет коррупционных проявлений. [7]

К мерам, которые не вписываются в правовой контекст и препятствуют предотвращению коррупции в государственном управлении, относятся улучшение воспитательной работы, создание позитивного рабочего окружения, где коррупция не приветствуется, индивидуальная мотивация сотрудников, контроль деятельности прислуги руководителями, исследование причин нарушений, совершенных людьми, причастными к коррупции, и анализ условий, способствующих этим нарушениям [3]

Можно сказать, что профилактика коррупции может быть сделана через СМИ, которые играют важную роль в информировании общества и воздействии на него.

В России не хватает эффективных мер против коррупции, и количество



коррупционных преступлений растет. Чтобы бороться с этой проблемой, нам нужно лучше образовывать граждан о коррупции и предотвращать их склонность принимать взятки. Мы также должны запретить уволенным госслужащим занимать государственные должности на всю жизнь. Более строгие наказания для госслужащих и большее понимание правил среди граждан помогут нам справиться с коррупцией. Но не стоит забывать, что профилактика коррупции не сводится только к наказаниям.

Литература:

1. Андрианов, В. Д. Коррупция как глобальная проблема. История и современность / В.Д. Андрианов. - М.: Экономика, 2016. - 304 с.
2. Борьба с ветряными мельницами? Социально-антропологический подход к исследованию коррупции. - М.: Алетейя, 2017. - 236 с.
3. Братановский, С. Н. Административно-правовые аспекты борьбы с коррупцией в системе исполнительной власти в РФ / С.Н. Братановский, М.Ф. Зеленев. - М.: Проспект, 2016. - 256 с.
4. Братановский, С.Н. Административно-правовые аспекты борьбы с коррупцией в системе исполнительной власти в РФ. Монография / С.Н. Братановский. - М.: Проспект, 2017. - 651 с.
5. Глазкова, Л. В. Государственный чиновник. История коррупции в России / Л.В. Глазкова. - М.: Проспект, 2016. - 112 с.
6. Глазкова, Л.В. Государственный чиновник. История коррупции в России. Монография / Л.В. Глазкова. - М.: Проспект, 2017. - 725 с.
7. Годунов, И. В. Азбука противодействия коррупции от А до Я / И.В. Годунов. - М.: Академический проект, 2015. - 296 с.
8. Гончаренко, Г. С. Коррупция и спорт: моногр. / Г.С. Гончаренко. - М.: РЮИ РПА Минюста Российской Федерации, 2016. - 124 с.
9. Государственная политика противодействия коррупции и теневой экономике в России. В 2 томах. Том 2. - М.: Научный эксперт, 2016. - 305 с.
10. Григорьев, В. В. Комментарий к Федеральному закону от 25 декабря 2008 г. № 273-ФЗ "О противодействии коррупции": моногр. / В.В. Григорьев. - М.: Деловой двор, 2016. - 208 с.



Виситаева Малика Андыевна

Магистрант

ФГБОУ ВО Грозненский государственный нефтяной технический университет

имени акад. Миллионщикова

ВЗАИМОСВЯЗЬ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ГРАЖДАНСКОЙ И МУНИЦИПАЛЬНОЙ СЛУЖБЫ

Аннотация: В статье исследуется взаимосвязь государственной и муниципальной службы.

Ключевые слова: Государственная служба, муниципальная служба, гражданская служба.

Keywords: Public service, municipal service, civil service.

Для обеспечения возможности гражданским и муниципальным служащим полноценно выполнять свои полномочия необходимо, чтобы они обладали необходимыми профессиональными знаниями, умениями и навыками, которые являются основой успешной служебной деятельности.

Муниципальные правовые акты устанавливают соответствующие требования к профессиональным знаниям и навыкам, которые включаются непосредственно в должностные инструкции.

Квалификационные экзамены в РФ имеют важное значение при оценке знаний, навыков и умений гражданских и муниципальных служащих, так как они проводятся с целью установления профессионального уровня служащих и учитываются при рассмотрении вопроса о присвоении классного чина.

Гражданские служащие, занимающие должности "специалистов", "обеспечивающих специалистов" и в некоторых обстоятельствах "руководителей" без ограничения срока полномочий, а также муниципальные служащие на замещаемых должностях, обязаны пройти квалификационный экзамен, который проводится на конкурсной или же на аттестационной комиссией в рамках установленной формы.

Гражданский служащий может сдавать экзамен по замещаемой должности гражданской службы не чаще раза в 12 месяцев и не реже 1 раза в 3 года, а



муниципальный проходит экзамен по замещаемой должности соответствующей службы с такой же периодичностью. Однако, отметим, что при возникновении необходимости любому из этих служащих предоставляется право пройти квалификационный экзамен (он является внеочередным), если они соответственно отправят письменное заявление не позднее, чем через 3 мес. непосредственно после подачи заявления о присвоении классного чина.

Гражданские и муниципальные служащие имеют право обжаловать результаты квалификационного экзамена в соответствии с Федеральным законом. Порядок проведения экзамена и оценки знаний, навыков и умений для данных категорий служащих определяется указом Президента.

Конкурс является основным методом назначения на службу, который позволяет оценить профессиональный уровень претендентов и их соответствие квалификационным требованиям. Этот вид конкурсной процедуры обеспечивает равные возможности граждан для вступления в публичную службу и является наиболее эффективным инструментом отбора, поскольку успешные результаты зависят от достижения наивысших оценок. В каждом регионе РФ существуют нормативные правовые акты, регулирующие общий порядок проведения конкурса на муниципальную службу.

Назначение на гражданскую службу или замещение другой должности непосредственно в рамках гражданской службы осуществляется на основе полученных итогов проведенного конкурса. В случае назначения на муниципальную службу в МО может проводиться конкурс перед заключением договора (трудового типа). Конкурсный отбор, проводимый непосредственно с целью осуществления замещения должности муниципальной службы, является второстепенным способом назначения.

Положения о проведении конкурса на госслужбу РФ и на муниципальную службу устанавливаются соответствующими указами главы государства (президента) и МПА соответственно.

Квалификационные разряды устанавливаются непосредственно для муниципальных служащих с целью отражения уровня их профессиональной подготовки, соответствия требованиям, предъявляемым непосредственно к муниципальным должностям в муниципальной службе. Определение квалификационных разрядов происходит на базе соответствующих результатов экзамена (квалификационного) или же аттестации.

Региональные законы, согласно федеральным нормам, устанавливают



определённый режим присвоения и сохранения квалификационных разрядов непосредственно во время переводов, поступлений или же увольнении муниципальных должностных лиц. Гражданский служащий - это гражданин РФ, который добровольно принимает на себя необходимые обязательства в рамках гражданской службы.

Гражданское должностное лицо занимается профессиональной служебной деятельностью на гражданской должности и при этом получает денежное вознаграждение из федерального бюджета или же из бюджета субъекта РФ. Муниципальный служащий — гражданин РФ, который исполняет обязанности муниципальной должности муниципальной службы за определенное финансовое вознаграждение.

Обязанности муниципального должностного лица определяются непосредственно самим уставом МО, ФЗ РФ и также субъектными законами РФ. Денежное вознаграждение служащих МО выплачивается непосредственно за счет средств местного бюджета.

Характерной чертой для гражданских и муниципальных служащих является общий порядок подготовки, переподготовки, повышения квалификации. Установленные требования к процедурам замещения должностей, проведения аттестации, обязанности государственных гражданских и муниципальных служащих поддерживать необходимый уровень квалификации предусмотрены Федеральным законом «О государственной гражданской службе Российской Федерации».

Кроме того, разделение должностей муниципальной службы повторяет классификацию должностей государственной гражданской службы. Так же, как в государственной службе, должности муниципальной службы подразделяются на следующие группы: 1) высшие; 2) главные; 3) ведущие; 4) старшие; 5) младшие.

Исходя из всего вышесказанного можно сделать вывод, что муниципальная служба характеризуется настолько же властным содержанием, насколько таковым обладает и государственная служба в Российской Федерации в целом. Также государственная гражданская служба так же, как муниципальная служба есть управленческая деятельность. Такая деятельность связана с организацией и руководством различными процессами в муниципальном образовании.

Литература:

1. Федеральный закон от 27 мая 2003 г. №58–ФЗ «О системе государственной гражданской службы Российской Федерации» // «Парламентская газета». – 2003. – 31



мая.

2. Федеральный закон от 6 октября 2003г. № 131–ФЗ «Об общих принципах местного самоуправления в Российской Федерации» // «Российская газета». – 2003. – 8 октября.
3. Федеральный закон от 27.07.2004 № 79–ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации» // «Российская газета». – 2004. – 31 июля.
4. Федеральный закон от 2 марта 2007 г. №25–ФЗ «О муниципальной службе в Российской Федерации» // «Парламентская газета». – 2007. – 7 марта.
5. Войтович В.Ю. Государственная и муниципальная служба: учебное пособие / В.Ю. Войтович – Ижевск: Изд-во «Удмуртский университет», изд-во Института экономики и управления ФГБОУ ВПО «УдГУ», 2013. – С.230.
6. Волкова В.В. Государственная служба: учебное пособие / В.В. Волкова, А.А. Сапфирова. М: ЮНИТИ-ДАНА, 2012 – С. 207. «О государственной гражданской службе Российской Федерации» (постатейный).
7. Демин А.А. Государственная служба в Российской Федерации: учебник для магистров / А. А. Демин. — 8–е изд., перераб. и доп. — М.: Издательство Юрайт; ИД Юрайт, 2013. — С. 420.
8. Жукова С.М. Государственная гражданская служба в Российской Федерации: монография / С. М. Жукова. – Оренбург: ООО ИПК «Университет», 2014 .– С.116.
9. Зульфугарзаде Т.Э. Правовые основ государственного и муниципального управления: монография. В 2-х ч. /Т.Э. Зульфугарзаде. — Palmarium Academic Publishing (Saarbrücken, Germany), 2012. — С. 949.
10. Кнорринг В.И. Основы государственного и муниципального управления : учеб. / В. И. Кнорринг. — М.: Экзамен, 2014. — С. 159.



ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ ОРГАНИЗАЦИИ ТРУДА ОСУЖДЕННЫХ В ИСПРАВИТЕЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ

Аннотация: Труд занимает основное место среди средств обращения с осуждёнными в России. Как средство воздействия на физическое и психическое здоровье осужденного, труд является одним из эффективных механизмов уголовно-исполнительной системы. Метод его реализации заключается в применении его администрацией мест лишения свободы, направленному на исправление и восстановление социальной справедливости и предупреждение преступности.

Ключевые слова: труд осужденных, исправительные учреждения.

Keywords: labor of convicts, correctional institutions.

Труд составляет одно из звеньев цепи, которая движет механизм исправления осужденного в период пребывания последнего в местах лишения свободы, после признания его судом виновным и привлеченным к наказанию.

Труд – одно из звеньев цепи, движущей механизмом исправления осужденного во время его пребывания в местах лишения свободы, после того, как суд признает его виновным и назначит ему наказание.

Труд осужденного – это такая вынужденная деятельность, организуемая администрацией исправительного учреждения под жестким надзором прокуратуры и общественных организаций, которая является благом и одновременно средством, к праведному воздействию на осужденного, направленному на исполнение определенного рода задач при исполнении уголовного наказания.

Так, доктор юридических наук, Крахмальник Л.Г., в своей работе «Исправительно-трудовые работы в уголовном праве СССР» указывает, что перед трудом осужденных стоят достаточно обширные цели. В связи с чем он выделяет следующие их виды:

Во-первых, труд оказывает огромное влияние на перевоспитание и социализацию людей, осужденных за уголовные преступления. В процессе трудовой деятельности осужденному прививаются полезные привычки, правила поведения, навыки, которые не



дают ему возможности действовать бесцельно, что укрепляет его сознание, дисциплинирует его и позволяет ему видеть мир с другой точки зрения.

Во-вторых, в процессе осуществления трудовой деятельности в исправительных учреждениях достигается социальная цель данной деятельности. Это проявляется в новых профессиях и навыках, приобретенных во время работы в исправительных учреждениях, которые могут помочь преступникам в процессе социализации после отбытия наказания.

В-третьих, Работа в местах лишения свободы также преследует цель улучшения здоровья. Во время работы, осужденные испытывают физические нагрузки, которые не позволяют организму поддаваться постоянному стрессовому воздействию, во время отбывания наказания в исправительных учреждениях ¹⁴.

Как мы знаем, трудовая деятельность осужденных в исправительных учреждениях осуществляется в соответствии с решением администрации такого учреждения, а не трудового договора. Только в том случае, трудовая деятельность осужденных имеет воспитательное значение, если осужденный заинтересован в результате своего труда, и это возможно только в том случае, если само исправительное учреждение установило принцип свободы труда.

Считается, что обязанность трудиться в местах лишения свободы необходимо сохранить для достижения исправительной цели наказания. Не случайно, трудовая деятельность может главным образом изменить человека, преобразить его, развить и приумножить его творческий потенциал¹⁵.

Основными средствами исправления осужденных являются: порядок исполнения и отбывания наказания (режим), воспитательная работа, общественно полезный труд, получение общего образования, профессиональная подготовка и общественное воздействие.

Средства исправления осужденных индивидуализированы и применяются с учетом вида наказания, характера и степени общественной опасности совершенного

¹⁴ Шевяков-Аракчеев Я.А. Использование труда осужденных в местах лишения свободы: его значение и особенности воздействия труда на осужденного, как мера перевоспитания / Я.А. Шевяков-Аракчеев // Вестник науки. – 2022. - № 5 (50). - С. 104.

¹⁵ Некрасов А.П., Резник Ж.Я. Трудовая занятость осужденных в исправительных учреждениях России: теория современности и перспективы / А.П. Некрасов, Ж.Я. Резник // Вестник Самарского юридического института. – 2018. – С. 74.



преступления, личности осужденных и их поведения. Уголовно-исполнительный кодекс Российской Федерации от 08.01.1997 г. № 1-ФЗ. Ст.9¹⁶.

В главе 14 Уголовно-исполнительного кодекса РФ¹⁷ и Законе «Об учреждениях и органах, исполняющих уголовные наказания в виде лишения свободы»¹⁸ сформулированы основные принципы, определяющие порядок, основания и формы привлечения к труду лиц, осужденных к лишению свободы, также принципы закреплены как в законодательстве РФ, так и в международных актах по обращению с осужденными.

К этим принципам относятся:

1) подчинение производственной деятельности исправительных учреждений выполнению их основной задачи – исправлению осужденных. В ч. 5 ст. 103 УИК РФ подчеркивается, что производственная деятельность осужденных не должна мешать выполнению главной задачи исправительных учреждений – исправлению осужденных. Это положение отражено в Законе «Об учреждениях и органах, исполняющих уголовные наказания в виде лишения свободы», в ст. 1 которого подчеркивается, что интересы исправления осужденных не должны подчиняться цели получения прибыли от их труда;

2) обязательность труда. Обязательность труда осужденных в соответствии с их физическими и психическими возможностями, с учетом их пола, возраста, трудоспособности, состояния здоровья и, по возможности, специальности (ч. 1 ст. 103 УИК РФ);

3) сочетание труда и профессионального обучения осужденных. Данный принцип в соответствии с частью 1 ст. 108 УИК РФ выражается в том, что исправительные учреждения организуют обязательное обучение начальному профессиональному образованию осужденных к лишению свободы. Это позволяет осужденным, не имеющим специальности, получить ее и работать по этой специальности во время отбытия наказания и после освобождения из исправительного учреждения;

4) обязательность соблюдать условия труда осужденных, закрепленных в трудовом законодательстве, отвечающих технике безопасности, условиям социальной

¹⁶ Уголовно-исполнительный кодекс Российской Федерации: федеральный закон от 08 января 1997 г. № 1-ФЗ // Собрание законодательства РФ. – 1997. – № 2. – Ст. 198.

¹⁷ Уголовно-исполнительный кодекс Российской Федерации: федеральный закон от 08 января 1997 г. № 1-ФЗ // Собрание законодательства РФ. – 1997. – № 2. – Ст. 198.

¹⁸ Об учреждениях и органах уголовно-исполнительной системы Российской Федерации: закон Российской Федерации от 21 июля 1993 г. № 5473-1 // Ведомости Съезда народных депутатов и Верховного Совета Российской Федерации. – 1993. - № 33. – Ст. 1316.



защиты, уголовно-исполнительного законодательства и обусловленных требованиями режима;

5) легитимное разнообразие форм привлечения осужденных к труду. Руководство исправительных учреждений обязано привлекать преступников к работе с учетом их пола, возраста, трудоспособности, состояния здоровья, по возможности, профессии, а также исходя из наличия рабочих мест;

6) поощрение добросовестного отношения к труду, учет этого фактора при индивидуализации степени исправления;

7) общественная полезность труда;

8) труд не должен приносить осужденным физических страданий;

9) использование осужденными полученных в местах лишения свободы трудовых навыков после освобождения¹⁹.

Осужденные привлекаются к оплачиваемому труду:

а) на собственных производствах исправительных учреждений;

б) на предприятиях исправительных учреждений;

в) на объектах предприятий любых организационно-правовых форм, расположенных на территориях исправительных учреждений, и вне их;

г) по хозяйственному обслуживанию исправительных учреждений;

д) в форме предпринимательской деятельности²⁰.

Таким образом, согласно ст. 9 ФЗ «Об учреждениях и органах, исполняющих уголовные наказания в виде лишения свободы» деятельность уголовно-исполнительной системы осуществляется на основе принципов законности, гуманизма, уважения прав человека.

Интересы исправления осужденных не должны подчиняться цели получения прибыли от их труда²¹.

¹⁹ Принципы и основные формы организации труда осужденных к лишению свободы [Электронный ресурс] / StudFils. - URL: <https://studfile.net/preview/3852630/page:10/> (дата обращения: 10 октября 2023).

²⁰ Уголовно-исполнительное право (Зубарев С.М., 2010) [Электронный ресурс] / be5.biz. – URL: <https://be5.biz/pravo/u005/14.html#:~:text=Таким%20образом%2C%20основными%20принципами%20организации,свободы%20трудовых%20навыков%20после%20освобождения> (дата обращения: 10 октября 2023 года).

²¹ Об учреждениях и органах уголовно-исполнительной системы Российской Федерации: закон Российской Федерации от 21 июля 1993 г. № 5473-1 // Ведомости Съезда народных депутатов и Верховного Совета Российской Федерации. – 1993. - № 33. – Ст. 1316.



Незанятость осужденных трудом крайне негативно отражается на обстановке в местах лишения свободы в целом, способствует распространению разных правонарушений²².

Сегодня, труд осужденных в местах лишения свободы рассматривается не с точки зрения принудительного наказания за совершенное преступление, а с точки зрения эффективного механизма его исправления путем привлечения к труду.

Работа, приносящая пользу обществу, является одним из основных средств исправления осужденных и мерой исправительного воздействия.

В процессе трудовой деятельности человеку прививаются такого рода общественно полезные навыки и убеждения, как ответственное отношение к обязанностям, дисциплина и трудолюбие, исполнительность, нравственность, этика, организованность, а также, формирование волевых качеств чтобы в будущем не совершать правонарушения и преступления.

Трудовая занятость позволяет осознать, изменить и сформировать личное поведение и задуматься о семейно-бытовых отношениях и правилах общежития.

Методы наблюдения и социологического анализа показывают, что осужденные, вовлеченные в производственные отношения, намного меньше нарушают режим исполнения наказания, чем осужденные, не занятые в этой сфере.

Хотелось бы добавить направление физической силы и энергии осужденных в правильном направлении исключает у них мысли о различного рода противозаконных действиях, что, в свою очередь, создает условия, позволяющие исправительным учреждениям пенитенциарной системы Российской Федерации достигать своих прямых целей по перевоспитанию и привитию культурного поведения, направленного на достижение полезных целей во благо общества и самого осужденного. Таким образом, труд, позволяет отвлечься осужденному от проблем, возникающих при отбывании наказания в местах лишения свободы, что является важной частью, позволяющим изменить свое антиобщественное поведение и встать на путь исправления.

Литература:

1. Об учреждениях и органах уголовно-исполнительной системы Российской Федерации: закон Российской Федерации от 21 июля 1993 г. № 5473-1 // Ведомости

²² Маистренко Г.А. Причины и условия рецидивной преступности / Г.А. Маистренко // Аграрное и земельное право. – 2017. - № 11 (155) . - С. 63.



Съезда народных депутатов и Верховного Совета Российской Федерации. – 1993. - № 33. – Ст. 1316.

2. Уголовно-исполнительный кодекс Российской Федерации: федеральный закон от 08 января 1997 г. № 1-ФЗ // Собрание законодательства РФ. – 1997. – № 2. – Ст. 198.

3. Шевяков-Аракчеев Я.А. Использование труда осужденных в местах лишения свободы: его значение и особенности воздействия труда на осужденного, как мера перевоспитания / Я.А. Шевяков-Аракчеев // Вестник науки. – 2022. - № 5 (50). - с. 103-113.

4. Некрасов А.П., Резник Ж.Я. Трудовая занятость осужденных в исправительных учреждениях России: теория современности и перспективы / А.П. Некрасов, Ж.Я. Резник // Вестник Самарского юридического института. – 2018. – с. 73-77.

5. Принципы и основные формы организации труда осужденных к лишению свободы [Электронный ресурс] / StudFils. - URL: <https://studfile.net/preview/3852630/page:10/> (дата обращения: 10 октября 2023).

6. Уголовно-исполнительное право (Зубарев С.М., 2010) [Электронный ресурс] / be5.biz. – URL:<https://be5.biz/pravo/u005/14.html#:~:text=Таким%20образом%2C%20основными%20принципами%20организации,свободы%20трудовых%20навыков%20после%20освобождения> (дата обращения: 10 октября 2023 года).

7. Маистренко Г.А. Причины и условия рецидивной преступности / Г.А. Маистренко // Аграрное и земельное право. – 2017. - № 11 (155) . - с. 148-152.



Шилова Наталья Александровна

Магистрант

Петрозаводский государственный университет

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ УЧАСТИЯ ПРОКУРОРА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

Аннотация: В статье рассматриваются распространенные в правоприменительной практике вопросы участия прокурора в гражданском процессе. В результате анализа научных подходов и судебной практики раскрываются понятия «неопределенного круга лиц», «значительного числа граждан», «состояния здоровья, возраста, других уважительных причин, при которых гражданин не может сам обратиться в суд». Статья содержит примеры правоприменительной практики, когда суды необоснованно отказывают в иске прокурора, или прокурор, обращаясь в суд, выходит за пределы предоставленных полномочий. Автором отмечается наличие противоречий в законодательстве.

Ключевые слова: прокурор, пределы участия в гражданском процессе, неопределенный круг лиц, принцип диспозитивности, публичный интерес.

Key words: prosecutor, limits of participation in civil proceedings, an indefinite circle of persons, the principle of discretion, public interest.

Сохраняется множество теоретических и практических проблем, связанных с участием прокурора в гражданском процессе. К ним относятся вопросы допустимости участия прокурора в гражданском процессе, пределы такого участия, наличие оценочных понятий и другие.

Так, в науке имеются полярные взгляды о необходимости такого публичного субъекта как прокурор в гражданском процессе. Ряд авторов полагают, что процессуальное положение прокурора никак не влияет на принцип диспозитивности, поскольку инициатива обращения в суд остается у лица, в чьих интересах прокурор подает заявление, равноправие сторон также никак не нарушается, поскольку прокурор не обладает особым набором прав в гражданском судопроизводстве.



Другие считают, что прокурор нарушает принципы состязательности и равноправия сторон, установленные в Гражданском процессуальном кодексе Российской Федерации (далее – ГПК РФ). По их мнению, приоритет частноправового интереса, принципа диспозитивности требуют существенно ограничить участие прокурора в гражданском процессе [См. Жуйков В.М. Принцип диспозитивности в гражданском судопроизводстве // Рос. юстиция, 2003. № 7].

Полагаю, что процессуальное положение прокурора не влияет на принцип диспозитивности, поскольку инициатива обращения в суд остается у лица, в чьих интересах прокурор подает заявление, равноправие сторон также не нарушается, поскольку прокурор не обладает особым набором прав в гражданском судопроизводстве.

Напротив, лишение или ограничение прав прокурора на участие в гражданском процессе ослабит правозащитные механизмы органов прокуратуры, будет препятствовать реализации целей деятельности данного органа.

В свою очередь, в законе должны быть определены четкие пределы участия прокурора в гражданском процессе, которые бы не позволяли возможности их различного толкования.

Например, Воробьевым Т.Н. определены следующие пределы участия прокурора в гражданском процессе: «обращение прокурора в суд строго в интересах тех субъектов, которые формально поименованы в законе; недопустимость произвольного обращения прокурора в суд с требованием к субъектам, не указанным в законе; унифицированное понимание уважительности причин невозможности самостоятельного обращения гражданина в суд в защиту собственных прав и законных интересов; недопустимость вмешательства прокурора без достаточных оснований под предлогом нарушения закона в спорные частно-правовые отношения субъектов, в том числе осуществляющих экономическую и иную предпринимательскую деятельность». [Воробьев, Т.Н. Теоретические и практические проблемы участия прокурора в гражданском судопроизводстве: дис. ... кандидата юридических наук. Саратов, 2019. С. 53].

Отмеченные Воробьевым Т.Н. пределы позволяют определить условия участия прокурора в гражданском процессе, при которых данный орган не вмешивается в частно-правовые отношения, а также компетенцию иных органов власти.

Согласно в ч. 1 ст. 45 ГПК РФ «прокурор вправе обратиться с заявлением в суд в защиту прав, свобод и законных интересов граждан при невозможности их самостоятельного обращения в суд по состоянию здоровья, возрасту, недееспособности и



другим уважительным причинам, а также независимо от возможности самостоятельного обращения граждан по поименованным в законе категориям дел».

Критерии невозможности самостоятельного обращения граждан в суд по настоящее время толкуются судами различно, поскольку в ГПК РФ они не конкретизированы, а Верховным судом Российской Федерации исчерпывающие разъяснения по данному вопросу не давались.

Проблем определения состояния недееспособности не возникает, поскольку данное основание формально определено и подтверждается вступившим в законную силу судебным решением, которым гражданин признан недееспособным.

По возрастному критерию основанием обращения прокурором с заявлением в суд может являться несовершеннолетие лица и пенсионный возраст.

При этом возникает вопрос, является ли достаточным основанием для обращения в суд наступление пенсионного возраста лицом, получающим льготную пенсию, например, в связи со службой, в правоохранительных органах. Насколько такое лицо не способно самостоятельно защитить свои интересы? В настоящее время препятствий в законе не содержится, при этом прокурором должна быть обоснована невозможность самостоятельного обращения гражданина в суд.

Еще более интересная судебная практика складывается при обращении прокурора в суд в интересах несовершеннолетних. Так, имеются случаи, когда суды отказывают в принятии исковых заявлений прокурора в защиту прав несовершеннолетних на том основании, что законные представители несовершеннолетних могут самостоятельно обратиться в суд.

Считаю, что указанная судебная практика противоречит ГПК РФ, поскольку исключает возможность обращения прокурора в суд в интересах несовершеннолетних, а также возлагает обязанность по доказыванию причин бездействия законного представителя при использовании рассматриваемого процессуального механизма. При этом доказывание последнего в большинстве случаев носит оценочный характер.

Более того, такая позиция судов противоречит разъяснениям Верховного суда Российской Федерации, согласно которым право прокурора на обращение в суд в интересах несовершеннолетнего гражданина не зависит от наличия либо отсутствия у ребенка законного представителя, обладающего правом на такое обращение, но не использующего его. [Обзор законодательства и судебной практики Верховного Суда Российской Федерации за первый квартал 2009 года, утвержденный Постановлением



Президиума Верховного Суда Российской Федерации от 3 июня 2009 года. URL: <https://www.vsrp.ru/documents/practice/15175/>.

Таким образом, при обращении прокурора в суд в интересах несовершеннолетнего, законный представитель, в случае, если ранее не реализовал право на самостоятельное обращение в суд, доверяет прокурору, как более опытному и профессиональному участнику гражданско-процессуальных отношений, право на судебную защиту интересов лица им представляемого.

Под состоянием здоровья, которое не позволяет самостоятельно обратиться в суд, в науке понимают наличие устойчивого заболевания, обуславливающего ограниченную мобильность гражданина, существенные физические пороки или страдания, бессознательное состояние или состояние, не позволяющее адекватно воспринимать обстановку, принимать осознанные волевые решения, письменно выражать свою правовую позицию по вопросу нарушения права. [Воробьев, Т.Н. Теоретические и практические проблемы участия прокурора в гражданском судопроизводстве: дис. ... кандидата юридических наук. Саратов, 2019. С. 125].

В судебной практике указанное основание сужено вплоть до хронической болезни, сковывающей человека в физическом и эмоционально-волевом отношении (инвалидность 1 группы, ребенок-инвалид, хронический алкоголизм и наркомания и т.п.) [Обобщение судебной практики по делам, связанным с обращением прокурора в Мирнинский городской суд Архангельской области в порядке ст. 45 ГПК РФ. URL: http://mirnsud.arh.sudrf.ru/modules.php?name=docum_sud&id=102].

Разъяснений высших судов по данному вопросу не имеется, четких критериев не выработано, что указывает на необходимость оценки состояния здоровья гражданина в каждом конкретном случае на основе медицинских документов, иных доказательств.

Такое основание как «другие уважительные причины» является наиболее неопределенным. Судебная практика под указанным основанием понимает тяжелую жизненную ситуацию, в которой такое лицо оказалось в результате стихийного бедствия, катастрофы, межэтнического конфликта и т.п. [Воробьев, Т.Н. Теоретические и практические проблемы участия прокурора в гражданском судопроизводстве: дис. ... кандидата юридических наук. Саратов, 2019. С. 125].

Имеется практика ограничительного толкования судами указанного понятия. Например, в отношении матерей-одиночек суды отказывают в принятии искового заявления прокурора. [Токарева, Е. В. Защита прокурором публичного интереса в



гражданском процессе: дис... кандидата юридических наук. Санкт-Петербург, 2015. С. 136]/

Согласимся с научным подходом, согласно которому обоснование уважительности причин обращение прокурора в суд в интересах гражданина связано с совокупностью различных условий, таких как: возраст, заболевание, тяжелое материальное положение и т.д. [Воробьев Т.Н. «Уважительные причины» для обращения прокурора с иском в суд // Современное право, 2018, № 2. Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс»].

Напомним, что прокурор освобожден от доказывания уважительности причин обращения в суд в интересах гражданина в случаях, прямо перечисленных в законе «защита социальных прав, охрана здоровья, защита семьи, материнства, отцовства и детства и т.д.». Следовательно, в случае необходимости защиты определенных законом конституционных прав граждан доказывание вышеперечисленных обстоятельств не требуется.

Поскольку прокурор защищает публичный интерес, одной из важнейших его функций является обращение в суд в защиту интересов публичных образований: Российской Федерации, субъектов Российской Федерации, муниципальных образований.

В данном случае прокурор не связан никакими ограничениями, кроме необходимости подтверждения самого факта нарушения указанных интересов со ссылкой на соответствующий нормативно-правовой акт (п. 3 ст. 131 ГПК РФ).

В настоящее время деятельность по защите имущественных интересов государства зачастую осуществляется прокурором при наличии указанных полномочий у иных субъектов, в том числе контролирующих органов. [Токарева, Е. В. Защита прокурором публичного интереса в гражданском процессе: дис... кандидата юридических наук. Санкт-Петербург, 2015. С. 89].

Например, прокурор вправе в интересах Российской Федерации обращаться в суд с иском с требованиями о взыскании с граждан недоимок и финансовых санкций по налогам и сборам, независимо от того, что действующее законодательство предусматривает наличие специальных учреждений - налоговых органов, на которые возложена обязанность по взысканию указанных платежей. [Обобщение судебной практики по делам, связанным с обращением прокурора в Мирнинский городской суд Архангельской области в порядке ст. 45 ГПК РФ. URL: http://mirnsud.arh.sudrf.ru/modules.php?name=docum_sud&id=102].



Кроме того, в случаях опосредованного участия прокурор не наделен полномочием по защите интересов государственных учреждений, если специально созданные государством юридические лица (учреждения), обладают самостоятельной гражданской правосубъектностью.

Так, определением Касимовского городского суда отказано в принятии искового заявления Военного прокурора Тверского гарнизона в интересах ФГУ «402 Военный госпиталь МВО» к Щ. о взыскании денежных средств, затраченных на лечение потерпевшего от преступных действий. [Обзор Рязанского областного суда о судебной практике по делам, связанным с обращениями прокурора в суд общей юрисдикции в порядке ст. 45 ГПК РФ. URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/36043456>].

При обращении в интересах неопределенного круга лиц важно отличать понятия «неопределенная группа лиц» и «значительное число граждан».

Согласно разъяснениям Верховного суда Российской Федерации под неопределенным кругом лиц стоит понимать такую группу лиц, которую невозможно индивидуализировать (определить), привлечь в процесс в качестве истцов, указать в решении, а также решить вопрос о правах и обязанностях каждого из них при разрешении дела.

Если представляется возможным указать в исковом заявлении фамилию, имя, отчество и место жительства каждого истца, то общность таких заинтересованных лиц подпадает под категорию «значительное число граждан». Если индивидуализировать лиц, чьи права и законные интересы подлежат защите, невозможно, их следует считать «неопределенным кругом лиц». [Определение Верховного суда РФ от 24 августа 2007 г. № 77-В07-102. URL: https://sudbiblioteka.ru/vs/text_big2/verhsud_big_38542.htm].

Противоречивая судебная практика по искам прокуроров в защиту прав и интересов неопределенного круга лиц имеется в сферах строительства многоквартирных домов, оказания услуг ЖКХ, специальной оценке условий труда, образовании.

В одних случаях суды отказывали в принятии искового заявления, руководствуясь относительным характером трудовых отношений, где обязанность работодателя корреспондирует с правами конкретных работников, которые находятся в трудовых отношениях с работодателем [Апелляционное определение Воронежского областного суда от 3 июля 2018 г. по делу N 33-4528/2018. Доступ из справочно-правовой системы КонсультантПлюс.]; в других случаях рассматривали по существу, мотивируя это тем, что неисполнение работодателем обязанности по своевременному проведению специальной



оценки условий труда создает угрозу нарушения прав не только конкретных работников, которые находятся в трудовых отношениях с работодателем, но и тех, которые могут быть трудоустроены в будущем, а также иных лиц. [Апелляционное определение Свердловского областного суда от 21 июля 2015 г. по делу № 33-10451/2015. Доступ из справочно-правовой системы КонсультантПлюс.].

В сфере защиты прав неопределенного круга лиц в образовательных организациях ранее суды отказывали прокурору в принятии искового заявления на том основании, что круг лиц, в интересах которых прокурор обратился, можно индивидуализировать - ими являются учащиеся, учителя и другие работники школы. Вышестоящие инстанции, отменяя определение суда, указали, что количественный показатель учащихся, учителей и других работников школы не является постоянным и подвержен изменению в любой момент. [Обзор Рязанского областного суда о судебной практике по делам, связанным с обращениями прокурора в суд общей юрисдикции в порядке ст. 45 ГПК РФ. URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/36043456/>].

Пунктом 4 ст. 27 Федерального закона «О прокуратуре Российской Федерации» от 17.01.1992 № 2202-1 определено, что в случае нарушения прав и свобод человека и гражданина, защищаемых в порядке гражданского и административного судопроизводства, когда пострадавший по состоянию здоровья, возрасту или иным причинам не может лично отстаивать в суде или арбитражном суде свои права и свободы или когда нарушены права и свободы значительного числа граждан либо в силу иных обстоятельств нарушение приобрело особое общественное значение, прокурор предъявляет и поддерживает в суде или арбитражном суде иск в интересах пострадавших.

Вместе с тем, указанная норма закона вступает в противоречие со ст. 45 ГПК РФ, поскольку таких оснований для предъявления искового заявления как «нарушение прав значительного числа граждан» и «особое общественное значение нарушенных прав и свобод» ГПК РФ не предусматривает.

Полагаем, что при разрешении данного вопроса следует руководствоваться Федеральным законом «О введении в действие Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации», определяющим, что Федеральный закон «О прокуратуре Российской Федерации» применяется в части, не противоречащей ГПК РФ [Ст. 4 Федерального закона от 14 ноября 2002 года № 137-ФЗ «О введении в действие Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации». URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_39565/].



Как верно отмечает А.А. Тэнгель, данные нормы не могут быть реализованы на практике в силу отсутствия указания на наличие таких полномочий в нормах ГПК РФ, который выступает специальной нормой по отношению к вышеуказанному закону. [Тэнгель А.А. Защита прокурором прав и законных интересов граждан и неопределенного круга лиц в порядке гражданского судопроизводства: магистерская диссертация, Санкт-Петербург, 2022. С. 12.].

Таким образом, разграничение понятий «неопределенная группа лиц» и «значительное число граждан» необходимо для определения наличия оснований для обращения прокурора в суд.

Прокурор не вправе обращаться в суд в защиту прав каких-либо лиц, делая указание на то, что нарушение их прав приобрело особое общественное значение, поскольку такое основание не предусмотрено ГПК РФ.

Прокурор не вправе обращаться в защиту прав значительного числа граждан, если их можно индивидуализировать, привлечь в качестве истцов и решить вопрос о правах и обязанностях каждого из них [Обзор Рязанского областного суда о судебной практике по делам, связанным с обращениями прокурора в суд общей юрисдикции в порядке ст. 45 ГПК РФ. URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/36043456>].

Литература:

1. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 г. № 138-ФЗ // СЗ РФ. – 2002. – № 46. – Ст. 4532.
2. О введении в действие Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации : федеральный закон от 14 ноября 2002 года № 137-ФЗ. – Доступ из справочно-правовой системы КонсультантПлюс.
3. О прокуратуре Российской Федерации [Текст]: федер. закон от 17.01.1992 г. № 2202-1-ФЗ (ред. от 01.09.2021) // Собрание законодательства РФ. – 1995. – № 47. – ст. 4472.
4. Бобров Е.А. О проблеме эффективности дачи заключения как формы участия прокурора в гражданском процессе // Российская юстиция. 2019. № 4. С. 29 - 31.
5. Воробьев, Т.Н. Теоретические и практические проблемы участия прокурора в гражданском судопроизводстве : автореферат дис. ... кандидата юридических наук : 12.00.15 / Воробьев Темур Николаевич; [Место защиты: Сарат. гос. юрид. акад.]. - Саратов, 2019. - 27 с.



6. Воробьев Т.Н. «Уважительные причины» для обращения прокурора с иском в суд // Современное право, 2018, № 2. С. 94-98.
7. Жуйков В.М. Принцип диспозитивности в гражданском судопроизводстве // Рос. юстиция, 2003. № 7.
8. Токарева, Е. В. Защита прокурором публичного интереса в гражданском процессе [Текст]: дис... на соискание ученой степени кандидата юридических наук: 12.00.15 / Токарева Елена Владимировна. – Санкт-Петербургский государственный университет. Санкт-Петербург, 2015. – 215 с.
9. Тэнгель А.А. Защита прокурором прав и законных интересов граждан и неопределенного круга лиц в порядке гражданского судопроизводства: магистерская диссертация, Санкт-Петербург, Санкт-Петербургский юридический институт (филиал) Университета прокуратуры РФ, 2022.
10. Гражданский процесс: учебник для студентов юридических высших учебных заведений / Уральский гос. юрид. ун-т ; отв. ред. д-р юрид. наук, проф. В. В. Ярков. Москва: Статут, 2021. С. 66.
11. Определение Верховного суда РФ от 24 августа 2007 г. № 77-В07-102. URL: https://sudbiblioteka.ru/vs/text_big2/verhsud_big_38542.htm.
12. Обобщение судебной практики по делам, связанным с обращением прокурора в Мирнинский городской суд Архангельской области в порядке ст. 45 ГПК РФ. URL: http://mirnsud.arh.sudrf.ru/modules.php?name=docum_sud&id=102.
13. Обзор законодательства и судебной практики Верховного Суда Российской Федерации за первый квартал 2009 года, утвержденный Постановлением Президиума Верховного Суда Российской Федерации от 3 июня 2009 года. URL: <https://www.vsrp.ru/documents/practice/15175/>.
14. Обзор Рязанского областного суда о судебной практике по делам, связанным с обращениями прокурора в суд общей юрисдикции в порядке ст. 45 ГПК РФ. URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/36043456/>
15. Кассационное определение Четвертого кассационного суда общей юрисдикции от 08.04.2021 № 88-7183/2021 по делу № 2-621/2020. Доступ из справочно-правовой системы КонсультантПлюс.
16. Определение Девятого кассационного суда общей юрисдикции от 10.11.2022 № 88-8990/2022 по делу № 2-1207/2022 Доступ из справочно-правовой системы КонсультантПлюс.



17. Апелляционное определение Воронежского областного суда от 3 июля 2018 г. по делу N 33-4528/2018. Доступ из справочно-правовой системы КонсультантПлюс.
18. Апелляционное определение Свердловского областного суда от 21 июля 2015 г. по делу № 33-10451/2015. Доступ из справочно-правовой системы КонсультантПлюс.
19. Апелляционное определение Мурманского областного суда от 29.04.2014 № 33-1062 Доступ из справочно-правовой системы КонсультантПлюс.
20. Апелляционное определение Московского городского суда от 20.05.2016 по делу № 33-19670/2016 Доступ из справочно-правовой системы КонсультантПлюс.



Вакина Алёна Юрьевна

Магистрант

Забайкальский государственный университет

КРИМИНОЛОГИЧЕСКИЙ ПОРТРЕТ КИБЕРПРЕСТУПНИКА

Аннотация: В данной статье изучается криминологический портрет киберпреступника, с учётом нравственных, психологических, социальных, уголовно-правовых факторов, выстраивается взаимосвязь характера преступника и совершаемого им преступления. Для этого применяется комплексный подход. Выявление особенностей личности преступника поможет в формировании необходимой доказательственной базы и выяснении всех факторов совершенного преступления.

Ключевые слова: преступления в сфере компьютерной информации, киберпреступник, способы совершения преступлений в сфере компьютерной информации, типология личности компьютерного правонарушителя.

Keywords: crimes in the field of computer information, cybercriminal, methods of committing crimes in the field of computer information, typology of the personality of a computer offender.

Статья посвящена изучению криминологического портрета киберпреступника. Используется комплексный подход на основе таких критериев оценки, как уголовно-правовые, социальные, психологические и нравственные факторы, а также причинно-следственные связи и взаимозависимости между совершенным преступлением и характером преступника. Личность преступника характеризуется специфическими чертами, выявление которых позволит выяснить факторы и условия, при которых совершено преступление, а также поможет сформировать необходимую доказательственную базу.

В реалиях сегодняшнего мира использование ресурсов сети интернет стало неотъемлемой частью функционирования социальных служб, правоохранительных структур, сферы образования, здравоохранения и многих других. Повседневная жизнь, быт, профессиональная деятельность неразрывно связаны с компьютерными технологиями. Это обусловлено динамикой развития прогресса и внедрением последних



наработок науки и техники, в том числе в противоправных целях и нередко совершения преступлений или для сокрытия преступниками следов деяния.

Такая тенденция породила возникновение новой категории преступников, чья личность должна быть изучена в каждом конкретном случае. Такой подход поможет в раскрытии преступлений и станет инструментом превенции других аналогичных или более тяжких противоправных деяний. Практика показывает, что сегодня актуально выделение лиц, совершивших киберпреступления, в отдельную группу. Это предопределяет необходимость тщательного изучения специфики личности таких преступников.

Анализ киберпреступлений позволяет сделать вывод, что чаще всего они сопряжены с применением информационных технологий, в том числе посредством сети Интернет. Киберпреступники причиняют различные виды ущерба не только на уровне граждан или субъектов хозяйствования, но и государства в целом, а также международного сообщества. Поскольку информационные технологии проникают повсеместно, фактически сложилась ситуация, при которой сферы их проникновения ничем не ограничены. Это актуализирует повышенное внимание со стороны социума и государства в отношении повсеместного внедрения таких технологий. Преступное поведение сформировано совокупностью уголовно-правовых, социально-демографических и нравственно-психологических свойств личности, что находит свое проявление в совершении преступных действий.

Компьютерному преступнику свойственна особая типология личности, что позволяет утверждать о наличии специфических личностных характеристик в рассматриваемой категории:

хакеры и уголовные элементы;

психически больные лица, в том числе которые страдают информационными болезнями, маниакальной тягой к совершению преступлений с использованием компьютерных технологий;

фанатики, то есть лица, которые характеризуются устойчивым сочетанием профессионализма, изобретательности и своеобразного фанатизма.

По убеждению ряда специалистов представляется правильным дифференцировать рассматриваемую категорию преступников на такие виды: вирусмейкеры или создатели интернет-вирусов, интернет-взломщики, интернет-мошенники.



Анализ ст. 272 273 и других составов преступлений, регламентируемых УК РФ, позволяет утверждать, что проявление киберпреступников чаще всего укладывается в типичные модели преступного поведения со множеством признаков, отраженных в составах Кодекса [1]. Правильная квалификация деяния и соразмерное, справедливое назначение наказания напрямую зависят от всесторонности, объективности и полноты изучения обстоятельств, включая характеристику личности субъекта преступления.

В контексте темы исследования представляет интерес совокупность следующих статистических фактов. Большинство совершенных деяний рассматриваемой категории характеризуются корыстной заинтересованностью как главным мотивом. Это подтверждается тем фактом, что ежегодно количество лиц, осужденных по части 2 статей 272 и 273 УК РФ превышает количество вмененных обвинений по частям первым этих же статей [1].

Анализ действующего уголовно-правового законодательства позволяет дифференцировать киберпреступников на две категории лиц: те, которые в преступных целях используют компьютерную информацию; те, которые незаконно завладевают охраняемыми законом сведениями и данными. Эта дифференциация отражена в статьях 273 и 272 УК РФ соответственно [1]. Представляет интерес позиция Н. Н. Костенко о предложении выделить ее одну категорию лиц - кракеры, то есть взломщики и компьютерные хулиганы, а также субъекты, которые совершили киберпреступления по небрежности [5]. К. Н. Евдокимов приводит доводы, согласно которым указанные категории не являются исчерпывающими, и акцентирует внимание на наличие так называемых внешних и внутренних нарушителей, то есть посторонних лиц и сотрудников компании [3].

Важно отметить, что для большинства преступников свойственно расценивание своего личного благополучия как доминирующего фактора, который превалирует над требованиями закона и нормами морали. Учитывая тенденцию повсеместного использования компьютерной информации и соответствующих технологий, хакеры активно объединяются в преступные группировки и успешно для себя используют общедоступные наработки современности в компьютерной сфере.

Статистика демонстрирует снижение среднего возраста киберпреступников. Новые вундеркинды современности получают возможности развития за счет новых гаджетов, наличия свободного времени, упорства и целеустремленности, демонстрации своих способностей перед сверстниками и высокого значения соревновательного эффекта.



Актуальные исследования экспертов-криминалистов МВД РФ показывают, что в подавляющем большинстве киберпреступники - это мужчины в возрастном диапазоне от 16 до 50 лет с разнообразным уровнем образования (в отдельных случаях установить наличие образования не представляется возможным). Мотивирующий фактор вовлечения большого числа несовершеннолетних лиц в киберпреступность - их стремление уйти от объективной действительности, в том числе по причине маргинальности семьи, низкого уровня достатка, проблем со сверстниками.

Представляется правильным обоснование повсеместного динамичного развития рассматриваемой категории преступности фактором повсеместного сопровождения человека информационными технологиями с момента его развития. Немаловажную роль играет материальный аспект. Киберпреступная деятельность напрямую зависит от уровня дохода виновных лиц. Эксперты утверждают, что большинство из них не имеют устойчивого заработка и отличаются характеризуются материальным обеспечением.

Одновременно с этим анализ личности преступников демонстрирует, что привязки к семейному статусу фактически нет, фактор семейного положения не имеет криминологического значения в отношении киберпреступников. Однако семейный статус может учитываться при формировании уголовно-правовой оценки содеянного и назначении наказания.

Хакеры - наиболее ярко выраженные представители преступного мира. Для их личности характерны такие черты, как специальные познания и навыки в сфере компьютерных технологий. При этом важно отметить, что хакеры как субъекты не тождественны так называемым скрипт-кидди, то есть лицам, у которых нет соответствующих глубоких познаний, навыков и умений.

Применяется дифференциация хакеров на такие категории: крэкеры, работающие с системами защиты компьютерных данных; кибертеррористы, специализирующиеся на массированных атаках для того, чтобы побудить власть совершить определенные действия; фрикеры, чьи навыки заключаются в умении быстро получать доступ к защищенным коммуникациям и средствам связи. Наглядные отличия проявляются в мотивации. Хакеры чаще всего руководствуются игровым мотивом, а скрипт-кидди мотивированы стремлением быстрой и легкой наживы.

Представляется, что результаты проведенного исследования актуальны для правоприменительной практики в целях ее оптимизации, а также полезны при осуществлении законотворческой деятельности в рамках усовершенствования и



адаптации политики борьбы с киберпреступностью. В частности, представляется целесообразным снизить возраст уголовной ответственности для виновных лиц по статьям 272 и 273 УК РФ с 16 до 14 лет и внести соответствующие изменения в ч. 2 ст. 20 УК РФ [1].

Литература:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации: федер. закон [13 июня 1996 г. № 63 – ФЗ (с посл. изм. и доп.)]// Собр. законодательства Рос. Федерации . – 2002 № 1 – Ст. 137
2. Баранов Т. В. Криминалистическая характеристика личности киберпреступника. Ч., 2019.
3. Евдокимов К. Н. Уголовно-правовые и криминологические аспекты противодействия неправомерному доступу к компьютерной информации: автореферат. В., 2016.
4. Карпова Д. Н. Киберпреступность как глобальная проблема и ее решение // Власть. 2018. №
5. Костенко Н. Н. Характеристика психологии киберпреступника: М., 2020.
6. Мальченко Д. Д. Уголовная ответственность за неправомерный доступ к компьютерной информации. М., 2020.
7. Побегайло А. Э. Киберпреступность: лекция. М.: Академия Генеральной Прокуратуры РФ, 2017.



Экономические науки



Попова Евгения Александровна

Быкова Валентина Геннадьевна

Магистранты

Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого

ВЛИЯНИЕ ФАКТОРОВ РИСКА НА УПРАВЛЕНИЕ КАЧЕСТВОМ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Аннотация: Эффективное и высококачественное производство требует не только соответствующего оборудования и мотивированного, квалифицированного персонала, но и высокоорганизованной системы управления рисками. Поэтому изучению влияния факторов риска на управление качеством на предприятии придают большое значение, особенно в современном обществе.

Ключевые слова: качество, система менеджмента качества (СМК), риски, эффективность, предприятие, диаграмма, методы, респондент.

Key words: quality, quality management system (QMS), risks, efficiency, enterprise, diagram, methods, respondent.

Целью статьи является классификация и выявление основных рисков на современном предприятии, влияющих на эффективность управления качеством. Также необходимо определить способы их минимизации, с помощью экспертных методов оценки качества организационного поведения на предприятии.

Поставленная цель достигается решением следующих задач: анализом теоретической составляющей понятия риск, изучением управленческих и поведенческих рисков, определением методов оценки рисков, изучением экспертных методов оценки качества организационного поведения, включающего опрос, анкетирование, тестирование и наблюдение.

Гипотеза исследования: на управление качеством предприятия, в большей степени, оказывают влияние управленческие и поведенческие факторы риска. Для минимизации рисков необходимо следить за качеством организационного поведения персонала, а также уметь грамотно управлять любыми рисками.

Методы исследования: сравнение, анализ, диагностика, классификация.



Результатом данного исследования является вывод о влиянии факторов риска на управление качеством и рекомендации по их минимизации.

В современном обществе риск присутствует практически в каждом его аспекте. Но что такое риск? Классические словари определяют риск как неблагоприятную ситуацию, связанную с опасностью. Также утверждается, что риск происходит от итальянского слова *risco*, что означает опасность. На мой взгляд, риск, только связанный с опасностью, является плохим риском. Любая компания может пойти на риск, который заранее окупается. Такие риски являются хорошими рисками.

Возможно, захочется сделать вывод, что хорошее управление рисками может снизить их подверженность риску. Однако такой подход к управлению рисками игнорирует тот факт, что бизнес не может быть успешным, если он не принимает на себя риски, которые заранее выгодны. Поэтому действия по снижению риска обходятся предпринимателям недешево, ведь снижение риска означает отказ от ценных инвестиций и высокорискованных видов деятельности.

Поэтому, с точки зрения менеджмента, лучшее управление рисками не означает управление рисками, которое более эффективно снижает риск в целом. В конце концов, в мире бизнеса риск определяется несколько иначе. Под риском здесь понимается любое событие или действие в будущем, которое может оказать как негативное, так и позитивное влияние на деятельность организации. Если хорошее управление рисками не означает низкий риск, то что же оно означает? Как оно осуществляется? Каковы его ограничения? Что можно сделать, чтобы повысить его эффективность? В данной статье предлагается рассмотреть влияние факторов риска на управление качеством на современных предприятиях.

В повседневной жизни мы встречаемся с множеством разных рисков, среди которых различают политические, экологические, психологические, экономические, управленческие и поведенческие риски. В рамках изучения влияния факторов риска на управление качеством и для более детального изучения этого важного вопроса, необходимо более подробно рассмотреть управленческие и поведенческие риски.

Как известно, управленческая деятельность в компании, это всегда риск. В процессе работы может возникнуть любое неблагоприятное или негативное событие, которое иногда невозможно предвидеть. Для этого необходимо иметь рычаги воздействия на такие ситуации, важно разрабатывать способы снижения или ликвидации прогнозируемых негативных событий.



В жизни любого предприятия именно управленческий риск является одним из наиболее распространенных рисков. В свою очередь, управленческий риск на предприятии возникает в процессе принятия управленческих решений и несет за собой различные желательные и нежелательные последствия. Однако все зависит от характера и сложности проблемы, а также условий, в которых это управленческое решение принимается.

К управленческим рискам относятся: правовые, социальные, производственные, маркетинговые, инвестиционные, финансовые, технологические и организационные риски.

Далее управленческие риски подробно рассматриваются в соответствии с их классификацией.

Правовые риски, как правило, означают убытки, возникающие в результате нарушения деятельности, не соответствующей законам, уставам, положениям и учредительным документам. Социальные риски означают ухудшение социальных условий, влияющих на жизнь сотрудников организации и приводящих к чрезвычайным ситуациям в компании. Производственные риски – это потери, которые могут возникнуть в процессе производства из – за простоя оборудования, увеличения количества брака, нерегулярных поставок сырья и комплектующих, снижения производительности труда.

Маркетинговый риск – это снижение прибыли из - за уменьшения объемов продаж продукции или снижения цен. Инвестиционный риск показывает вероятность того, что ожидаемая и фактическая прибыль будет отличаться от инвестиций. Финансовый риск связан с вероятностью потери денег. Технический риск является результатом технических сбоев, некачественного ремонта и устаревшего оборудования. Организационные риски – это непосредственно ошибки во внутренней организации компании, то есть в самом управлении компании и его персонале.

Для оценки и дальнейшей минимизации бизнес-рисков необходимо предпринять ряд важных шагов, первым из которых является идентификация рисков. Далее оценивается ущерб от реализации риска и риски ранжируются по степени важности и опасности. Далее выбираются методы управления системой и оцениваются затраты, необходимые для их реализации. Также выбираются риски, которыми необходимо управлять. Последним шагом является подготовка мер по устранению последствий реализации рисков.



Процесс управления оценкой рисков требует расчета возможного ущерба и формирования нескольких сценариев неблагоприятных для компании событий.

На следующем этапе выбираются методы воздействия на риски управления с целью минимизации возможного будущего ущерба.

Среди методов оценки управленческого риска различают: производственные, кадровые, маркетинговые, правовые и финансовые показатели.

Производственные показатели включают производительность труда. Она определяется средним количеством работников, задействованных в производственном процессе, и временем, затраченным на производство продукции. Производительность труда измеряется в определенный момент времени.

К HR-показателям относятся среднесписочная численность работников и их группы, качество человеческих ресурсов, текучесть кадров, текучесть и стабильность кадров, производительность труда, показатели средней заработной платы и другие составляющие системы мотивации. Существуют также показатели развития компетенций, системы обучения и творческого потенциала. Все они указывают на динамику оценки персонала компании, состояние системы мотивации, качество интеллектуального потенциала и текучесть кадров.

Одним из способов оценки риска конкурентной позиции является оценка рыночной власти покупателя, а также обращение к показателю маркетингового риска. Этот показатель определяет интенсивность конкуренции в отрасли и оценивает степень давления со стороны покупателей. И заключительными, но не по значимости, являются финансовые методы оценки риска. Здесь учитываются показатели ликвидности, финансового состояния, оборачиваемость и рентабельность.

Метод статистического анализа — это показатель правового риска, выраженный в количественном измерении за определенный период времени, например, за год, квартал или месяц. Этот метод определяет степень правового риска, отслеживает динамику количества жалоб и исков против компании и выявляет случаи несоблюдения российского законодательства.

Что же касается поведенческих рисков, то к ним относятся риски, связанные с человеческим фактором. То есть, риски, влияющие на поведение человека и принятие им решений.

Поведенческие риски изучаются с целью улучшения здоровья организации и ее человеческого капитала путем выявления и предотвращения потерь, связанных с



поведенческими факторами риска. Необходимо выявить модели поведения, которые наносят ущерб организации.

Существует два типа поведенческих рисков: первый – мотивированное поведение, которое люди сознательно предпринимают исключительно ради собственной выгоды; второй – немотивированное принятие решений, другими словами, случайное принятие решений. Они имеют нежелательные последствия для всех вовлеченных сторон.

Объектами поведенческих рисков являются все сотрудники предприятия, включая его руководство, специалисты в субподрядных организациях, собственники предприятия, третьи лица, заинтересованные в предприятии, а также государственные органы и другие регулирующие механизмы.

К факторам, порождающим поведенческие риски, относятся индивидуальные психологические особенности, неудовлетворенность работой, ее условиями, уровнем оплаты и обстановкой в коллективе.

Этими поведенческими рисками трудно управлять и применять на практике. Например, невозможно учесть психологические особенности каждого сотрудника организации. Кроме того, люди, принимающие решения, могут находиться далеко от коллектива, в котором эти решения реализуются. На компании могут оказывать влияние третьи лица, например, прямое влияние конкурентов.

Для того чтобы управлять такими рисками, важно учитывать тот факт, что организация должна быть очень избирательной и квалифицированной в процессе отбора новых сотрудников, и что они должны адаптироваться к культуре и внутренней жизни компании. Тот факт, что корпоративная и социальная политика уже внедрена, а внутри группы установлены доверительные и здоровые отношения, также может оказать значительное влияние на снижение этих рисков. Несмотря на то, что невозможно предусмотреть все риски, важно обратить внимание на каждого отдельного сотрудника и приложить усилия для их снижения.

Для своевременного выявления возникновения возможных поведенческих и управленческих рисков и скорейшей их минимизации рекомендовано использовать на предприятии экспертные методы оценивания качества организационного поведения персонала.

Наиболее известными и распространенными экспертными методами изучения оценки качества организационного поведения на предприятии являются метод



наблюдения, анкетные опросы, диагностика методом интервьюирования и метод тестирования.

С помощью экспертных методов оценки качества организационного поведения на предприятии можно получить информацию о важных событиях в жизни предприятия, ценностях и моральных нормах сотрудников предприятия, элементах организационной культуры и отношении людей друг к другу.

Первостепенно мы рассмотрим минимизацию рисков качества организационного поведения на предприятии методом наблюдения.

Наблюдение является одним из основных методов, используемым для оценки качества организационного поведения на предприятии. Он является очень скрытным и таинственным по своей сути.

В этом методе поведение персонала оценивается с помощью экспертов, выступающих в роли заказчиков, клиентов или других подставных лиц. Все данные наблюдений сначала фиксируются экспертами, далее обобщаются и анализируются на предмет выявления отклонения от функционального организационного поведения. Результатом метода наблюдения будет изменение корпоративного поведения по итогам исследования.

Исследование обычно состоит из трех этапов. Первый из них - подготовительный этап. На этом этапе определяются проблемы и цели исследования, разрабатываются инструменты необходимые для применения метода, а также подбирается экспертная группа как таковых «подставных покупателей».

Второй важный этап — это проведение самих наблюдений. Подготовленные эксперты проводят тайные посещения заявленных предприятий по определенной программе и сценарию и оценивают их работу. На этом этапе важно, чтобы сотрудники проверяемой организации не знали о действиях экспертной группы.

Третий аналитический этап предполагает анализ всех результатов наблюдения. Необходимо грамотно оценить качество работы персонала компании для дальнейшей разработки мероприятий по улучшению ее деятельности.

В зависимости от плана и цели исследования, у каждого эксперта есть свои мифы. Каждый миф направлен на создание определенных ситуаций в общении с человеческими ресурсами компании. Например, на создание конфликтной или других нестандартных ситуаций.



Чтобы полученные данные были объективными и максимально мотивирующими, рекомендуется, во-первых, информировать сотрудников о проведении исследования, но не о конкретном времени визита специалиста. Во-вторых, эксперт должен вести себя максимально естественно и ничем не отличаться от среднего потребителя товаров и услуг.

Эксперт записывает в карту наблюдения все поведенческие события, которые представляют интерес для исследователя и которые должны быть зафиксированы и оценены после визита.

Элементами оценивания являются: соблюдение организационных стандартов поведения, честность персонала по отношению к своему работодателю и к клиентам, ориентация персонала на клиента, личный внешний вид персонала компании, соблюдение рабочего распорядка, конфликтные ситуации и умение работать с нестандартными клиентами;

Преимущество этого метода заключается в том, что некомпетентных сотрудников можно своевременно выявить, предотвратив риск ухудшения показателей работы компании.

Метод наблюдения может использоваться отдельно или в сочетании с другими методами, такими как анкетирование, интервью и фокус-группы, для более глубокого анализа вопросов, выявленных в ходе исследования.

Далее рассмотрим минимизацию рисков качества организационного поведения на предприятии методами анкетного опроса и интервью.

Среди наиболее распространенных методов оценки качества организационного поведения на предприятии различают опрос и интервью. Анкетирование представляет собой метод сбора информации путем задавания вопросов определенной группе людей (респондентам). В этом методе респонденты являются непосредственными потребителями товаров и услуг.

В зависимости от содержания опроса и принципов отбора респондентов различают массовые опросы, экспертные опросы, глубинные интервью, социометрические и фокус-опросы.

В рамках определения качества корпоративного поведения в компаниях существует три стратегии проведения опросов.

Первый вариант проведения опроса - анонимное участие. Участники отвечают лишь на небольшое количество вопросов и опускают свои анкеты в специальный ящик. Этот метод минимизирует стоимость опроса, но результаты могут быть очень



ненадежными. Сейчас такие опросы удобно проводить онлайн, вопросы могут быть длиннее, а обработка данных происходит гораздо быстрее, чем при использовании бумажных анкет. Это также позволяет сохранить природные экологические ресурсы.

Следующую стратегию осуществляют сотрудники организации, проводящей опрос. Респонденты отбираются по выбранному алгоритму, например, каждый четвертый клиент, пришедший в офис. В таких опросах, как правило, используются довольно большие и объемные анкеты для более детального изучения качества организационного поведения. Полученные данные гораздо надежнее, чем в первом методе, однако им может не хватать объективности.

Третий метод - интервью предполагает привлечение профессиональной исследовательской организации. Опросы проводятся опытными и компетентными интервьюерами. Опрашиваемые отбираются научным и эмпирическим путем, что позволяет избежать предвзятости отбора и улучшить результат полученных данных. Этот метод является более затратным, чем два предыдущих, но полученные результаты гарантированы.

Исследовательская организация в своих требованиях к проведению интервью требует, чтобы в случае анкет, состоящих из 60 и более вопросов, респондентам дарили небольшой сувенир от компании, чтобы мотивировать их охотнее заполнять анкету.

Однако важно понимать, что проведение интервью — это очень сложный и трудоемкий процесс, который требует компетенции и максимального профессионализма. Интервьюеры должны быть открыты, коммуникабельны и дружелюбны, тогда им будет гораздо проще раскрыть человека и найти проблемы в организации. Также достаточно сложно будет опросить большое количество респондентов из-за ограниченности штата сотрудников исследовательской организации.

Каждый из трех вариантов стратегии анализа качества организационного поведения методами анкетного опроса и интервью, в своей мере может повысить эффективность компании. Каждой организации стоит выбирать вариант стратегии в зависимости от их ресурсов, как материальных, так и временных, а также от целей исследования и уровня проблем в компании.

Также очень важным является анализ минимизации рисков качества организационного поведения на предприятии методом тестирования.

Метод тестирования применяется для оценки склонности сотрудников к определенным стилям поведения.



Наиболее часто используются такие тесты как:

- диагностика стилей лидерства и руководства;
- диагностика стилей конфликтного поведения;
- диагностика стилей межличностного общения.

Для диагностики стилей лидерства и руководства актуально применять методику Р. Блейка и Дж. Мутона. Управленческая решетка Блейка-Мутона была создана в США и включает в себя 5 основных стилей руководства.

Управленческая решетка представлена на рисунке 1.

Можно видеть, что по вертикальной оси схемы оценивается «забота о человеке» и «интерес к людям», а на горизонтальной можно видеть «заботу о производстве» и «интерес к работе». Схемы осей оцениваются по шкале от 1 до 9.

В нижнем левом углу цифра 1.1 означает примитивный стиль руководства, где существует страх перед бедностью. Руководитель, как правило, не ориентирован на высокие трудовые достижения, он избегает конфликтов и ставит свое благополучие на первое место.

Следующим является стиль лидерства под цифрой 1.9 находящийся в верхнем левом углу. Данный стиль относится к либеральному руководству, который предполагает комфортную, доверительную и дружелюбную атмосферу в коллективе. Такие руководители обычно нравятся своим подчиненным, и сотрудники активно поддерживают своих лидеров, когда это необходимо. В компаниях, где действует такой тип управления, текучесть кадров очень низкая, а удовлетворенность работой высокая.



По мнению Р. Блэка и Дж. Мутона именно последний стиль руководства под номером 9.9 является наиболее идеальным.

Диагностику можно произвести как самостоятельно, так и с привлечением экспертов. Важно учитывать, что экспертная оценка хоть и будет более трудоемкой, однако даст более объективные данные.

Полученные данные диагностики представляются на единой управленческой решетке, как показано на рисунке 2. Также рядом можно указывать гендерную принадлежность.

9									
8							8.9.(Ж)		
7									
6									
5						6.5.(М)			
4									
3									9.3.(Ж)
2		1.2.(М)			1.5.(М)		2.7.(М)	2.8.(Ж)	9.2.(Ж) 9.2.(М)
1							1.7.(Ж)	1.8.(Ж)	
баллы	1	2	3	4	5	6	7	8	9

Рисунок 2. Пример результатов диагностики стилей руководства

Источник: Куликова, Е. Е. Управление рисками

Диагностику стилей конфликтного поведения можно провести с помощью методики Томаса – Килмана. Она показывает личностную предрасположенность к конфликтному поведению и типичную реакцию человека на конфликт.

К. Томас и Р. Килманн считают, что существуют 5 способов регулирования конфликтов, среди которых различают: конфронтацию, уступчивость, компромисс, уклонение и сотрудничество.

Сам опрос состоит из 30 пар утверждений, относящихся к различным стилям поведения в конфликтных ситуациях. Необходимо выбрать из каждой пары утверждений то, которое наиболее точно отражает отношение человека к конфликтной ситуации, и отметить его на листе ответов.



Оценка по каждой шкале указывает на склонность к тому или иному типу поведения в конфликтных ситуациях. Тип с максимальным баллом считается доминирующим.

Межличностная диагностика отношений созданная Тимоти Лири и соавторами Г. Лефоржем и Р. Сазеком в 1954 году, актуальна и сегодня.

Его методика состоит из 128 утверждений, описывающих характеристики и модели поведения человека в третьем лице. Данные оценочные суждения разделены на 8 типов отношений, каждый из которых состоит из 16 пунктов, расположенных в порядке возрастания. Методика составлена таким образом, что все суждения сгруппированы по четыре и повторяются через равное количество утверждений. Кандидаты могут либо соглашаться, либо нет с теми или иными суждениями, проецируя их на себя. Далее подсчитываются баллы для каждого из типов отношений.

Методику определения типа отношения можно использовать как для внешнего тестирования, так и для самооценки.

После тестирования результаты наносятся на диаграмму в виде круга, разделенного на равные сегменты.

Существуют следующие типы отношений, перечисленные в определенной последовательности:

1. Властный - лидирующий;
2. Независимый - доминирующий;
3. Прямолинейный - агрессивный;
4. Неверчивый - скептический;
5. Покорный - застенчивый;
6. Зависимый - послушный;
7. Сотрудничающий - конвенциональный;
8. Ответственно-великодушный.

Круговая диаграмма результатов в зависимости от типа отношения представлена на рисунке 3.

По горизонтали представлены результаты ориентации «агрессивность – дружелюбие». А по вертикальной оси – «доминирование - подчинение». Можно видеть, что круг разделен на 16 сегментов, что указывает на то, что в него включены и более конкретные случаи.

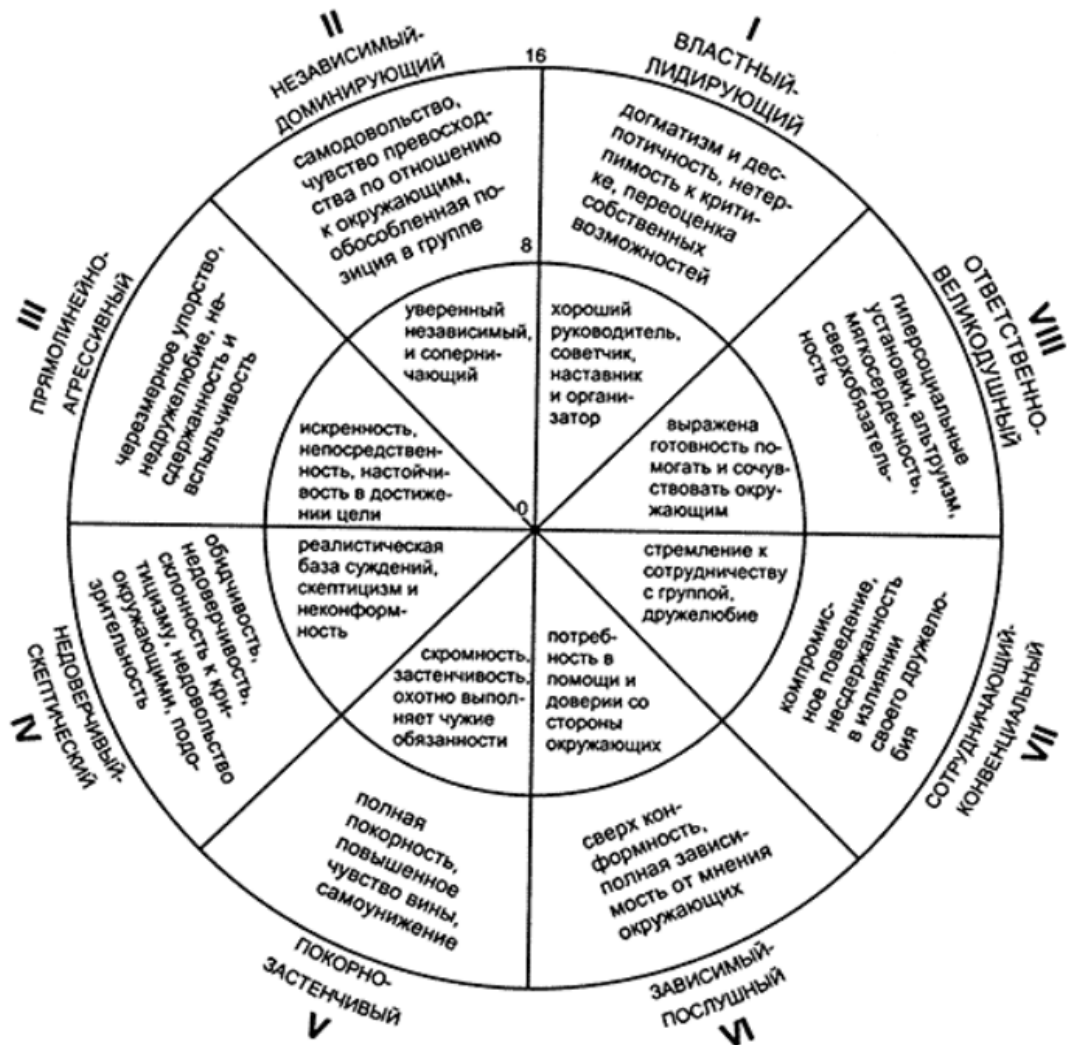


Рисунок 3. Круговая диаграмма

Источник: Куликова, Е. Е. Управление рисками

Диаграмма Тимоти Лири показывает, как меняется соотношение между переменными по мере приближения к центру круга. Наивысший балл делится на четыре степени отношения, при этом баллы от нуля до четырех - низкий, от пяти до восьми баллов – умеренный, означающий адаптивное поведение. От девяти до двенадцати баллов - высокий, что подразумевает экстремальное поведение. И от тринадцати до шестнадцати баллов относится к экстремальной, и уже граничит с патологией.

Полученные результаты наносятся на график в каждом сегменте и формируют профиль личности испытуемого. Пример личностного профиля представлен на рисунке 4.

Можно видеть темную область внутри круга, она и является результатом исследования. Из четырех возможных типов рекомендуется дополнительно рассчитать



преобладающий тип. Результаты анализа полученных данных будут сравниваться с диаграммами всех тех, кто принимал участие в тестировании.

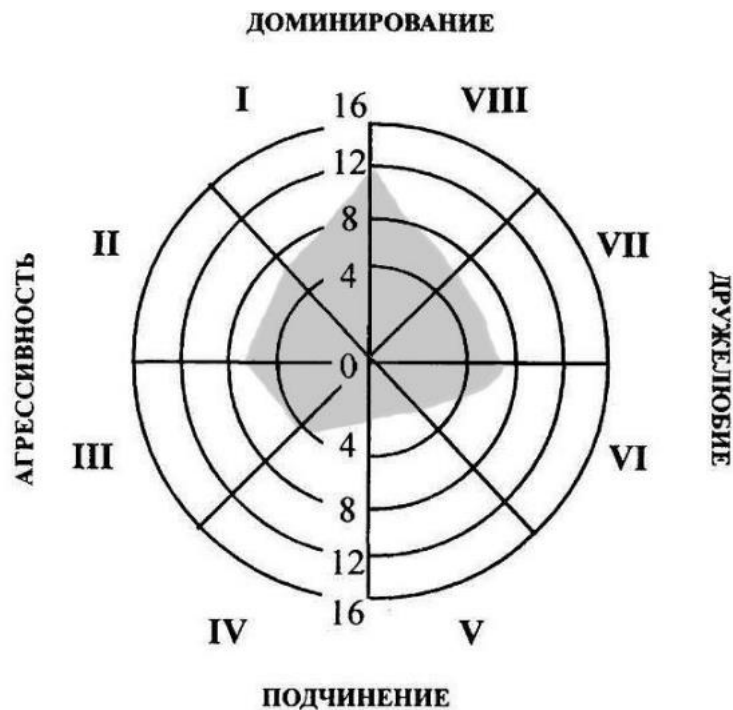


Рисунок 4. Личностный профиль социальных ориентаций

Источник: Куликова, Е. Е. *Управление рисками*

Благодаря этой методике можно своевременно исследовать совместимость персонала и принять меры в случае сильных расхождений в ментальных и жизненных взглядах.

Выводы: как видно из описанных результатов исследования, влияние факторов риска на управление качеством на предприятии очень велико. Однако, если грамотно управлять этими рисками, своевременно выявлять их и устранять, угроз для снижения эффективности компании, в этой области, практически не будет.

Целью социальной политики, направленной на минимизацию рисков качества и мотивацию человеческих ресурсов, является обеспечение достойного уровня жизни работников и создание для них максимально комфортных социально - бытовых условий. В конечном итоге важно, чтобы люди чувствовали заботу, стабильность и уверенность в своем будущем, как на работе, так и в жизни. Это ведет к успеху на работе и качественному выполнению своих обязанностей. Удовлетворенные люди постоянно



стремятся творить, повышать ценность организации и оставлять положительный след в ее истории.

На основании вышеизложенного, можно сделать вывод, что главная задача любой организации – не отвергать риск вообще, а находить решения, подходы, методы и ограничения, которые позволяют предпринимателям рисковать и действовать.

Рассмотренные и предложенные методы опроса, тестирования и наблюдения для анализа качества организационного поведения на предприятии позволят минимизировать управленческие и поведенческие факторы риска, влияющие на управление качеством на предприятии, а также повысить эффективность деятельности компании.

Литература:

1. Альгин, А.П. Риск в предпринимательстве [Текст]: / А. П. Альгин. – СПб.: Питер, 2016. - 340 с.;
2. Доронина И. В., Бичеев М. А. Мотивация и стимулирование трудовой деятельности: Курс лекций. — Новосибирск: СибАГС, 2015. — 159 с.;
3. Кибанов А.Я., Баткаева И.А., Митрофанова Е.А., Ловчева М.В. Мотивация и стимулирование трудовой деятельности: Учебник / Под ред. А.Я. Кибанова. – М.: ИНФРА-М, 2010. – 524с.;
4. Корень, Д. С. Правовые риски в деятельности коммерческих организаций: понятие, сущность и виды / Д. С. Корень. — Текст : непосредственный // Молодой ученый. — 2021. — № 25 (367). — С. 303-308.;
5. Куликова, Е. Е. Управление рисками. Инновационный аспект.[Текст]: учебник // Е.Е. Куликова – М. : Паблишинг, 2008. – 204 с. Логовинский, Е. Алгоритм управления риском. [Текст]: учебник / Е.В. Логовинский. – М.: Ведомости, 2014 г. – 205 с.;
6. Мокридин, Р.Ю. Совершенствование системы управления рисками предприятия: [Текст] // Учебное пособие / под ред. Р. Ю. Мокридина; Москва, Инфра - М 2016 г.-300 с.;
7. Окрепилов В.В. Менеджмент качества: учебник. – СПб.: Изд-во Политехн. ун-та, 2013. – 650 с.;
8. Поведенческий риск [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://ru.wikibrief.org/wiki/Behavioral_risk (дата обращения: 14.02.2023);



9. Риски – понятие и виды. Классификация рисков [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://studfile.net/preview/1720276/page:21/> (дата обращения: 14.02.2023);
10. Риски, связанные с человеческим фактором [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://xstud.org/> (дата обращения: 14.02.2023);
11. Управление качеством : учеб. пособие / А.А. Яковлев. – СПб. : Изд-во Политехн. ун-та, 2018. – 291 с.



Гайлит Евгения Валерьевна

Канд. физ.-мат. наук, доцент кафедры “Математика”

Санкт-Петербургский государственный университет

промышленных технологий и дизайна

ИНВЕСТИРОВАНИЕ В ФОНДОВЫЙ РЫНОК (НА ПРИМЕРЕ США)

Аннотация: Фондовый рынок играет важную роль в мировой экономике, влияя на динамику экономического роста и уровень занятости. Одной из основных тенденций на фондовом рынке США является рост значимости ESG-инвестиций.

Ключевые слова: акция, капитал, фондовый рынок, инвестиции.

Keywords: stock, capital, stock market, investment.

За последние десятилетия фондовый рынок США стал важнейшим источником финансирования для компаний разного размера и сферы деятельности и предоставляет компаниям возможность привлечения стартовых, венчурных, а также крупных инвестиций для развития бизнеса и реализации новых проектов. Кроме того, фондовый рынок может помочь компаниям сохранить часть прибыли через выпуск облигаций или дивидендов.

Облигации — это долговые ценные бумаги, которые позволяют компаниям занять деньги у инвесторов на определенный период времени под конкретные условия. В результате выпуска облигаций компания может сохранить прибыль, не теряя контроль над бизнесом.

Дивиденды — это выплаты компаниями своим акционерам из прибыли. Компании, выплачивающие дивиденды, сохраняют прибыль в собственности и в то же время обеспечивают своих акционеров дополнительный доход. Влиятельные и крупные инвесторы, как правило, предпочитают инвестировать в компании, которые имеют историю надежных и регулярных выплат дивидендов.

Американский фондовый рынок предоставляет компаниям возможность привлечения капитала для развития бизнеса и реализации новых проектов, а также позволяет сохранить часть прибыли путем выпуска облигаций или дивидендов. За счет выпуска облигаций компания может получить необходимый ей капитал, не теряя контроль над бизнесом и не деля прибыль с инвесторами. Также, делая регулярные выплаты



дивидендов, компания может сохранить часть прибыли в собственности, в то время как ее акционеры получают дополнительный доход.

Кроме того, фондовый рынок Америки дает компаниям возможность повышения своей репутации и привлечения новых инвесторов. Инвесторы, как правило, выбирают для инвестирования компании с высокой репутацией и историей стабильных выплат дивидендов.

Это может быть выгодно для компании, так как хорошая репутация привлекает больше инвесторов и повышает доверие к компании со стороны общества и возможных партнеров.

Фондовый рынок Америки может стать ценным инструментом для компаний в сохранении и росте их прибыли. Он обеспечивает компании дополнительный источник финансирования для реализации новых проектов, а также помогает в сохранении части прибыли через выпуск облигаций или дивидендов. Инвесторы, которые получают дивиденды от компании, обычно заинтересованы в том, чтобы прибыль компании сохранялась или росла, поскольку это может привести к росту цен на акции.

Сотрудники компаний, использующих инструменты фондового рынка США, могут быть заинтересованы в получении опционов (возможности приобрести акции по определенной цене), что, несомненно, влияет на перспективы роста их заработков. Для некоторых организаций это может быть привлекательным моментом привлечения и удержания талантливых сотрудников. Следовательно, можно отметить, что этот фондовый рынок обладает множеством возможностей для решения задач сохранения и роста прибыли компаний.

Также, фондовый рынок может служить средством для предотвращения и разрешения конфликтов между компаниями и акционерами: крупные инвесторы могут использовать свои инвестиции как инструмент для воздействия на бизнес компании и защиты своих прав. Однако, фондовый рынок, являясь финансовым инструментом, сопряжен с рисками: потеря инвестиций, колебания цен акций и возможность манипулирования рынком.

Компании должны тщательно оценить свои потребности в финансировании и риски, связанные с торговлей на фондовом рынке, прежде чем решиться на этот шаг. А для этого регулярно проводить не только анализ рынка, но и конкурентов; обращаться к профессионалам за консультацией. В обеспечении безопасности инвестиций на фондовом рынке очень значительную роль играют законодательная база и нормативные документы.



В целях защиты интересов инвесторов федеральное и штатное законодательства обеспечивают регулирование финансового рынка и осуществление надзора за его деятельностью. Важнейшим нормативным документом, регулирующим фондовый рынок, является закон об инвестиционных компаниях (Investment Company Act) 1940 года, который содержит требования к деятельности инвестиционных компаний, их управлению, бухгалтерскому учету, а также права и обязанности инвесторов. Кроме того, Секретарь по ценным бумагам и биржам (SEC) осуществляет надзор за деятельностью инвестиционных компаний и бирж.

Однако, помимо федерального законодательства, каждый штат имеет свой набор правил и норм, регулирующих деятельность инвестиционных компаний и бирж. Например, в штате Нью-Йорк деятельность финансовых компаний и бирж регулируется департаментом финансовых услуг штата Нью-Йорк (New York State Department of Financial Services).

Инвесторы также имеют право активно участвовать в управлении фондовым рынком. Они могут вносить предложения по управлению компанией на ежегодном собрании инвесторов и таким образом влиять на принятие решений. Кроме того, они имеют право получать информацию о деятельности и финансовом положении компании.

Практика голосования по важным вопросам призвана предоставить инвесторам возможность напрямую влиять на управление компанией. Например, иметь возможность вносить предложения об изменении устава компании, правил и политики в отношении выплат дивидендов, избрания совета директоров и т.д. Они также могут голосовать против предложений руководства компании, если считают, что они неблагоприятны для инвесторов.

Инвесторы также могут воспользоваться своим правом на судебную защиту своих прав и интересов в случае нарушения правил финансового рынка США или правил биржевой торговли. Хотелось бы отметить, что законодательная база и нормативные документы играют очень важную роль в регулировании деятельности инвестиционных компаний и бирж на фондовом рынке США, поскольку обеспечивают правильное функционирование комплексной системы рынка, защиту интересов инвесторов и осуществляют надзор за деятельностью компаний.

В целях оптимизации регулирования деятельности инвестиционных компаний и бирж, существует множество стандартов и рекомендаций, разработанных организациями,



такими как Национальная ассоциация инвестиционных компаний (ICI) и Национальная ассоциация защиты инвесторов (NAIC).

ICI работает в сфере защиты интересов инвесторов и развития инвестиционных фондов, а также координирует свою деятельность с SEC, чтобы обеспечить согласованность регулирования. На сегодняшний день, более 40 миллионов инвесторов США владеют долями в инвестиционных фондах, сделав инвестиционные фонды одним из самых популярных инструментов инвестирования.

Инвесторы могут обращаться к NAIC как к важному источнику информации о том, что они могут ожидать от финансовых услуг и инвестиционных фондов, которые они рассматривают. NAIC также предоставляет возможность для жалоб и обращений инвесторов по финансовым вопросам, таким как некорректное или недостаточное информирование со стороны инвестиционных компаний.

На фондовом рынке США инвесторы смогут найти множество инвестиционных возможностей, которые позволят им успешно развивать свой капитал. Благодаря законодательной базе и нормативным документам, инвесторы могут чувствовать себя безопасно, их интересы защищены, и у них есть возможность принимать активное участие в управлении инвестиционными компаниями и биржами.



Рис. 3 – График промышленного индекса Доу - Джонса (1995-2023)



Изучение графиков индекса Доу – Джонса показало, что начальные значения в 1995 году составляли \$3838,50 за пай. Затем на протяжении 27 лет не было отмечено снижение индекса ниже суммы \$3838,50. После биржевого краха, который произошел в 2001-2002 годах из-за ряда экономических проблем, таких как дот-ком бум и теракт 11 сентября 2001 года. Индекс показал небольшую волатильность, при этом не опустился ниже значения \$3838,50 что показывает надежность данного публичного фонда.

Однако в 2008 году был зафиксирован очередной биржевой кризис, в результате которого индекс упал в 2009 году до уровня \$6703,02 за пай, со своего максимального значения в 2007 году \$13974.31, уже в середины 2009 года индекс начал постепенно расти, немного снижаясь в 2015 и 2018 годах и к 01.07.2023 зафиксировал отметку \$36231.66. Инвестируя 10 % от прибыли каждый месяц в данный публичный фонд индекса Доу – Джонса, следуя финансовой дисциплине, организация может сохранить и преумножить свой резервный капитал в долгосрочном периоде.

Анализ динамики графиков индексов Доу – Джонса показывает их стабильность, связанную с ситуацией на фондовом рынке и экономическими проблемами в США и в мире в целом. Инвесторы, руководители инвестиционных компаний и аналитики должны постоянно осуществлять мониторинг состояния фондового рынка и принимать решения, учитывая текущую и прогнозируемую макроэкономическую ситуацию.

При этом, в условиях неопределенности и рисков на фондовом рынке, грамотное управление рисками становится одним из самых значимых факторов успеха на рынке. Фондовый рынок является одним из важнейших элементов мировой экономики. Становление фондовых бирж началось еще в XVII веке, и с того времени рынок акций продолжил эволюционировать и развиваться. Однако, как и любой другой рынок, фондовый рынок неизбежно сталкивается с проблемами.

Одной из главных проблем является нестабильность. Рынок акций может испытывать сильные колебания в зависимости от множества факторов, включая политическую безопасность, инфляцию, процентные ставки и многие другие. Сложности, связанные с управлением рисками, также могут быстро перерасти в более серьезные проблемы, которые могут существенно повлиять на состояние фондового рынка в целом.

Стоит отметить, что глобализация сильно повлияла на фондовый рынок: безграничный поток капитала и глобальная конкуренция могут создавать сложности для компаний и инвесторов; появление новых центров финансовой активности в мире.



Еще одной проблемой является крах финансовых центров. В истории фондового рынка было несколько крупных биржевых крахов, включая крах на Нью-Йоркской фондовой бирже 1929 года и крах японского фондового рынка в 1990-х годах.

Эти крахи привели к значительным потерям для инвесторов и были вызваны завешенной ценой акций и плохим управлением рисками. Несмотря на обозначенные проблемы, фондовые рынки продолжают развиваться и оставаться важным элементом экономики. Со временем появились новые технологии, новые инструменты управления рисками, ужесточилось регулирование. Кроме того, по всему миру развиваются новые центры финансовой деятельности, создаются новые возможности для инвесторов и новые способы управления глобальными рисками.

Литература:

1. Гайлит Е.В. Статья «Различные стратегии, характерные для двухсторонних рынков», журнал "Инновации Наука Образование" Номер 72, январь 2023г.
2. Гайлит Е.В. Статья «Экономические инструменты регулирования банковского сектора» журнал "Инновации Наука Образование" Номер 76, март 2023г
3. Гайлит Е.В. Статья «Особенности двустороннего рынка на примере фондового», журнал "Инновации Наука Образование" Номер 88, октябрь 2023г.



Байдина Ксения Максимовна

Бакалавр

Новосибирский государственный университет экономики
и управления «НИНХ» (ФГБОУ ВО «НГУЭУ», НГУЭУ)

МИКРОФИНАНСОВЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ НА РОССИЙСКОМ КРЕДИТНОМ РЫНКЕ

Аннотация: Современные микрофинансовые организации (МФО) играют важную роль на российском кредитном рынке, предоставляя доступ к финансовым услугам для многих граждан и малых предпринимателей. Эта статья представляет обзор современного положения МФО в России, анализирует их влияние на финансовую инклюзию и рассматривает ключевые факторы и вызовы, с которыми они сталкиваются. Также рассматривается регулирование деятельности МФО и их социальное влияние на российское общество. В статье также предоставляются рекомендации для дальнейшего развития сектора микрофинансирования в России.

Ключевые слова: микрофинансирование, кредитный рынок, риски и устойчивость, финансовые услуги.

Keywords: microfinance, credit market, risks and sustainability, financial services.

Микрофинансовые институты – это организации, предоставляющие физическим и юридическим лицам услуги микрофинансирования. К числу таких услуг относятся различные виды займов: кредиты, депозиты, страховые услуги и прочие. Отличительной особенностью всех перечисленных услуг является короткий срок займов по сравнению с кредитами, предоставляемыми банками, а также возможность гибкого установления процента за использование предоставленных средств.

Услуги, оказываемые микрофинансовыми организациями, особенно актуальны у определенных групп населения, таких как малообеспеченные семьи, лица с низкими доходами, предприниматели, бизнес которых находится на стадии запуска. Без возможности подтверждения необходимого уровня доходов банки зачастую отказывают таким обращениям, соответственно микрофинансовые организации остаются одним из основных источников получения займов.



Микрофинансирование – это предоставление финансовых услуг малоимущим на устойчивой основе. Финансовые услуги, в которых нуждаются и которые требуют работающие малоимущие, включают различные виды кредитов, сбережений, гарантий, страхования, трансфертных платежей, денежных переводов и других операций [4]. Микрофинансирование предназначено для малоимущих и тех, кто исключен из рыночных сделок. Он стремится расширить и углубить рынок, подчеркнув, что в конечном итоге микрофинансовые учреждения должны быть устойчивыми, то есть самофинансирующимися.

Концепция микрофинансирования стала важным фактором в системе финансового посредничества. Изучение концепции и ее особенностей помогает оценить изменяющиеся и расширяющиеся виды деятельности для анализа способности микрофинансирования улучшать развитие страны. Концепция микрофинансирования заключается в том, что доступ к кредитам является одним из основных препятствий для малоимущих слоев населения, и благодаря предоставлению доступа к микрофинансированию для инвестиций в предприятия они смогут избежать бедности. Микрофинансовые продукты обычно характеризуются краткосрочными и мелкими кредитами, сбережениями и графиками платежей с частыми взносами или депозитами.

Микрофинансирование, предоставление финансовых услуг бедным, возможно, осуществлялось в одной форме или другой, пока существуют люди. Ранее это воспринималось как благотворительная деятельность. Только в 1980-х годах микрофинансирование стало приобретать все большее значение, когда настойчивость в отношении выплат, покрывающих расходы процентных ставок и лучшего выбора клиентов, способствовала созданию устойчивых и даже прибыльных микрофинансовых организаций (МФО).

Ключевыми клиентами микрофинансовых организаций считается, с одной стороны, индивидуальные предприниматели и малый бизнес в целом, с другой стороны, жители с невысокими заработками, которые не интересны крупным банкам. Для многих сельских хозяйств, небольших производственных и трейдерских предприятий микрозаймы – это единственный способ получить беззалоговый кредит на приемлемых условиях [3].

На рисунке 1 представлена динамика структуры портфеля микрозаймов по кварталам за 2020-2023 гг.



За рассматриваемый период наблюдается тенденция роста микрозаймов по всем сегментам. Совокупный размер займов среди юридических лиц возрос примерно на 58%, что показывает наибольший рост среди рассматриваемых сегментов. Наименьший рост наблюдается у физических лиц, ИЛ – рост всего на 27%. Отдельно анализируем динамику структуры портфеля микрозаймов за 2023 год. Наибольший рост наблюдается у физических лиц, PDL – на 13%. На 17% снизился портфель физических лиц, POS, сбавив обороты с 68 до 58 млрд. руб. В целом, остальные сегменты имеют тенденцию на наращивание объемов микрозаймов.

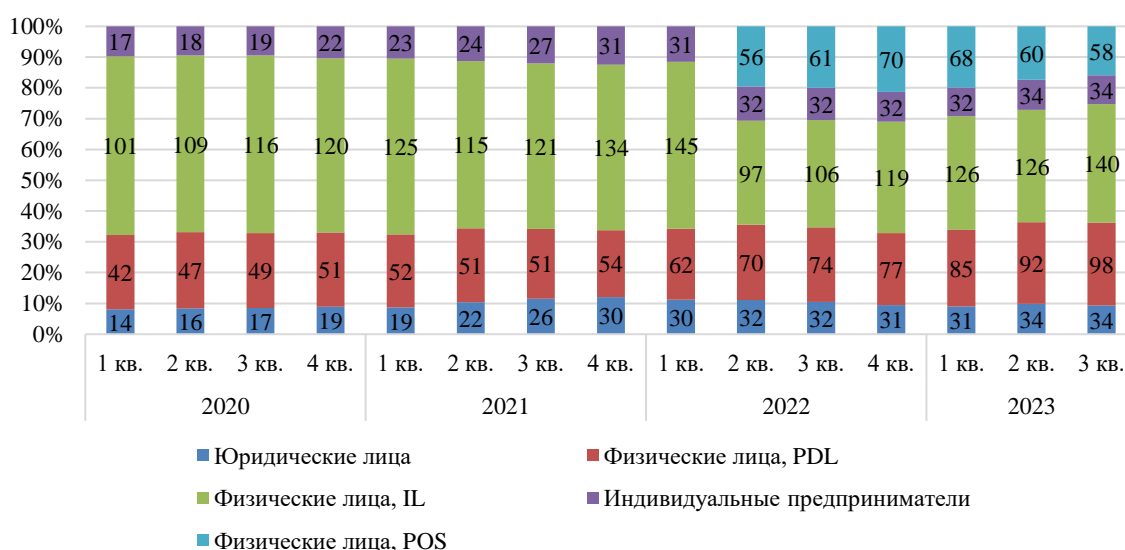


Рисунок 1. Динамика структуры портфеля микрозаймов за 2020-2023 гг., млрд. руб.

Источник: [1]

Тем не менее, показатели в III квартале 2023 года превышают показатели во всех предыдущих кварталах. Это позволяет сделать вывод о том, что потребность, преимущественно в краткосрочном и среднесрочном периоде, воспользоваться займом микрофинансовых организаций возрастает, особенно в период политической, экономической и социальной напряженности в стране.

Перспективы развития рынка микрофинансирования определяются Банком России в таком документе, как «Основные направления развития финансового рынка Российской Федерации». Основные направления развития рынка МФО предопределены тенденциями его развития, а именно: обострением конкуренции с банками за заемщиков, использованием социальных сетей, интернет-технологий, что лежит в основе решения



задачи – обеспечения быстрого доступа субъектов малого и среднего бизнеса к финансовым ресурсам. В качестве основы для регулирования микрофинансовой деятельности целесообразно использовать рискориентированный подход, в соответствии с которым реализуется дифференциация требований к субъектам рынка микрофинансирования. В этом ключе первоочередной мерой выступает защита прав заемщиков микрофинансовых организаций, поэтому закономерно снижение предельного размера обязательств заемщика перед кредитором и установление требований по соблюдению уровня долговой нагрузки заемщика в рамках предельных значений, устанавливаемых мегарегулятором [2].

В современной ситуации рынок микрофинансирования, как и вся экономическая система России, переживает перестройку и приспосабливается к новым реалиям. К сожалению, с ростом числа займов растет и число банкротств.

Данный факт подкрепляется отсутствием у граждан рациональности распоряжения денежными средствами и активами. В свою очередь, санкции против России оказывают негативное влияние на рынок микрофинансирования, так как в условиях экономической нестабильности физические и юридические лица стали намного чаще обращаться в микрофинансовые организации для займа денежных средств, что может привести к высокому уровню закредитованности государства.

Мероприятия по части развития финансового рынка на промежуток 2023- 2025 гг.:

1. Повышение финансовой доступности. Главными целями этой стратегии на период ее осуществления считаются:

– повышение степени доступности также качества финансовых услуг для покупателей микрофинансовых услуг из отдаленных областей также сельской местности, субъектов МСП также групп жителей с ограниченным доступом к микрофинансовым продуктам (лиц с низким уровнем дохода, людей с инвалидностью, пожилых также других маломобильных групп населения);

– повышение скорости также качества доступа к микрофинансовым продуктам для жителей, имеющих доступ к сети Интернет. Увеличению финансовой доступности также качества услуг для жителей, а также уровня доходов уже после выхода людей на пенсию станет способствовать совершенствование концепции негосударственного пенсионного обеспечения путем формирования института индивидуального пенсионного капитала (ИПК).

2. Развитие сектора длинных денег.



Развитый рынок капитала, снабжая модификацию сбережений в инвестиции, считается значимым условием экономического роста рынка микрофинансирования. Следует осуществить мероприятия согласно развитию финансовых инструментов также формированию ИПК.

3. Задачи по формированию национальной платежной системы.

Стабильная деятельность национальной платежной системы также предоставление высококачественных платежных услуг считаются важными критериями для успешного функционирования микрофинансового рынка. Формирование национальной платежной системы на современном этапе характеризуется положительными тенденциями. Следует будет осуществлять мероприятия, нацеленные на последующее стимулирование роста безналичных операций, формирование условий, способствующих формированию конкурентной борьбы на рынке платежных услуг, уменьшению стоимости операций, в том числе за счет введения современных финансовых технологий.

4. Совершенствование инструментария по обеспечению финансовой стабильности микрофинансового рынка.

Последующее развитие инфраструктуры микрофинансового рынка считается значимой задачей по увеличению устойчивости и конкурентоспособности отечественного микрофинансового рынка, а также обеспечиванию подходящих условий для привлечения долгосрочных инвестиций.

После реализации этих направлений будут в высокой мере устранены физические и территориальные барьеры для оказания финансовых услуг, будут расти объемы безналичных расчетов. Возрастет ликвидность российского микрофинансового рынка, усилится его конкурентоспособность. Вместе с тем упрощение доступа иностранных компаний на российский рынок усилит конкуренцию на внутреннем рынке и повысит доступность финансовых услуг для потребителей.

Литература:

1. Банк России: микрофинансирование, [Электронный ресурс] URL: <https://www.cbr.ru/microfinance/>. (дата обращения: 16.10.2023).
2. Макаров А.А., Светлаков А.Г. История развития и становления институтов микрофинансирования // Микроэкономика. – 2022. – № 6. – С. 76-80.
3. Николенко П.В., Цвигунова О.С. Анализ развития рынка микрофинансовых организаций в Российской Федерации // Бюллетень науки и практики. – 2022. – Т. 8. – № 4. – С. 432-440.



Власова Алиса Сергеевна

Студентка

ФГБОУ ВО «Новосибирский государственный

университет экономики и управления «НИНХ»

ОСНОВНЫЕ ЭТАПЫ РАЗВИТИЯ ЛИЗИНГА В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ

Аннотация. В статье рассмотрено понятие лизинга и его сущность, рассмотрены предпосылки зарождения лизинга с древних времен и основные этапы развития лизинга в различных странах, проанализированы основные этапы развития лизингового законодательства в России.

Ключевые слова: лизинг, лизинговая деятельность, история лизинга, договор лизинга, законодательство в сфере лизинга.

Key words: leasing, leasing activity, leasing history, leasing agreement, legislation in the field of leasing.

Популярность лизинга обусловлена тем, что это хороший способ приобретения ресурсов как для предприятий, работающих на рынке много лет, так и для молодых компаний, только начинающих делать свои первые шаги. Это явление становится все более распространенным в России. Лизинг является альтернативным банковскому кредиту способом получения ресурсов, это относительно новая форма торговли товарами и новый способ финансирования инвестиций, поскольку наибольшего глобального развития она достигла – только в XX веке. В настоящее время лизинг является наиболее популярным видом внешнего инвестиционного финансирования среди предпринимателей и одной из наиболее распространенных форм финансирования деятельности многих компаний.

Сущность лизинга состоит в том, что как особый метод финансирования предпринимательской деятельности он позволяет предпринимателю использовать материальные активы без необходимости их приобретения. Таким образом, это способ приобретения основных средств, необходимых для развития предприятия, если оно в данный момент не имеет свободных средств или не располагает достаточными финансовыми ресурсами.



В Федеральном законе «О финансовой аренде (лизинге)» от 29.10.1998 г. №164-ФЗ термин лизинг трактуется как: «совокупность экономических и правовых отношений, возникающих в связи с реализацией договора лизинга, в том числе приобретением предмета лизинга» [1].

Лизинг – слово, происходящее от английского слова *to leasing*, что означает аренду. Считается, что истоки лизинга как вида договора и финансовой услуги восходят к 1950-м годам, родиной лизинга является США. При этом формы платных услуг и финансирования использовались с древнейших времен, и были распространены уже около пяти тысяч лет назад в Египте и Месопотамии. Еще Аристотель говорил, что «богатство состоит больше в использовании, чем во владении».

Лизинг изначально представлял собой передачу товаров, а чаще недвижимости, в возмездное пользование. Пользователь мог получить выгоду от вещи, но должен был выплатить часть дохода - обычно фиксированного и определенного заранее, даже если имущество или вещь не приносили никакого дохода владельцу. Когда невозможно было иметь конкретный материальный товар за счет собственных финансовых средств, с владельцем вещи составлялись договоры, заключающиеся в предоставлении его во временное пользование за плату, аналогичную по форме договору аренды или, иногда с возможностью продажи.

Первые правовые нормы лизинга возникли в XVIII веке до нашей эры в кодексе вавилонского правителя Хаммурапи. В Древней Греции и Риме также существовали договоры, которые могли составить начало аренде, в частности римский договор аренды вещей (*locatio Conductio Rei*), окончательно оформившийся как консенсуальный договор во II веке до нашей эры.

В Европе и США аренда недвижимости преобладала до конца XIII века. В Великобритании до конца XVIII века предметом договоров аренды были недвижимое имущество и непосредственно связанное с ним движимое имущество.

Договоры долгосрочной аренды движимого имущества стали массово заключаться лишь в первой половине XIX века в связи с развитием промышленности, производством



новых транспортных средств, машин и механизацией сельского хозяйства. В странах – лидерах промышленного развития XIX века лизинг стал инструментом монополизации рынка. В США и Великобритании производители машин для производства товаров народного потребления (главным образом обуви) вынуждали подрядчиков, использующих эти машины, заключать невыгодные сделки для реализации собственных экономических выгод, например, в Великобритании в 1919 г. около 80% фабрик по производству обуви использовали арендованные станки, принадлежащее одному производителю [2].

Важным моментом в развитии лизинга стал период после Второй мировой войны, когда в США в результате научно-технического прогресса и усиления конкуренции на рынке товаров и услуг возрос спрос на капитал. Лизинг стал альтернативным (помимо кредитов) внешним источником финансирования предприятий. Первая независимая лизинговая компания была создана в 1952 году в США (United States Leasing Corporation) в Сан-Франциско, она действовала в соответствии с девизом «плати столько сколько зарабатываешь».

В Западную Европу лизинг пришел из США, переняв коммерческую практику и обычаи местных компаний. В конце 1962 года в ФРГ были созданы первые лизинговые компании, в том числе «Дойче Лизинг», созданная восемью немецкими банками. В последующие годы лизинг как новая форма инвестиционного финансирования быстро стал популярен во Франции, Италии, а затем в Швейцарии, Австрии и других странах Западной Европы [2].

Развитие лизинговых компаний стимулировало другие субъекты, в основном корпорации и финансово-промышленные компании для инвестирования в лизинг. Также начали развиваться рефинансирование и страхование лизинговых сделок. В 1950-е годы лизингом пользовались компании, не имевшие достаточно капитала для адаптации своих производственных факторов.

Начало лизинга в 1960-х и начале 1970-х годов по всей Западной Европе было непростым. Лизинг нарушил традиционные каноны инвестиционного финансирования в форме кредитных операций, известные уже много лет. Однако это была чрезвычайно привлекательная форма инвестиционного финансирования, и, несмотря на эти



возражения, лизинг уже более 40 лет успешно развивается в отдельных странах Западной Европы.

На всех континентах лизинг играл и продолжает играть важную роль в периоды быстрого экономического роста. Например, страны Азии становятся все более активными в сфере лизинговых услуг, причем Япония является пионером в этом отношении, самый быстрый рост наблюдается в Южной Корее. В Европе самый высокий оборот по лизингу зафиксирован у немецких, британских, итальянских и французских компаний.

Анализируя историю развития лизинга в России, можно выделить несколько основных этапов его развития, основываясь на изменении законодательства в сфере лизинга.

До начала 1990-х годов в нашей стране не существовало законодательства в сфере лизинга как такового, в период перестройки подобные операции практиковали крупные внешнеторговые организации, например, «Совтрансавто», «Совкомфлот» и др.

В качестве второго этапа развития лизинга можно выделить период до середины 1990-х. В 1993 г. лизинг был классифицирован как вид услуг финансового посредничества, создана первая международная лизинговая компания «Евролизинг» [3].

К третьему этапу развития лизинга в России возможно отнести период с середины 90-х гг. до 2002 г. Именно в это время, в 1998 году был принят действующий по сей день федеральный закон «О финансовой аренде (лизинге)».

Четвёртым этапом развития лизинга в Российской Федерации можно считать период, начавшийся в 2003 году и продолжающийся по настоящее время. Данный период является периодом реформирования законодательства в сфере лизинга. Сегодня закон «О финансовой аренде (лизинге)» продолжает совершенствоваться, последние изменения в 10 статью закона были внесены в апреле 2023 года и закрепили обязанность лизингодателя внесения сведений о заключении сделки в единый реестр в трёхдневный срок.

Литература:

1. О финансовой аренде (лизинге): федер. закон от 29.10.1998 №164-ФЗ (ред. от 28.04.2023). – Доступ из СПС «КонсультантПлюс».



2. Афанасьева Н. Д. Развитие лизинга в зарубежных странах /Н. Д. Афанасьева// Молодой ученый. — 2020. — № 23 (313). — С. 356-360.
3. Матвеева, Е.И. Становление и развитие лизинга в России / Е.И. Матвеева, И.А. Чеховская // NovaInfo, 2018. — № 85 — С. 103-108.



Китанова Валерия Канатовна

Студентка

ФГБОУ ВО «Новосибирский государственный
университет экономики и управления «НИНХ»

ПРОБЛЕМЫ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ И ВЛИЯНИЕ ВНЕШНИХ ФАКТОРОВ

Аннотация: В данной статье представлены основные положения и особенности кредитования. Рассмотрены проблемы, возникающие при потребительском кредитовании. В результате исследования кредитных рисков, управление которыми предполагает оценку кредитоспособности заемщика, были выявлены две основные проблемы, потребительского кредитования.

Ключевые слова: потребительский кредит, кредит, кредитные каникулы, кредитование физических лиц.

Keywords: consumer credit, credit, credit holidays, lending to individuals.

Потребительский кредит дает возможность приобрести товар или услугу в самые короткие сроки, а производить за нее расчет, в определённый отрезок времени. Все это приводит к необходимости обращения в банк за кредитом. Кредит выгоден обеим сторонам как самому банку, так как он увеличивает свою прибыль, за счет выдачи кредита, получая проценты, так и самому заемщику, так как решает его потребности в данный период времени.

Существует несколько факторов, которые оказывают влияние на положительное решение банка при выдаче кредита, а так же на размер процентной ставки. На рисунке 5.1 представлены факторы оказывающие влияние на процентную ставку по кредиту.

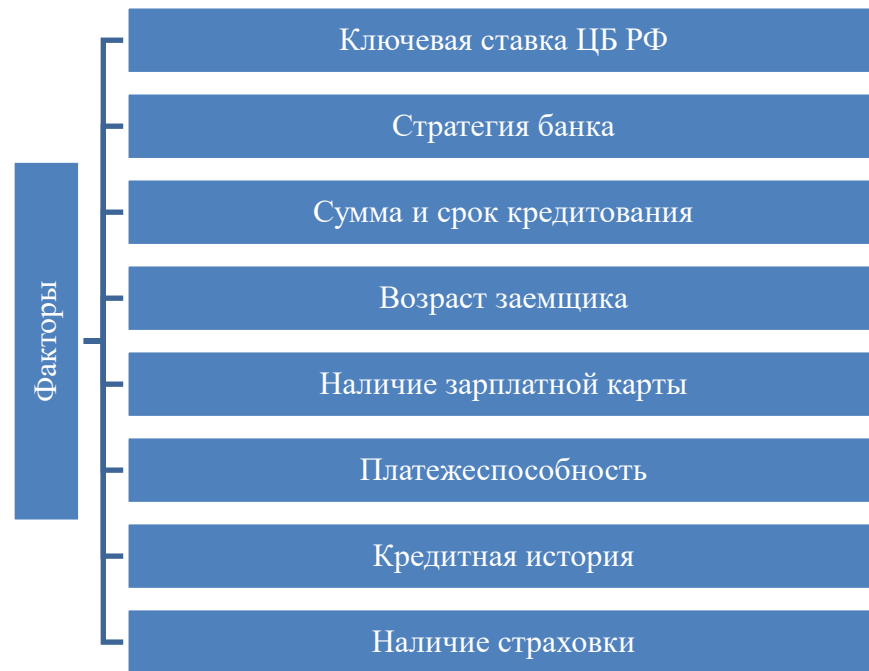
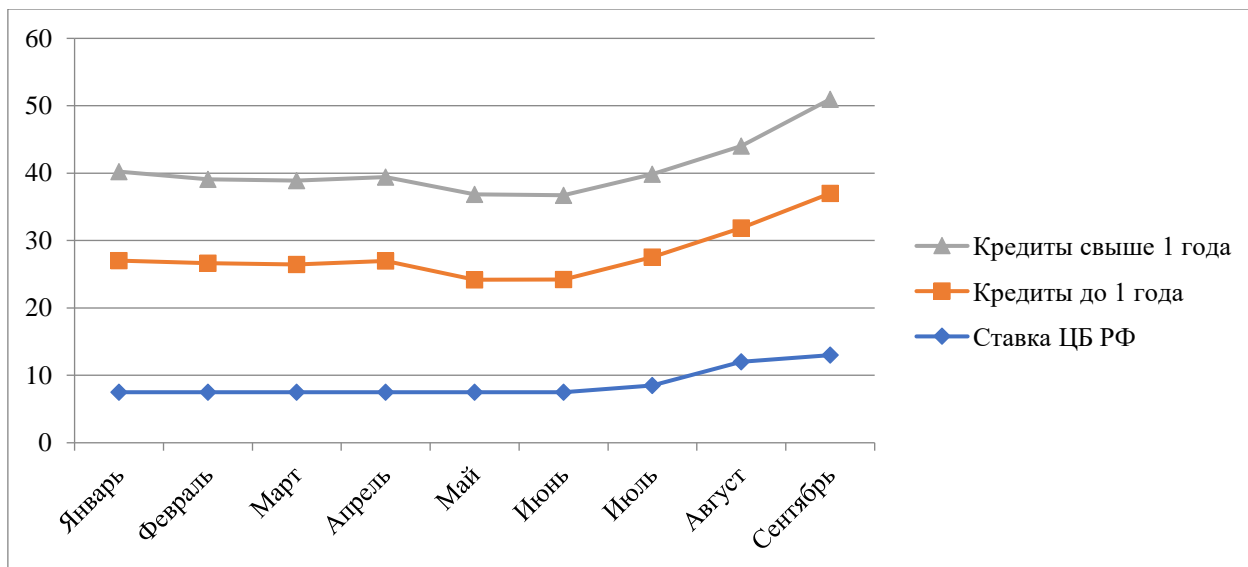


Рисунок 5.1 – Факторы оказывающие влияние на процентную ставку

Основным фактором является, конечно же ключевая ставка по кредиту, которая регулируется ЦБ РФ. Немало важную роль играет наличие обеспечения или его отсутствие, ведь от этого зависит, какую процентную ставку начислят банки. Если нет страховки и залога, обычно процентные ставки довольно высокие. На сегодня банки имеют довольно много кредитных предложений, к которым относятся экспресс кредиты, кредиты на долгое время, быстрые и легкие суды и т.д.

Для более детального изучения влияния ключевой ставки ЦБ РФ на процентную ставку по обобщенным данным кредитов в банках составим график на рисунке 5.2.



Источник: Официальный сайт Центрального Банка РФ. Данные об объемах кредитов, депозитов и прочих размещенных средств, предоставленных организациям, физическим лицам и кредитным организациям [Электронный ресурс] Режим доступа URL: http://www.cbr.ru/statistics/print.aspx?file=bank_system/4-3-1_14.htm&pid=pdko_sub&sid=dopk

Рисунок 5.2 – Динамика ставки ЦБ РФ и по кредитам

По данным рисунка 5.2 можно сделать вывод, что рост ключевой ставки ЦБ РФ приводит к росту процентной ставки по всем видам кредита.

Рост процентной ставки по кредиту приводит к снижению количества выданных кредитов у банков. Причиной снижения количества кредитов выданных заемщиком возникает не только в результате того, что банк снижает объем судного портфеля, но и так же оказывает роль тот факт, что заемщик не всегда готов брать кредит по высоким процентам.

В результате у банков возникают кредитные риски, так как заемщики будут обращаться преимущественно лишь к экстренным случаям.

В результате кредитные риски, управление которыми предполагает оценку кредитоспособности заемщика, были выявлены две основные проблемы, потребительского кредитования в:

- ограниченность информации о клиенте: отсутствие кредитной истории у большинства граждан РФ;

- отсутствие индивидуального подхода к каждому клиенту: в зависимости от величины чистого дохода клиента используются уменьшающие коэффициенты, но этого недостаточно, чтобы достоверно оценить расходы на текущее потребление каждого из



клиентов

Для решения существующих проблем в сфере потребительского кредитования, необходимо принять ряд мер. Для того чтобы выстроить снова доверительные отношения между банками и потребителями потребуется достаточное количество времени, в течение которого банки должны выставить более жесткие условия в получении кредитов, а также пересмотреть кредитные договора на элемент скрытых платежей. В дальнейшем кредитные организации смогут снова выставлять условия кредитования доступные для большей части населения. Благодаря чему банки избавятся от негативной репутации, а количество «безвозвратных кредитов» уменьшится.

Литература:

1. Официальный сайт Центрального Банка РФ. Данные об объемах кредитов, депозитов и прочих размещенных средств, предоставленных организациям, физическим лицам и кредитным организациям [Электронный ресурс] Режим доступа URL: http://www.cbr.ru/statistics/print.aspx?file=bank_system/4-3-1_14.htm&pid=pdko_sub&sid=dopk

2. Официальный сайт Центрального Банка РФ. Процентные ставки и структура кредитов и депозитов по срочности. [Электронный ресурс] Режим доступа URL: http://www.cbr.ru/statistics/?PrtId=int_rat



Куликов Дмитрий Александрович

Студент

Кубанский государственный аграрный университет имени И. Т. Трубилина

Мамий Сима Асламбечевна

Научный руководитель, кандидат экономических наук, Кубанский государственный аграрный университет имени И. Т. Трубилина

**СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ СПОСОБОВ ИНВЕСТИРОВАНИЯ
НА ПРИМЕРЕ АКЦИЙ ПАО «МОБИЛЬНЫЕ ТЕЛЕСИСТЕМЫ», АКЦИЙ ПАО
«СБЕРБАНК РОССИИ» И ОБЛИГАЦИЙ ФЕДЕРАЛЬНОГО ЗАЙМА ОФЗ-26226-ПД**

Аннотация: Статья посвящена инвестициям, способам инвестирования. Инвестиции играют важную роль в нашей жизни, так как они являются инструментом сохранения и приумножения личного капитала. Статья даёт базовые знания об инвестициях, о техническом и фундаментальном анализе.

Ключевые слова: инвестиции, акции, трейдинг, технический анализ, фундаментальный анализ.

Key words: investing, stocks, trading, technical analysis, fundamental analysis.

Инвестиции — это долгосрочные вложения капитала в отрасли экономики с целью получения дохода. Выделяют финансовые и реальные инвестиции. Актуальность обусловлена тем, что инвестиции определяют развитие экономики страны. Кроме того, инвестиции являются средством сбережения и приумножения личных финансов каждого человека.

Финансы сопровождают нас на протяжении всей жизни, начиная со дня рождения и заканчивая глубокой старостью. Человек сам ответственен за своё финансовое благополучие. В детстве и юности расходы берут на себя родители. Расходы есть, а доходов у детей нет. В зрелом возрасте люди находят хорошую работу или занимаются бизнесом и зарабатывает больше, чем тратят. И этот избыток финансовых ресурсов нужно отложить, сохранить и преумножить. Средством сохранения и преумножения личных финансов являются инвестиции.



Целью исследования является сравнительный анализ различных способов инвестирования и приобретение личного опыта инвестирования.

Задачи исследования:

- 1) изучить теоретические основы и способы инвестирования
- 2) выбрать инструменты инвестирования, доступные для бюджета до 10 тысяч рублей
- 3) провести технический и фундаментальный анализ выбранных инструментов инвестирования
- 4) проследить изменение котировок в течение года
- 5) определить факторы, влияющие на динамику котировок выбранных инструментов инвестирования
- 6) сравнить доходность и эффективность выбранных инструментов инвестирования.

Обзор источников: в работе использован широкий круг источников и литературы. Это научно-популярные статьи, видеолекции и научные монографии. Курс «А как инвестировать» от редакции Тинькофф.журнал даёт первоначальную базу знаний, поможет разобраться с понятиями и терминологией об инвестициях. Учебник «Школа Понятных Инвестиций» на сайте ЯНДЕКС.ИНВЕСТИЦИИ представляет собой 14 шагов-уроков для начинающего инвестора – от постановки целей инвестирования до формирования инвестиционного портфеля. «Малая энциклопедия трейдера» дает представление о фундаментальном анализе акций, учит анализировать финансовые отчеты компаний и мультипликаторы.

Автор монографии Эрик Найман очень увлекательно рассказывает о трейдинге. Трейдинг это купля - продажа финансовых активов с целью извлечения прибыли. Основная цель в трейдинге извлечение прибыли между разницей цен покупки и продажи ценных бумаг.

Учебник «Инвестиции и трейдинг» учит анализировать котировки акций, строить графики, а также проводить технический анализ различных инструментов инвестирования.

Профессор МГУ имени Ломоносова Наталья Васильевна Зубаревич в своих интервью и лекциях с февраля 2022 года анализирует влияние экономических санкций на Российскую экономику. Она даст понимание, что финансовый рынок и рынок инвестиций остро реагирует на политические события.



Очень интересный курс лекций Берзона Николая Иосифовича, это научно обоснованное руководство для каждого человека по «Управлению личными финансами».

В таблице № 1 представлены выбранные инструменты инвестирования. Мною были приобретены 10 акций Публичного акционерного общества «Мобильные ТелеСистемы» (МТС), а также 10 акций Публичного акционерного общества «Сбербанк России» и Облигации федерального займа ОФЗ-26226-ПД (С постоянным доходом). Федеральные облигации – это долговые ценные бумаги российского государства. Эмитентом ОФЗ является Министерство Финансов Российской Федерации. При выборе ценных бумаг для приобретения я руководствовался следующими условиями: это должны быть российские ценные бумаги, стоимость в пределах 10 тысяч рублей.

Таблица 1. Инструменты инвестирования

<i>Выбранные инструменты инвестирования</i>	<i>Сумма вложений (руб.)</i>	<i>Стоимость на момент покупки</i>	<i>Количество акций</i>	<i>Расчетная доходность на 1000 рублей</i>
Дивидендные акции Публичного Акционерного общества «Мобильные ТелеСистемы»	2857	285,7	10	100 (10%)
Акции роста Публичного Акционерного общества «Сбербанк России»	2654	265,4	10	140 (14%)
Облигации федерального займа ОФЗ-26226-ПД	867	867	1	92 (9,2%)

Решение о покупке было принято на основе технического и фундаментального анализа. Технический анализ — это способ прогнозировать движение цены на основе прошлых котировок и индикаторов. Индикаторами технического анализа называются



различного рода математические функции различных параметров (цены, объёма торгов и прочих), которые показывают трейдеру наиболее вероятное дальнейшее развитие ценового движения. Также общепринятыми понятиями технического анализа являются: бычий тренд-движение котировок вверх из-за аналогии с быками, поднимающих людей; медвежий тренд-движение котировок вниз из-за аналогии с медведем, который валит людей на пол: флэт-это состояние рынка, во время которого цена движется в определённом диапазоне без чётко обозначенного направления.

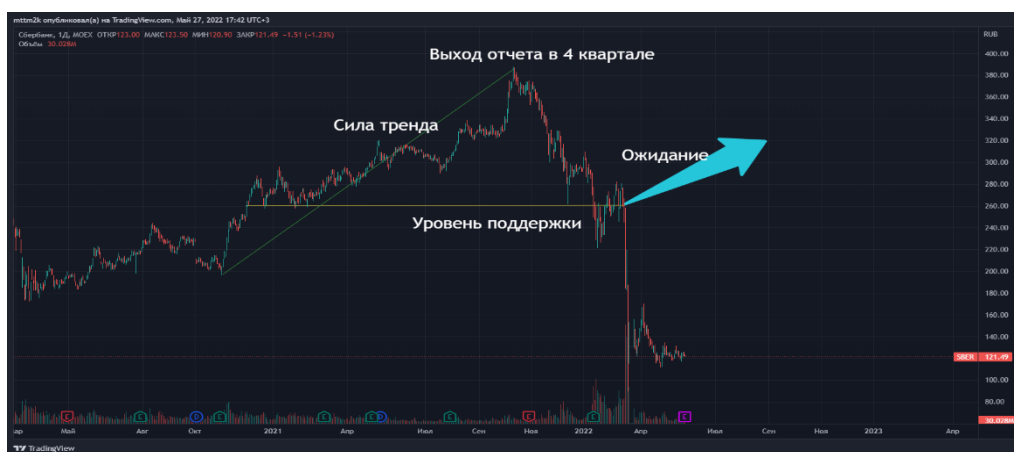


Рисунок 1. Технический анализ акций компании «Сбербанк России»

На рисунке № 1 представлен график динамики котировок акций сбербанк за последние 2 года.

Для начала нужно определить уровень поддержки (это цена, при которой котировки акции пойдут вверх). Уровень поддержки подтверждался дважды в декабре 2020 года и феврале 2021 года. Инвесторы, заметив это, сделали вывод о том, что уровень поддержки крепкий и начался бычий тренд. Сила тренда подкреплялась финансовыми отчётами, в котором росла чистая прибыль.

Однако, в ноябре 2021 бычий тренд закончился и сменился на медвежий, то есть рост котировок акций сменился падением. Поэтому можно сделать вывод, что акция вернется к прежнему уровню поддержки из которого выйдет отскоком вверх, начав бычий тренд. Технический анализ показал, что приобретение акций сбербанка - надежное вложение, без особого риска. Однако, невозможно было спрогнозировать риски, связанные с началом специальной операции на Украине. После 24 февраля 2022 года были введены экономические санкции, ЦБ повысил ключевую ставку с 9,5 до 20%, также



закрылись торги на московской фондовой бирже. И весь фондовый рынок обрушился в тот день. Также резким падением на эту ситуацию после 24 февраля отреагировали и котировки акций МТС, что отражено на рисунке № 2.

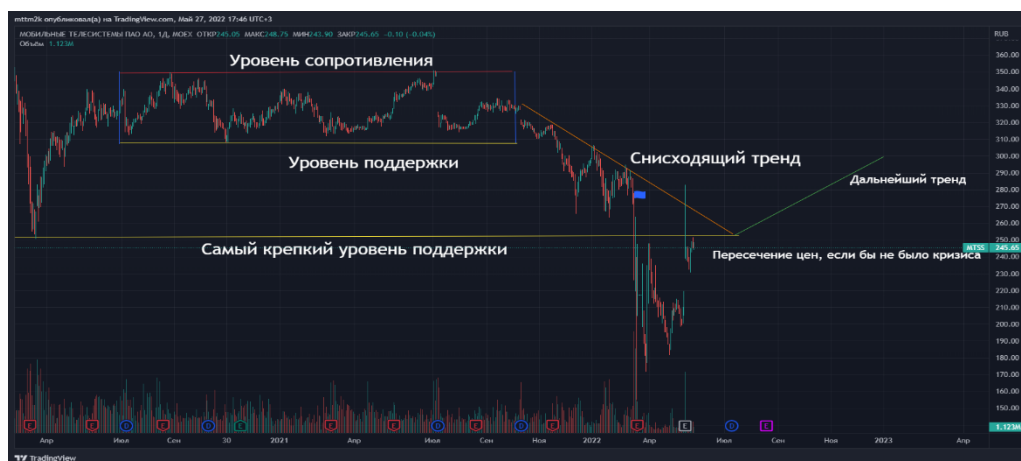


Рисунок 2. Технический анализ акций компании «МТС»

Фундаментальный анализ — это независимый метод оценки ценных бумаг и компаний-эмитентов. В ходе фундаментального анализа инвестор изучает основные финансовые показатели компании: финансовые и бухгалтерские отчеты; выручка; прибыль; рентабельность.

На стоимость компании и ее ценных бумаг влияет много факторов, например политическая и экономическая ситуация в стране, деятельность конкурентов, финансовое состояние компании.

Рассмотрим финансовый отчет компании «Сбербанк России» за 2 года. Можно заметить, что Мультипликатор ЕВГТ, который характеризуется как прибыль с учётом процентов по кредитам и налогов, а также рентабельность росла.

Таблица 2. Финансовые показатели компании «Сбербанк России»

Финансовый показатель	2021	2020
ЕВГТ	1020	697
Рентабельность продаж (прибыли от продаж в каждом рубле выручки)	60,8%	43,9%



Однако главным показателем для инвестора является Чистая прибыль, которая росла от года к году. С выходом финансового отчёта в 4-ом квартале 2021 года ожидания инвесторов не были оправданы, так как чистая прибыль снизилась с 348.3 млрд. рублей до 272.6 млрд.

Таблица 3. Чистая прибыль компании «Сбербанк России»

Финансовый показатель	2020Q4	2021Q1	2021Q2	2021Q3	2021Q4
Чистая прибыль, млрд руб	202.4	304.8	325.0	348.3	272.6

Отсюда можно сделать вывод, что технический анализ нужно проводить вместе с фундаментальным анализом.

Я отслеживал котировки выбранных инструментов инвестирования. Котировка — это стоимость какого-либо финансового инструмента в конкретный момент времени. Котировки акций меняются каждый день — предсказать их со стопроцентной точностью невозможно.

Оценивая перспективы той или иной ценной бумаги, нужно обращать внимание на следующие факторы: Финансовые результаты компании, политическая обстановка в стране и финансовая политика государства.

Ниже представлена динамика котировок акций Сбербанка . Акции я купил 18 февраля 2022 года. На графике видно, что начало Специальной военной операции на Украине 24 февраля привело к резкому ОБВАЛУ стоимости. Биржа закрылась на 3 недели. Затем акции Сбербанка стали выкупать по выгодной НИЗКОЙ цене и наметился бычий Тренд.



Рисунок 3. Анализ котировок акций компании «Сбербанк России»

Следующим негативным фактором, который привел к новому падению стоимости акций стало отключение Сбербанка от международной платежной системы SWIFT с 14 июня. Это произошло в рамках 4 пакета санкций Евросоюза против финансового сектора России. С июня по июль был единственный позитив, когда Сбербанк возобновил транзакции по энергоносителям. 20 сентября была объявлена частичная мобилизация, которая привела к резкому падению. Именно политические факторы определяли котировки Акции Сбербанка, так как это компания с большой долей государственного участия.

Это график котировок акций МТС. Котировки акций МТС также отреагировали на начало СВО резким падением. В июле МТС объявил о выплате дивидендов и инвесторы сразу же стали покупать акции. Тут мы можем заметить, как подогревался интерес инвесторов. После выплаты дивидендов произошло такое событие, как дивидендный гэп - падение цены акций на сумму не превышающей размер дивидендов. На графике котировок ГЭП представлен в виде разрыва. Дивидендный гэп связан со спекулянтами которые покупают акции до выплаты дивидендов и продают после выплаты, стараясь получить двойную выгоду. В середине августа вышел неудачный отчёт, в котором чистая прибыль МТС уменьшилась на 37%. А 20 сентября началась мобилизация. После падения было восстановление, прерванное Федеральной Антимонопольной Службой, которая выписала ПАО МТС штраф за необоснованное повышение цен на услуги сотовой связи.

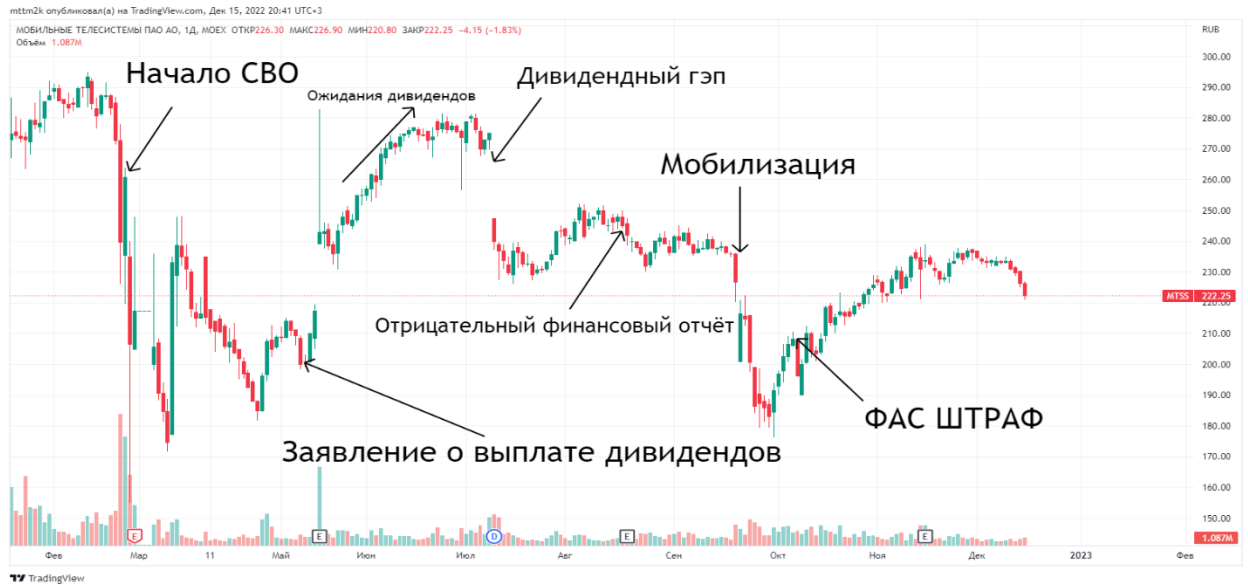


Рисунок 4. Анализ котировок акций компании «МТС»

Теперь рассмотрим котировки ОФЗ. Явно негативное влияние на котировки ОФЗ оказали начало СВО и мобилизация. Но поскольку ОФЗ это актив российского государства, то дополнительным негативным фактором стала заморозка резервных активов ЦБ РФ на 300 миллиардов долларов. Был высок риск дефолта.



Рисунок 5. Анализ котировок ОФЗ -26226

В апреле ключевая ставка ЦБ снизилась с 20 до 17%. Это положительное событие для облигаций в первую очередь, так как цены облигаций почти на прямую зависят от



дюрации ключевой ставки. ЧЕМ ВЫШЕ СТАВКА-НИЖЕ ЦЕНА. И положительным событием в октябре была частичная разблокировка активов ЦБ.

Еще одна задача моего проекта: сравнить доходность и эффективность выбранных инструментов инвестирования. Здесь представлены формулы расчёта доходности.

Дивидендная доходность акции рассчитывается, как отношение размера дивидендов к стоимости 1 акции.

$$r = d / p * 100$$

r-процент доходности

d-сумма дивидендов

p-актуальная цена акции

Рассчитав текущую доходность, можно узнать какой доход получит инвестор при продаже ценных бумаг по текущей стоимости.

$$r = (P2 - P1) / P1 * 100$$

r-процент доходности

P2-цена продажи

P1-цена покупки

Полная доходность акции представляет сумму двух величин - дивидендов за год и роста курсовой цены.

$$r = (D + (P2 - P1)) / P1 * 100\%$$

r-процент доходности D-выплаченные дивиденды

P2-цена продажи P1-цена покупки

Ниже представлена таблица сравнения доходности выбранных инструментов инвестирования.



Таблица 4. Сравнение доходности выбранных инструментов инвестирования

Выбранные инструменты инвестирования	Цена активов на момент покупки	Актуальная стоимость активов на 15 декабря	Дивидендная и купонная доходность	Рыночная доходность	Итоговый реальный доход
Дивидендные акции Публичного акционерного общества «Мобильные ТелеСистемы»	2857	2222	322 <u>(14,4%)</u>	-635 <u>(-22,2%)</u>	-313 <u>(-10,95%)</u>
Акции роста Публичного акционерного общества «Сбербанк России»	2654	1352,1	0 <u>(0%)</u>	-1301,9 <u>(-49,1%)</u>	-1301,9 <u>(-49,1%)</u>
Облигации федерального займа ОФЗ-26226-ПД	867	988,6	79,28 <u>(10,8%)</u>	121,6 <u>(14,02%)</u>	201 <u>(23,16%)</u>

Ожидаемая доходность акций компании МТС не была оправдана, однако МТС показывает один из лучших результатов восстановления котировок после кризиса. Это одна из первых компаний, вернувшаяся к выплатам дивидендов. И скорее всего это будет первая акция, которая вернется к докризисным котировкам.

Что касается доходности акций компании Сбербанка России, то можно сказать, что данный инструмент инвестирования оказался самым неприбыльным. Компания не выплачивала дивиденды и выдержала тяжелый период. Они уже заявили о выплатах



рекордных дивидендов в 2023 году и можно ожидать того, что Сбербанк оправдает себя в следующем году.

Самым доходным инструментом инвестирования оказалась ОФЗ 26226. Она была куплена по цене ниже номинала. Более того. Министерство Финансов РФ исполнило все свои обязательства по облигациям, выплачивая купоны.

В настоящее время инвесторов больше интересуют сигналы о том, как компании проходят нынешний кризис и когда они смогут возобновить выплату дивидендов.

Негатив уже в значительной степени отражен в котировках бумаг, которые просели в этом году наравне с рынком, поэтому не исключено, что они покажут опережающее восстановление при появлении сигналов деэскалации на Украине и улучшения экономической ситуации в стране.

Литература:

1. Коган Е.Б Курс «Школа понятных Инвестиций» 2020.
<https://invest.yandex.ru/school/>
2. Берзон Н.И.- Уроки финансовой грамотности | Лекция 1: «Управление личными финансами» 2016 Г. <https://www.youtube.com/watch?v=veL-N75Vu5o>
3. Тинькофф редакция Журнал, Учебник «А как инвестировать» 2021 г.
<https://journal.tinkoff.ru/pro/invest/>
4. Найман Э.Л «Малая энциклопедия трейдера» 2008 г.-С.1-455.
5. Вайн С. Учебник «Инвестиции и трейдинг» 2010. — 643 с.
6. Зубаревич Н.В «Экономический кризис - 2022 / Зубаревич» 2022.
<https://www.youtube.com/watch?v=lQj7ZFdJRhY&t=4961s>



Дадалова Алина Айндыевна

Магистрант

ФГБОУ ВО «Грозненский государственный нефтяной технический университет

им.акад. М.Д.Миллионщикова»

ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ ГУДЕРМЕССКОГО МУНИЦИПАЛЬНОГО РАЙОНА ЧЕЧЕНСКОЙ РЕСПУБЛИКИ

Аннотация: Для современного экономического развития необходимо активно использовать инновации. Ограниченность ресурсов и ожесточенная конкуренция требуют перехода к более интенсивному типу роста, который достигается через внедрение инновационных технологий в производство.

Ключевые слова: инновационное развитие, Гудермесский муниципальный район, Чеченская Республика, экономическое развитие.

Keywords: innovative development, Gudermess municipal district, Chechen Republic, economic development.

В зависимости от того, как большинство регионов РФ приняли законы о " умном " развитии (законы об инновационном развитии) мало усилий прилагается к созданию и использованию новых технологий.

В регионах Северо - Кавказского федерального округа инновационное развитие является наименее развитым аспектом. Регионы региона имеют исторические особенности и специализацию в агропромышленном секторе, что делает процесс разработки инновационных проектов сложным. Муниципальные образования проводят только часть процесса создания новых продуктов или просто реализуют его не полностью.

1. Реформа местного самоуправления способствовала активизации работы местных органов власти и развитию инновационной системы;

2. Быстрое внедрение информационных технологий, активное развитие цифровой экономики и использование цифровых инструментов требуют применения новых методов управления;

3. В настоящее время основные подходы к развитию инновационной системы сосредоточены на предприятиях и не исследовались достаточно для использования в



муниципальных образованиях.

Инновационное развитие муниципальных образований зависит от общих тенденций регионального и федерального уровня. Элементы этих трендов определяют направление развития инноваций в муниципалитетах.

В Гудермесском муниципальном районе отсутствует развитая инновационная структура, но есть отдельные организации, занимающиеся инновациями. Район имеет потенциал для развития инноваций в туризме и сельском хозяйстве. На региональном уровне приняты законы, которые определяют приоритетные направления инновационной политики региона.

Проблемы развития инноваций в Гудермесском муниципальном районе включают:

- Нет программы развития инноваций на муниципальном уровне.
- Мало информации и консультаций для бизнеса о том, как развивать инновации в районе.
- Малый интерес малых и средних предприятий к инновационным проектам.
- Отсутствует эффективный план для реализации инновационной политики в районе.

Чтобы уменьшить негативное воздействие от проблем, необходимо создать систему управления для Гудермесского муниципального района.

Муниципальная система инноваций является частью более крупных региональных и национальных систем, которые работают для достижения главных целей страны. В состав муниципальной системы входят местные органы власти с их полномочиями на разработку инновационных проектов.

Муниципальные органы власти не могут осуществлять финансирование фундаментальных исследований и проведение научно-исследовательской и опытно-конструкторской работы (НИОКР).

Из-за ограничений функций местных властей наиболее подходящей моделью для муниципальных образований является "двойная спираль". Но она не дает полного представления о том, что происходит в сфере инноваций.

В Гудермесском муниципальном районе для эффективного управления инновациями можно использовать следующие организационные подходы:

Один из перспективных способов развития экономики Гудермесского муниципального района – создание молочного кластера. В результате этого проекта в



районе Чеченской Республики появится новый рабочий район, который сможет создать новые рабочие места и стимулировать развитие экономической системы. Кластерный подход, который объединяет предприятия в молочной отрасли и помогает им стать более конкурентоспособными, будет включать множество предприятий этой отрасли.

Вторая фаза строительства молочного кластера, включая молочную товарную ферму с 1200 дойных коров в комплексе, будет финансироваться из федерального бюджета и завершится к 2027 - 2028 годам (Рис.1).



Рисунок 1 – Диаграмма планируемого объема финансирования строительства молочного кластера на территории Гудермесского района в 2025 г., тыс. руб.

В перспективе предполагается производство 10 700 тонн молока в год, а доходы бюджета составят 27,5 миллиона рублей. Стоимость проекта превышает 1 миллиард руб. (1,5 миллиарда). Инициатором проекта является ООО " Молочная компания Кавказское здоровье". Его реализация займет два года и будет завершена к 2025 году.

В Гудермесском муниципальном районе создана межведомственная комиссия, которая помогает развивать малые и средние бизнесы.

Гудермесский муниципальный район присоединился к внедрению успешных практик и стандартов, которые помогают развивать малые предприятия в рамках административной процедуры. Эти практики представлены АНО "Атлас муниципальных практик".

В "Атласе муниципальных практик" приведены успешные практики,



предложенные Агентством стратегических инициатив по продвижению новых проектов (АСИ).

Для улучшения условий и развития малого бизнеса в Гудермесском муниципальном районе Чеченской Республики была утверждена специальная программа.

В Гудермесском муниципальном районе создан и активно работает ГУП "Гудермесский бизнес-центр" (инкубатор), который помогает предпринимателям взаимодействовать с государственными органами и создавать условия для развития своих бизнесов.

Развитие малых и средних предприятий является важной частью рыночной экономики, а также способствует росту среднего класса.

В Гудермесском муниципальном районе имеется 285 зарегистрированных малых и средних предприятий на начало 2023 года. На каждые 1000 жителей приходится 20 предприятий такого типа. В среднем каждое из них имеет 323 сотрудников. Они занимают 13 % от общего числа занятых в экономике района.

В Гудермесском муниципальном районе уровень развития малого и среднего бизнеса соответствует средним показателям по республике.

На 1 января 2023 года в Гудермесском муниципальном районе работало 285 малых и средних предприятий, включая 212 частных предпринимателя. Эти предприятия различаются по видам оказываемых услуг или выпускаемой продукции (Рис. 2).



Рисунок 2 – Структура малых предприятий Гудермесского муниципального района по видам экономической деятельности на 01.01.2023 г., %.

Сфера торговли занимает второе место по значимости в структуре экономической деятельности района. В сельском хозяйстве доля составляет 18 %, а остальные виды хозяйственной и других деятельность составляют 5,5 процентов. Из-за низкой оборачиваемости капитала малые предприятия не имеют инновационных предприятий. Основные причины, мешающие развитию инноваций в малом и среднем предпринимательстве, включают низкую заинтересованность в инновациях, нехватку квалифицированных кадров, несоответствующую профессиональную подготовку предпринимателей, низкую инвестиционную привлекательность и недоступность площадей из-за слабо развитой инфраструктуры и высокой стоимости аренды.

Чтобы Гудермесский муниципальный район развивался инновационно, необходимо достичь нового уровня в процессе производства, который будет отвечать современным требованиям. Это позволит создать новые возможности для развития, а также обеспечит конкурентные преимущества путем быстрых изменений, использования новых знаний и развития новых технологий производства.

В Гудермесском районе еще нет инновационной инфраструктуры. Поэтому основная цель для руководства района - создать хорошие условия для развития экономики и успешной реализации инновационных проектов.

Муниципальная инновационная политика разрабатывается исходя из основной цели - улучшения условий жизни и развития в Гудермесском муниципальном районе.



Основное внимание уделяется созданию благоприятной среды для развития и внедрения новых идей и технологий на территории района.

Управление развитием инноваций в Гудермесском муниципальном районе основано на нескольких принципах. Во-первых, применяется комплексный подход, чтобы все участники районной экономики были вовлечены в развитие инноваций. Во-вторых, управление инновациями согласуется с другими программами и мерами развития района. И, наконец, внедрение инноваций оценивается по эффективности, то есть по их положительному вкладу в экономическое развитие района.

В Гудермесском муниципальном районе для развития инноваций ставятся перед нами несколько задач. Во-первых, нужно определить набор мер, которые помогут поддерживать инновационное развитие на территории. Во-вторых, нам нужно сделать район привлекательным для инвестиций в инновации. Наконец, важно создать удобные условия для развития инновационного предпринимательства и предпринимательской деятельности на территории района.

Муниципальная инновационная система действует только в пределах муниципалитета. Для улучшения жизненных условий и развития экономики важно эффективно развивать и внедрять инновации.

Управление развитием инновационной системы в Гудермесском муниципальном районе включает выполнение нескольких функций:

- Планирование - разработка планов на несколько лет для развития инноваций в экономике.
- Организация - включает регулирование и управление инновационными процессами, а также предоставление ресурсов для инноваций.
- Координация - обеспечивает согласованность и сотрудничество всех участников инновационной системы.
- Контроль - наблюдение за состоянием и оценка результатов работы системы, чтобы она функционировала оптимально.

В Гудермесском районе субъектами инновационной деятельности являются: государственные органы управления, малые и средние предприятия, а также компании, занимающиеся транспортом и связью.

Объектами инноваций может быть все, что связано с развитием и внедрением новшеств - оборудование предприятий, технологические программы.

Главная структура района опирается на базовые отрасли инфраструктуры, такие



как торговля и жилищно - коммунальное хозяйство.

Экономическое развитие Гудермесского района основано на работе промышленных, агропромышленных и инновационных комплексов. Все они сотрудничают для развития социальной сферы. Мы считаем, что если инновационный комплекс будет развиваться интенсивно с помощью различных механизмов, то будут достигнуты положительные результаты.

Инновационный комплекс является важным партнером для транспортной, промышленной, туристической и строительной отраслей. Каждая отрасль может быть заказчиком или потребителем инновационных продуктов.

Органы местного самоуправления используют разные методы контроля инноваций. Они выбирают оптимальный метод в зависимости от целей развития муниципалитета, законов о инновациях и потенциалов социально - экономического развития района.

Для эффективного управления инновационными процессами в муниципальном районе необходимо учитывать: что нужно субъектам, какой метод используется.

Инновационная политика Гудермесского муниципального образования характеризуется как системная, открытая и иерархическая.

Муниципальная инновационная система способна самостоятельно развиваться и совершенствовать свою организацию. Ресурсы, необходимые для инновационной деятельности в Гудермесском муниципальном районе: материальные ресурсы и информационные ресурсы.

Заключение

Одним из базовых условий формирования инновационной политики выступает социально-экономическое положение территории, которое в зависимости от достигнутого уровня либо создает условия благоприятствования, либо является барьером инновационной трансформации.

Как правило, территории, более развитые в социально-экономическом плане имеют и более высокие позиции в инновационном развитии, хотя все же возникают отклонения от указанной тенденции. Таким образом, можно предположить, что между социально - экономическим положением и инновационной активностью муниципальных образований должна существовать прямая, хотя, возможно, опосредованная зависимость.



Для проверки данного предположения проведен анализ статистических показателей, характеризующих каждый из аспектов муниципальной экономики. Данное исследование проведено на примере Гудермесского района Чеченской Республики.

Основной анализ социально-экономического положения региона является выявление причин, сдерживающих экономический рост и определение потенциальных рисков и ограничений инновационного развития экономики Гудермесского района.

Гудермесский район относится к регионам-лидерам Чеченской Республики, характеризуется наиболее высокими значениями показателей социально-экономического, занимая 3-е место, но выражает низкую инновационную активность.

Литература:

1. Региональный Закон от 24.05.2010 г № 11-РЗ «О местном самоуправлении в Чеченской Республике».

2. Устав Гудермесского муниципального образования Чеченской Республики Принят решением Совета депутатов Гудермесского муниципального района Чеченской Республики «29» декабря 2009 года № 9.

3. Официальный сайт Гудермесского муниципального образования Чеченской Республики. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://gudermes.gosuslugi.ru/ofitsialno/dokumenty/?type=70>. (дата обращения: 26.09.2023).

4. Официальный сайт Министерства экономического, территориального развития и торговли Чеченской Республики - <https://economy-chr.ru/>



Дадалова Алина Айндыевна

Магистрант

ФГБОУ ВО «Грозненский государственный нефтяной технический университет

им.акад. М.Д.Миллионщикова»

НАЛОГОВЫЕ УСИЛИЯ И НАЛОГОВЫЙ ПОТЕНЦИАЛ ЧЕЧЕНСКОЙ РЕСПУБЛИКИ

Аннотация: Основные направления налоговой политики Чеченской Республики на 2023 год разработаны в соответствии с Бюджетным кодексом Российской Федерации, Законом Чеченской Республики от 14 июля 2008 года № 39-РЗ «О бюджетном устройстве, бюджетном процессе и межбюджетных отношениях в Чеченской Республике» в целях составления проекта бюджета Чеченской Республики (далее - республиканский бюджет) на очередной финансовый год и плановый период с учетом положений Основных направлений бюджетной, налоговой и таможенно-тарифной политики Российской Федерации 2023 год и задач по обеспечению сбалансированности республиканского бюджета.

Ключевые слова: налоговый потенциал, Чеченская Республика, налоговая политика.

Keywords: tax potential, Chechen Republic, tax policy.

Налоговая политика Чеченской Республики в 2023 году, как и в предыдущие годы, будет направлена на обеспечение сбалансированности и финансовой устойчивости республиканского бюджета, сохранение и наращивание налогового потенциала Чеченской Республики, обеспечивающего текущие потребности бюджета, создание условий для стимулирования экономического роста, развития предпринимательской и инвестиционной деятельности, совершенствование и оптимизацию системы налогового администрирования, оптимизацию предоставляемых налоговых льгот и преференций, сокращение объема государственного долга Чеченской Республики.

Налоговая политика Чеченской Республики в 2023 году будет строиться с учетом изменений, вносимых в бюджетное и налоговое законодательство Российской Федерации.



Исходя из поставленных целей и текущей экономической ситуации, основными задачами налоговой политики Чеченской Республики на 2023 год являются:

-реализация мероприятий, направленных на увеличение налоговых и неналоговых доходов консолидированного бюджета Чеченской Республики в соответствии с условиями соглашений с Минфином России в сфере межбюджетных отношений, в том числе за счет:

-увеличения налогового потенциала республики, в том числе путем привлечения инвестиций;

-упорядочения применения налоговых льгот и преференций с учетом оценки их эффективности;

-совершенствования налогового администрирования, повышения ответственности главных администраторов доходов республиканского бюджета за качество прогнозирования доходов бюджета и выполнение в полном объеме утвержденных годовых назначений по поступлениям в консолидированный бюджет Чеченской Республики;

-повышения качества взаимодействия органов государственной власти и органов местного самоуправления муниципальных образований Чеченской Республики с территориальными органами федеральных органов исполнительной власти по вопросам администрирования доходов республиканского бюджета и бюджетов муниципальных образований Чеченской Республики;

-легализации налогооблагаемой базы по налогам и сборам, зачисляемым в республиканский бюджет и бюджеты муниципальных образований Чеченской Республики.

Целевым ориентиром в работе по увеличению налоговых и неналоговых доходов консолидированного бюджета Чеченской Республики на 2023 год является обеспечение их роста на уровне не ниже фактического уровня инфляции.

В очередном финансовом году и плановом периоде будет продолжена работа по укреплению и развитию доходной базы консолидированного бюджета Чеченской Республики, в том числе за счет реализации мероприятий, направленных на отмену неэффективных налоговых льгот.

Работа по увеличению поступлений налоговых доходов консолидированного бюджета Чеченской Республики будет предусматривать также мероприятия по мобилизации имеющихся резервов по налогам за счет активизации мероприятий по легализации «теневого» заработной платы и прибыли организаций, усиления борьбы с



уклонением от уплаты налогов и сборов, расширения перечня объектов недвижимого имущества, указанных в подпунктах 1 и 2 пункта 1 статьи 378.2 Налогового кодекса Российской Федерации, в отношении которых налоговая база определяется как кадастровая стоимость, а также за счет расширения налогооблагаемой базы по налогу на имущество организаций за счет ввода в эксплуатацию объектов незавершенного строительства.

Для вовлечения в налоговый оборот объектов недвижимого имущества, не учитываемых при определении налогооблагаемой базы по имущественным налогам, будут приняты меры, направленные на дальнейшее выявление таких объектов недвижимости и включение их в Единый государственный реестр недвижимости.

В рамках работы, направленной на повышение качества администрирования налоговых и неналоговых доходов консолидированного бюджета Чеченской Республики, в 2023 году будет проводиться работа по следующим направлениям:

- повышение уровня собираемости налоговых и неналоговых доходов в консолидированный бюджет Чеченской Республики, в том числе уплачиваемых физическими лицами;

- сокращение задолженности по налоговым и неналоговым доходам консолидированного бюджета Чеченской Республики;

- усиление претензионно-исковой работы с неплательщиками налогов, сборов и иных обязательных платежей в бюджет в целях принудительного взыскания задолженности;

- организация эффективного взаимодействия исполнительных органов государственной власти Чеченской Республики, органов местного самоуправления муниципальных образований Чеченской Республики и территориальных органов уполномоченных федеральных органов исполнительной власти в вопросах мобилизации доходов в консолидированный бюджет Чеченской Республики.

Реализация указанного комплекса мероприятий позволит обеспечить исполнение утвержденных бюджетных назначений по налоговым и неналоговым доходам консолидированного бюджета Чеченской Республики на 2021-2023 годы, создать условия для дальнейшей работы по увеличению налогового потенциала Чеченской Республики и соответствующего роста в последующих периодах налоговых и налоговых доходов республиканского бюджета, что позволит снизить уровень долговой нагрузки на



республиканский бюджет и обеспечить соответствующее сокращение дефицита республиканского бюджета.

Всего по данным Федеральной налоговой службы России на территории Чеченской Республики в 2022 году осуществляли свою деятельность 27702 налогоплательщика в различных сферах и отраслях экономики, из которых 9922 – это юридические лица, 17780 – индивидуальные предприниматели. Динамика по отношению к аналогичному периоду прошлого года отрицательная и в основном связана с активной работой территориальных налоговых органов по исключению их ЕГРЮЛ организаций и ИП, которые по различным причинам не осуществляют хозяйственную деятельность. Так, в 2019г. количество юридических лиц сократилось на 881 ед., из которых по причине неведения деятельности исключены из ЕГРЮЛ 721 ед.

Динамика по индивидуальным предпринимателям и крестьянским (фермерским) хозяйствам также отрицательная и связана в первую очередь с изменением налоговой нагрузки по страховым взносам, приведшей к образованию налоговой задолженности у налогоплательщиков, которые впоследствии прекратили свою хозяйственную деятельность. Снижение количества ИП на начало 2020 г. составило 1883 человека.

Налоговый потенциал региона формируется за счет налогов с имущества и доходов физических лиц. По данной категории налогоплательщиков можно наблюдать прирост по сравнению с 2021 г. на 101,2 %.

Налоговые доходы бюджета имеют положительную тенденцию. Несмотря на неразвитую отраслевую структуру региональной экономики, наличие административных и бюрократических барьеров, препятствующих развитию предпринимательства, отсутствие инновационного производства, высокие риски предпринимательства, налоговые доходы, генерируемые за счет налогооблагаемой базы территории, имеют положительную тенденцию. Но, как отмечено выше, рост налоговых доходов недостаточен для решения проблемы финансовой сбалансированности бюджета ЧР. Динамика налоговых платежей и структура налоговых доходов бюджетной системы Чеченской Республики продемонстрированы в табл. 1.

Как видно в представленной таблице, в консолидированный бюджет Чеченской Республики по итогам 2022 г. поступили налоговые платежи в объеме 15,2 млрд руб., из них в региональный бюджет зачислено 10,5 млрд руб., а в местные – 4,7 млрд руб. Таким



образом, динамика налоговых поступлений к аналогичному периоду 2021 г. составила 111,8 %.

Таблица 1 – Динамика налоговых платежей и структура налоговых доходов бюджетной системы Чеченской Республики

Наименование	За 2021 год		На 11.10.2022			План на 2021		
	Сумма	Доля	Сумма	Доля	% ИСП.	Сумма	Доля	Темп роста
1	2	3	4	5	6	7	8	9
Итого доходов	121 510,98	100,00%	96 454,75	100,00%	77,37%	123 364,45	100,00%	103,15%
Безвозмездные поступления	106 944,42	38,01%	35 106,10	33,23%	73,55%	103 353,06	37,48%	102,11%
Субсидии	30 101,28	24,77%	26 398,69	27,37%	71,14%	37 108,44	29,96%	118,93%
Дотации на выравнивание бюджетной обеспеченности	33 484,64	27,56%	27 904,00	28,93%	83,33%	33 484,64	27,03%	100,00%
Налоговые и неналоговые доходы	14 566,56	11,99%	И 343,65	11,77%	73,16%	15 511,33	12,52%	111,09%
Субвенции	20 003,61	16,46%	13 391,53	13,88%	87,59%	15 288,89	12,34%	79,78%
Прочие дотации	16 204,62	13,34%	10 165,44	10,54%	76,53%	13 283,11	10,72%	82,56%
Налоги на прибыль, доходы	8 011,33	6,59%	6 292,01	6,52%	75,74%	8 307,78	6,71%	111,09%
Прочие безвозмездные поступления	6 252,36	5,15%	3 930,99	4,08%	72,34%	5 434,05	4,39%	102,89%
Дотации на сбалансированность бюджета	897,91	0,74%	3 315,45	3,44%	88,32%	3 753,93	3,03%	418,08%
Налоги на имущество	3 279,08	2,70%	1987,40	2,06%	56,00%	3 548,87	2,87%	115,67%
Акцизы	2 597,77	2,14%	2 342,68	2,43%	80,22%	2 920,31	2,3 6%	101,32%
Неналоговые доходы	618,25	0,51%	656,60	0,68%	97,00%	676,91	0,55%	141,73%
Госпошлины	54,89	0,05%	61,41	0,06%	126,85%	48,41	0,04%	97,29%



Высокие темпы роста показывают все ключевые налоги:

– налог на прибыль в 2022 г. составил 1,1 млрд руб. Динамика к аналогичному периоду прошлого года – 155,8 %, или больше на 395,5 млн. руб., утвержденные бюджетные назначения исполнены на 154,1 %, в абсолютном выражении в бюджет дополнительно поступило 387,9 млн руб.;

– НДФЛ в рассматриваемом периоде составил 10,6 млрд руб. Динамика к аналогичному периоду прошлого года составила 107,5 %, или больше на 734,3 млн руб., исполнение задания составило 104,6 %, дополнительно бюджет получил более 466,6 млн руб.;

– налог на имущество организаций составил 2,5 млрд руб. с динамикой 133,6 %, или больше на 298,6 млн руб. Исполнение задания по данному виду налога составило 92,5 %, недопоступление в бюджет составило 200,5 млн руб.

Структура налоговых доходов консолидированного бюджета ЧР представлена на рис. 1.

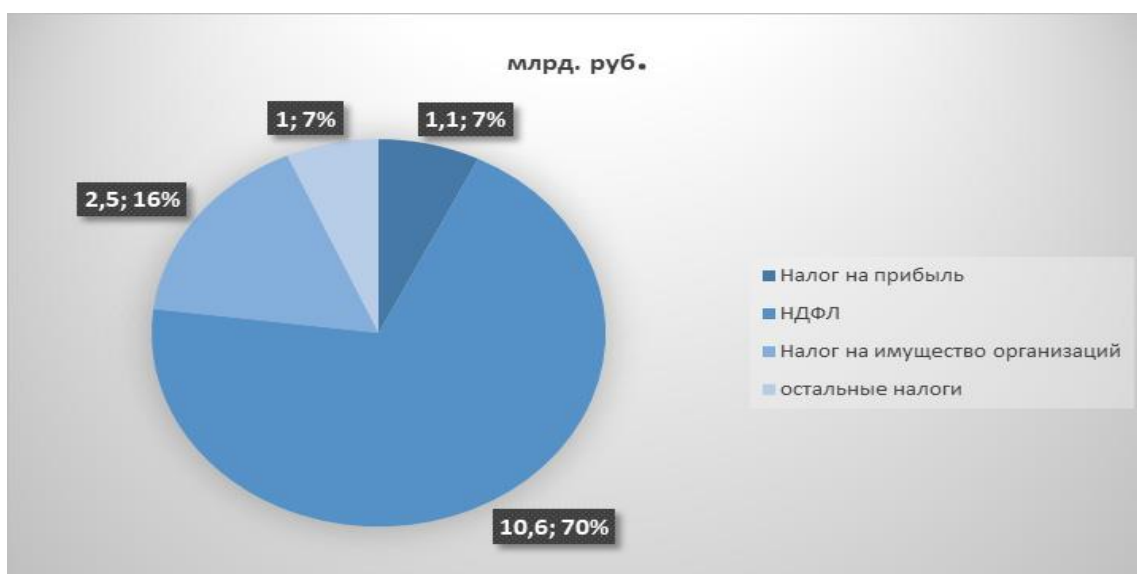


Рисунок 1 – Структура налоговых доходов консолидированного бюджета ЧР

Основным источником формирования налоговых доходов консолидированного бюджета республики являются три налога: налог на прибыль организаций, НДФЛ и налог на имущество организаций. Удельный вес данных налогов в общем объеме налоговых доходов республиканского бюджета составляет 93 % (в 2022 г.), это свидетельствует о том, что остальные региональные и местные налоги не имеют большого значения для формирования доходов территориальных бюджетов республики.

Более наглядно качественную основу формирования регионального налогового потенциала можно оценить на основе анализа вклада отдельных отраслей экономики ЧР в формировании налоговой базы региона (рис. 2).

Удельный вес всех предприятий и организаций, осуществляющих деятельность в базовых для развития налогового потенциала региона отраслях экономики (обрабатывающие производства, сельское хозяйство, строительство, обеспечение энергией, информация и связь, торговля), незначителен. Основная доля налоговых доходов формируется в сфере нематериального производства: государственное управление, образование, здравоохранение, обеспечение обороны. Данные сферы деятельности обеспечивают в среднем до 70 % всех налоговых доходов консолидированного бюджета ЧР. Причем большая часть из них формируется за счет НДФЛ, по которому налогооблагаемая база формируется за счет фонда оплаты труда работников бюджетных организаций.

На процесс реализации налогового потенциала региона прямое влияние оказывает налоговая задолженность, поэтому работа органов власти региона по урегулированию и недопущению образования налоговой задолженности является одним из показателей эффективности региональной налоговой политики.

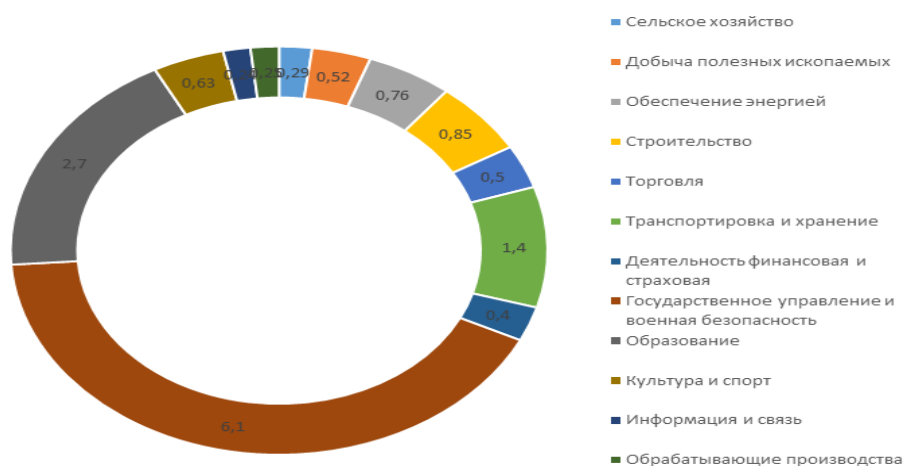


Рисунок 2 – Структура налоговых доходов по видам экономической деятельности

Как мы видим из приведенной выше таблицы, в 2020 году доходы республиканского бюджета составили 121 510,98 миллионов рублей. Расходная часть проекта бюджета на 2021 год составила 123364,45 миллионов рублей.

Согласно Программе оздоровления государственных финансов ЧР на 2018–2024 гг. актуальным направлением снижения теневого сектора экономики в целях наращивания



налогового потенциала можно считать работу по налогу на прибыль и налогу на доходы физических лиц. Указанные налоги являются для республики бюджето-образующими и обладают наибольшим потенциалом снижения теневой составляющей.

Прогнозный объем налоговых и неналоговых доходов консолидированного бюджета Чеченской Республики на 2024-2026 годы определен с использованием подходов к их прогнозированию, одобренных Минфином России в рамках работы по пересмотру условий соглашения между Минфином России и Правительством ЧР от 04.12.2014 г. «Об оказании финансовой помощи из федерального бюджета бюджету Чеченской Республики в форме дотации на поддержку мер по обеспечению сбалансированности бюджетов субъектов Российской Федерации в связи с прямым счетом» (далее – Соглашение по «прямому счету») в соответствии с поручением Председателя Правительства РФ М.В. Мишустина от 23.04.2021 г. № ММ-П13/5185р.

Прогнозный объем налоговых доходов консолидированного бюджета Чеченской Республики на 2024-2026 годы определен на основе налоговой базы по видам налогов, сложившейся в отчетном году, с учетом оценки динамики ее изменения в последующих периодах с учетом прогнозируемого уровня инфляции.

При расчете прогнозного объема налоговых доходов консолидированного бюджета Чеченской Республики на 2024-2026 г. учтены налоговые эффекты от планируемых к реализации на территории республики инфраструктурных проектов, отобранных в соответствии с постановлением Правительства РФ от 14.07.2021 г. № 1189 «Об утверждении Правил отбора инфраструктурных проектов, источником финансового обеспечения расходов, на реализацию которых являются бюджетные кредиты из федерального бюджета бюджетам субъектов Российской Федерации на финансовое обеспечение реализации инфраструктурных проектов, и о внесении изменений в положение о Правительственной комиссии по региональному развитию в Российской Федерации».

Прогноз поступления неналоговых доходов консолидированного бюджета Чеченской Республики рассчитан по видам неналоговых доходов с использованием индивидуального подхода с учетом факторов, влияющих на динамику поступлений по соответствующим видам неналоговых доходов, в т. ч.: изменение кадастровой стоимости земель, законодательства, количества заключенных договоров аренды имущества и земельных участков и т. д.



Прогноз безвозмездных поступлений в консолидированный бюджет Чеченской Республики на 2024-2026 годы рассчитан с учетом следующего.

Прогнозный объем дотации на выравнивание бюджетной обеспеченности субъектов Российской Федерации и дотации на частичную компенсацию дополнительных расходов на повышение оплаты труда работников бюджетной сферы и иные цели на 2024-2026 годы определены исходя из их объемов, утвержденных бюджету Чеченской Республики на 2023 год Федеральным законом от 05.12.2022 г. № 466-ФЗ «О федеральном бюджете на 2023 год и на плановый период 2024 и 2025 годов», с учетом корректировки ежегодно на прогнозируемый уровень инфляции (4%).

Объем дотации на поддержку мер по обеспечению сбалансированности бюджета Чеченской Республики в связи с «прямым счетом» при расчете прогноза безвозмездных поступлений в бюджет на 2024-2026 годы принят на уровне, установленном на соответствующий год Дополнительным соглашением от 08.07.2021 г. № 2 к Соглашению по «прямому счету».

Объемы субсидий, субвенций и иных межбюджетных трансфертов бюджету Чеченской Республики на 2024-2026 годы приняты на уровне, предусмотренном на 2023 год Федеральным законом от 05.12.2022 г. № 466-ФЗ «О федеральном бюджете на 2023 год и на плановый период 2024 и 2025 годов».

Прогноз расходов консолидированного бюджета Чеченской Республики на 2024-2026 годы рассчитан исходя из первоначальных плановых назначений по расходам консолидированного бюджета Чеченской Республики на 2023 год, скорректированных на прогнозный уровень инфляции (базовый вариант), предусмотренного Сценарными условиями, по следующим направлениям:

- повышение оплаты труда отдельных категорий работников в сфере образования, здравоохранения, социального обеспечения населения, культуры и науки в целях сохранения предусмотренных «майскими» указами Президента Российской Федерации 2012 года соотношений оплаты труда отдельных категорий работников бюджетной сферы и среднемесячного дохода от трудовой деятельности в регионе;

- повышение оплаты труда работников бюджетной сферы, на которых не распространяется действие «майских» указов Президента Российской Федерации 2012 года, исходя из неперевышения темпов и сроков повышения оплаты труда соответствующих категорий работников, предусмотренных на федеральном уровне.



Расходы на исполнение расходных обязательств Чеченской Республики и муниципальных образований Чеченской Республики, софинансируемых из федерального бюджета, прогнозируются на 2024-2026 годы в объемах, предусмотренных соглашениями с федеральными органами исполнительной власти с учетом установленного Правительством Российской Федерации уровня их софинансирования на 2023 год. Прогнозный объем расходов консолидированного бюджета Чеченской Республики на 2024-2026 годы определен исходя из финансовых возможностей бюджета с учетом сохранения в горизонте прогнозирования социальной ориентированности республиканского бюджета и бюджетов муниципальных образований Чеченской Республики.

Заключение

В настоящее время, в Чеченской Республике в силу низкой насыщенности деловой среды услуги налоговых консультантов практически не пользуются популярностью. Но с появлением на республиканском рынке новых финансово-хозяйственных форм, способов заключения сделок и ведения бизнеса, у всё большего числа налогоплательщиков возникает необходимость в скорейшем решении различных налоговых проблем путем получения профессиональных налоговых консультаций. Отсутствие свободного доступа к налоговым консультациям может стать причиной снижения налоговой дисциплины со стороны налогоплательщиков, поставить под угрозу контрольные функции налоговых органов.

Анализ ключевых социально-экономических показателей деятельности налоговых органов в Чеченской Республике показал наличие следующих проблем в сфере налогового контроля:

- поверхностный подход к сбору информации о налогоплательщиках в отношении которых выполняются контрольно-ревизионные мероприятия;
- низкий уровень качества доказательной базы, что затрудняет расследование и установление виновных в налоговых правонарушениях. Особенно актуальной эта проблема является для камеральных проверок, проводимых в отношении конкретных налогоплательщиков.
- отсутствие баланса между мероприятиями побудительного и административного характера, вследствие чего возрастает фискальная нагрузка для отдельных категорий



налогоплательщиков, которые вынуждены выискивать все новые и новые «теневые» схемы для ухода от уплаты налогов и сборов.

Литература:

1. Алиева Ж.М. Организация налогового администрирования и роль налоговых органов в экономическом развитии региона // Научный альманах. 2016. №2. С. 56-63.
2. Алиева Э.И., Эмиров Н.Д. Налоговая политика Чеченской Республики как основное развитие региона // В сборнике: Социально-экономические и финансовые аспекты развития Российской Федерации и её регионов в современных условиях. Материалы II всероссийской научно-практической конференции. Грозный, 2021. С. 156-161.
3. Аюбов М.А. Динамика доходов и расходов консолидированного бюджета Чеченской Республики / Аюбов М.А. // В сборнике: государственное и муниципальное управление в российской федерации: настоящее и будущее. Государственный университет управления. М. 2019. С. 33-36.
4. Бисултанова А.А. Анализ налоговых доходов бюджета Чеченской Республики. / Бисултанова А.А. // Вектор экономики. 2019. № 6. С. 104.
5. Бисултанова А.А. Современное состояние доходной части бюджета Чеченской Республики // Тенденции развития науки и образования. 2021. № 73-4. С. 12-14.
6. Гезимиев А.С., Тускаева М.Р. Анализ доходов консолидированного бюджета Чеченской Республики // Вестник экономической безопасности. 2020. № 3. С. 318-321.
7. Хасанова С.С., Сайдаева А.М., Тахаева С.С. Современное состояние и анализ налоговой политики Чеченской Республики // Экономика и предпринимательство. 2020. № 10 (123). С. 596-599.
8. Территориальный орган федеральной службы государственной статистики по Чеченской республике [Электронный ресурс] // Режим доступа// <https://chechenstat.gks.ru/folder/38735>-(дата обращения 04.09.2023).
9. Официальный сайт Министерства Финансов Чеченской Республики. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.minfinchr.ru/>(дата обращения 04.09.2023).



Психологические науки



Журавлева Елена Юрьевна

Доцент кафедры дефектологии и специальной психологии
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет»

Лигостаева Елизавета Андреевна

Студент 5-го курса бакалавриата
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет»

СОВРЕМЕННЫЕ ПОДХОДЫ К ТРУДОВОМУ ВОСПИТАНИЮ СТАРШИХ ДОШКОЛЬНИКОВ С ЗАДЕРЖКОЙ ПСИХИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ (ЗПР)

Аннотация: Статья посвящена актуальной проблеме, связанной с современным взглядом на трудовое воспитание старших дошкольников с задержкой психического развития (ЗПР). Актуальность темы определена важной ролью трудовой деятельности ребенка во всестороннем развитии личности на этапе дошкольного возраста. В статье раскрываются особенности психологической готовности детей старшего дошкольного возраста с ЗПР к труду, связанные с формированием общественно-трудовых умений и навыков, с ценностным отношением к труду, к его результатам и людям, осуществляющим трудовую деятельность. Внимание исследователя акцентируется на значении труда для интеллектуального развития детей с задержкой психического развития и на формируемых качествах личности у дошкольников в трудовой деятельности; приводится описание видов трудовой деятельности и характер их формирования в реализации адаптированной образовательной программы дошкольного образования; формулируются проблемы, связанные с эмоциональными и социально-личностными дефицитами у дошкольников с ЗПР.

Ключевые слова: дошкольники с ЗПР, труд, трудовая деятельность, трудовое воспитание, дошкольное образование, интеграция детей с ЗПР в трудовую деятельность, психологическая готовность к труду.

Keywords: preschoolers with ZPR, labor, labor activity, labor education, preschool education, integration of children with ZPR into work, psychological readiness for work.

Главной проблемой социализации дошкольников с задержкой психического развития является низкое побуждение дошкольников к труду, меньшая познавательная



активность, узкий круг их интересов, чем у детей с нормой развития, а также имеющиеся индивидуальные особенности эмоционально – волевой сферы.

Особенности психических процессов у детей с задержкой психического развития создают необходимость специально организованного трудового воспитания, применения особых коррекционных педагогических подходов и приемов. В Трудовом воспитании дошкольников с ЗПР важна коррекционно-развивающая работа, направленная на преодоление недостатков в психическом развитии у детей [2, с. 93].

Существует ряд работ, где показаны особенности формирования трудовой деятельности у дошкольников с ЗПР. Об этом писали: Л. С. Выготский, Т. А. Власова, Г. Я Трошин, К. С. Лебединская, М. С. Певзнер, В. И. Лубовский, Е. М. Мастюкова, И. Ф. Марковская, У. В. Ульenkova и другие. Согласно действующим Федеральной адаптированной образовательной программы дошкольного возраста для обучающихся с ЗПР, проблема трудового воспитания и обучения не утратила своей ценности, а наоборот, изучается современными педагогами в новом аспекте как задача формирования и развития у них жизненных компетенций посредством трудовой деятельности.

Сформированные в дошкольном возрасте трудовые навыки, социальные компетенции обеспечат конкурентоспособность ребенка в будущем. Социализация дошкольников с ЗПР - постоянный процесс становления личности, который длится на протяжении всей жизни. Главными учебными элементами ребенка в социуме являются: обучение, дальнейшее воспитание и развитие.

Дошкольный возраст — важный период в жизни человека. В этот период активно познается окружающий мир, происходит понимание человеческих отношений друг с другом, возникает активное развитие когнитивных способностей, а также это время первых переживаний родителей за будущую жизнь ребенка с ЗПР.

Значимость труда для социализации личности ребенка рассматривают с нескольких позиций.

Во-первых, трудовая деятельность дает возможность ребенку самостоятельно обеспечивать себе жизненное функционирование.

Во-вторых, благодаря трудовой деятельности у дошкольников развивается способность прилагать усилия для достижения поставленных целей.

В-третьих, труд дошкольников способствует активизации творческой деятельности не только на этапе воображения, но и на этапе получения материальных результатов творчества.



Работа по социализации дошкольников с ЗПР в процессе трудовой деятельности происходит в следующих видах труда: самообслуживание; труд в природе; хозяйственно-бытовой труд; ручной, художественный труд. Усвоение трудовой деятельности детей с ЗПР является успешным лишь в случае, если работа выполняется постепенно по всем видам труда.

Педагогическая деятельность по совершенствованию труда у детей с ЗПР протекает в трех формах: поручения, дежурства, коллективный труд.

Поручения в трудовой деятельности разделяют на длительные и кратковременные, при этом, саму работу делят на индивидуальную и групповую. Поручения по сложности выполнения разделяют на простые и/или сложные – алгоритм определенных действий, которые идут друг за другом. Осуществление поручений решает проблему малой заинтересованности дошкольников с ЗПР к труду, формирует заинтересованность к трудовой деятельности, прививает чувство важности при выполнении определенной трудовой деятельности. Индивидуальные поручения для дошкольников с ЗПР осуществляются, когда у детей с ЗПР не полноценно развиты умения, или в том случае, когда их хотят научить новым умениям по трудовому воспитанию. В связи с тем, что самостоятельность у дошкольников с ЗПР развита недостаточно, специалисты тратят много времени на объяснения, при необходимости дают словесные и наглядные инструкции, а также распределяют работу между участниками трудовой деятельности.

Второй формой трудовой деятельности принято считать дежурства. Выполняя работу по дежурству, дошкольник обслуживает коллектив. Существуют разные виды дежурств. Задача педагога заключается во включении детей в разные виды дежурств, за счет чего будет обеспечиваться постоянное участие дошкольников с ЗПР в труде. Важной задачей дежурств считается становление ребенка с ЗПР в ситуацию точного выполнения конкретной деятельности, необходимой для окружающего социума, что в свою очередь воспитывает у дошкольников ответственность перед коллективом, осознание необходимости своих результатов труда для коллектива. Спустя время в коррекционную работу включают дежурства по уголку природы. Каждый раз дети сменяются, необходимо, чтобы все дошкольники поучаствовали во всех видах дежурств. Педагог ставит дошкольников дежурить по двое. Когда взрослый выбирает дежурных, он ссылается на дружбу между детьми, что в свою очередь благотворно влияет на работу дошкольников в паре. Не стоит забывать, что трудовые умения одного из дежурных могут быть более правильными. Педагог должен объяснить данному ребенку, что ему необходимо



быть внимательным к своему товарищу, помогать ему, но не мешать самостоятельной деятельности напарника, а также не указывать на его недочеты. Данная форма работы помогает детям научиться работать в паре.

Не менее важной формой является Коллективный труд. Данная форма деятельности объединяет всех дошкольников участвующих в процессе трудовой деятельности. Коллективный труд бывает общим, дошкольникам с ЗПР поручается одно общее дело, а также совместным - дошкольники работают с единым предметом, но при этом каждый ребенок выполняет свое определенное действие с ним. Организация коллективного труда предполагает одну важную цель и конечный результат («уберемся в групповой комнате»), но данная цель осуществляется коллективной работой отдельно взятых групп дошкольников с ЗПР, у которых в труде имеется своя цель и свой результат. Несмотря на то, что дети выполняют разную деятельность, дошкольники осознают, что их конкретная работа внедряется в общую цель и при этом влияет на результат труда всей трудящейся группы.

В трудовом воспитании дошкольников с ЗПР используют ряд средств, которые помогают восполнить пробелы в данном направлении работы. К данным средствам принято относить: собственную трудовую деятельность, ознакомление с трудом взрослых.

В содержание первого средства входит обучение дошкольников с ЗПР конкретным трудовым умениям и навыкам, учат детей достигать конечного результата, насыщать свою потребность в ознакомлении с миром взрослых. С помощью этого средства решаются прикладные и практические задачи труда детей.

В содержание второго средства входит решение интеллектуально-нравственных задач трудового обучения. Ознакомление дошкольников с ЗПР с трудом взрослых расширяет представления о содержательной части деятельности людей, об важной значимости труда для человека, об отношении к труду.

Современные авторы используют в педагогике различные подходы для ознакомления дошкольников с трудом взрослых. Одни авторы (В. И. Логинова, М. В. Крулехт) считают, что важно детей с ЗПР знакомить с процессами трудовой деятельности взрослых. Что в свою очередь будет помогать формированию мышления о смысловой части труда взрослых, а также будет формироваться уважение к труду людей. Другие авторы (С. А. Козлова, А. Ш. Шахманова) убеждены в том, что благодаря знакомству с трудящимся человеком, с его отношением к труду, будет формироваться понимание того, что профессия появляется в ответ на необходимость людей в ней. При этом, знакомство с



процессом труда должно служить фоном, на котором можно детализировать деятельность людей. В практике возможны оба варианта.

Труд детей дошкольного возраста тесно связан с игрой. При выполнении трудовых задач дошкольники почти всегда переключаются на игру. Но труд, в отличие от игровой деятельности, имеет четко выраженный окончательный результат работы, который будет удовлетворять потребности самого дошкольника или детского коллектива. Протекание труда без осуществления итогового результата конкретного значения не имеет. Уникальность труда дошкольников заключается в том, что несмотря на наличие в нем всех целостных компонентов деятельности, он всё равно пока находится в стадии развития и предполагает участие и помощь взрослого. [3, с. 116]

Понимание специфики детского труда позволяет взрослому помочь ребенку поставить цель конкретной трудовой задачи и в ходе совместной работы, а также при самостоятельных действиях ребенка достичь ее выполнения.

Кроме трудовой деятельности для собственной пользы, у дошкольников должно возникнуть желание работать и для социума окружающего его. Благодаря участию в посильном труде, меняется личность ребенка с ЗПР – у него формируется уверенность в собственных силах, он избавляется от чувства разъединенности от развивающихся сверстников. Ребенок приобретает представления о сферах деятельности людей; формирует представления о данных сферах деятельности.

Также происходит процесс обогащения представления детей о профессиях: необходимо рассказывать детям о различных профессиях, о их важности; о том, что для упрощения труда существует разнообразная техника. Важно рассказывать детям о личностных и деловых качествах людей, которые трудятся и причастны к какой-либо профессии. В процессе знакомства с трудом людей творческих профессий: танцоров, писателей, музыкантов, важно знакомить ребят с плодами их труда (танцами, книгами, музыкой). Также необходимо воспитывать у дошкольников с ЗПР ощущения признательности к человеку за его труд. Через различные игры и в течении реальной деятельности у дошкольников с ЗПР возникает шанс столкнуться с элементами профессиональной компетенции в каждой из перечисленных сфер деятельности.

Таким образом, педагогические подходы трудовой деятельности позволяют овладеть не только трудовыми процессами, но и решают задачи нравственного, эстетического, умственного и физического развития.



Трудовое воспитание главный элемент дошкольного образования, опора для совершенствования деятельностных умений ребенка, незаменимый инструмент развития взаимоотношений между людьми. Совершенствуя трудовые умения и навыки дошкольников с ЗПР, педагоги и родители создают условия для разностороннего развития детей, содействуют им в обретении уверенности в себе, помогают приобрести важные для жизни необходимые умения и навыки, прививают ответственность, самостоятельность и бережное отношение к собственному труду и труду социума.

Литература:

1. Баряева Л.Б., Гаврилушкина О.П., Зарин А. П., Соколова Н. Д., «Программа воспитания и обучения дошкольников с интеллектуальной недостаточностью». – М.: КАРО, 2019. – 272 с.
2. Вильховая К. Л., Доценко Е. Г. Проектная деятельность как средство социализации детей с задержкой психического развития. - // Воспитание и обучение детей с нарушением развития. – 2019. - № 1.
3. Колесникова Г. И. Основы специальной педагогики и специальной психологии: учебное пособие для СПО. – 3- е изд., перераб. и доп. – М.: Юрайт, 2018. – 176 с.
4. Куцакова Л. В. Нравственно-трудовое воспитание в детском саду: для работы с детьми 3-7 лет: (методическое пособие). – М.: Мозаика-Синтез, 2019. – 135 с.
5. Петрова И. М. Ручной труд для детей 6-7 лет: методическое пособие для воспитателей ДОУ. – СПб.: Детство-Пресс, 2021. – 48 с.
6. Специальная дошкольная педагогика: Учебное пособие / Е.А.Стебелева, А.Л. Венгер, Е.А. Екжанова и др.; под ред. Е.А. Стебелевой. – М.: Издательский центр «Академия», 2020.



Мкртчян Анаит Гегамовна

Магистрант

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования «Самарский государственный
социально-педагогический университет»

НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ ЦЕННОСТНЫХ ОРИЕНТАЦИЙ ЛИЧНОСТИ В ПОДРОСТКОВОМ ВОЗРАСТЕ

Аннотация: Статья посвящена проблеме формирования ценностных ориентаций у подростков, рассмотрены механизмы и компоненты формирования ценностных ориентаций, приведены критерии эффективности формирования системы ценностных ориентаций подростков.

Ключевые слова: ценности, ценностные ориентации, особенности подросткового возраста, механизм ценностных ориентаций, эффективность формирования ценностных ориентаций.

Keywords: values, value orientations, features of adolescence, the mechanism of value orientations, the effectiveness of the formation of value orientations.

Подростковый возраст занимает особое место в познании особенностей социального развития и характера процесса формирования ценностных ориентаций личности. Подростковый возраст рассматривается как особый подростковый возраст, характеризующийся особой динамикой "изживания предыдущего этапа развития" и "формирования новой системы жизненных ориентаций". Поэтому важно выявить структурно-содержательные особенности, тенденции, факторы и условия, определяющие процесс формирования ценностей, социального статуса и самоопределения подростка.

По мнению А.П. Вардомацкого, подростковый возраст характеризуется формированием особого типа молодежной субкультуры, под влиянием которой происходят основные механизмы культурной трансформации нового типа ценностно-нормативной модели [1, С. 114].



При анализе механизмов формирования ценностей молодежи роль процесса формирования ценностных ориентаций можно рассматривать как трансформацию от объективных ценностей к субъективным и личностно значимым ценностям.

По мнению Л.С. Выготского, наиболее важным для подростков является личное участие в социально значимых событиях [2, С. 177]. В то же время следует отметить, что в подростковом возрасте важны не сами социальные идеи, а эмоциональное отношение взрослых к этим идеям и построение поведения на основе этих установок. В младшем подростковом возрасте на первый план выходят удовольствие, получаемое от правильного поведения, и страдания, причиняемые проступками. Негативные установки личности формируются на основе отрицательных эмоциональных переживаний. Так, установлено, что в неблагополучных семьях у детей практически отсутствует положительный опыт, и это является основной причиной формирования негативных позиций. Создание условий для положительных эмоциональных переживаний создает благоприятную предпосылку для изменения негативных позиций.

Процесс воспитания строится таким образом, чтобы для подростка он функционировал как процесс удовлетворения личных потребностей и интересов, самореализации.

Усвоение ценностей подростками происходит в двух аспектах: процессуальном и содержательном.

Содержательный аспект осуществляется через усвоение знаний, таких как ценности, поведенческие нормы, эмпатия, признание необходимости определенного поведения в соответствии с ценностями, готовность действовать в соответствии с имеющимися знаниями и многие другие особенности, характерные для подросткового возраста (неустойчивость, неадекватность).

Процессуальный аспект включает в себя этапы овладения подростками моральными ценностями: от осознания смыслового содержания моральных норм и ценностей до их воплощения в действии.

Каждый из этих аспектов зависит от личностной значимости моральных ценностей для подростка, его знаний об их сущности, готовности и способности воплотить их в жизнь, а также от социально-педагогических условий, в которых происходит процесс овладения.

А.А. Ушанова перечисляет следующие критерии определения эффективности формирования ценностной ориентации [4, С. 200]:



1. Знания о ценностях. Результатом здесь является способность формировать ценностные ориентации. Считается, что подросток овладел понятием "ценности", если он приобрел полное представление о содержании, объеме, соотношении и взаимосвязи этого понятия с другими понятиями и способен операционализировать это понятие при решении практических задач.

2. Ценностная дифференциация - способность подростков к выбору ценностей.

3. Валидность ценностной ориентации.

По мнению Т. Парсонса, развитая ценностная ориентация является признаком зрелости личности и показателем ее общительности. Устойчивая и последовательная структура ценностных ориентации определяет развитие таких качеств личности, как целостность, надежность, верность определенным принципам и идеалам, статусная деятельность в жизни. Незрелость ценностных ориентаций является признаком инфантилизма и порождает непоследовательность в поведении [3, С. 58].

Ценностные ориентации служат обобщенным показателем направленности интересов, потребностей, запросов, социального статуса и уровня духовного развития общества в целом. Таким образом, от того, какие ценности сформированы у современной молодежи и насколько она подготовлена к новым типам социальных отношений, зависят пути и перспективы развития нашего общества.

Литература:

1. Вардомацкий А.П. Ценности социальной группы и личности. М., 1992. – 277с.
2. Выготский Л. С. Педагогическая психология / Под ред. В. В. Давыдова. М.: Педагогика-Пресс, 1996. — 536 с.
3. Парсонс, Т. Система современных обществ / Т. Парсонс. – М.: Аспект Пресс, 1997. – 270 с., С. 58.
4. Ушанова А.А. Личностные особенности подростков с агрессивным поведением // Индивидуализация обучения и воспитания: материалы чтений К.Д. Ушинского: в 2 ч. Ч. 2. Ярославль: Изд-во ЯГПУ, 2009. -С. 200-204



Мкртчян Анаит Гегамовна

Магистрант

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования «Самарский государственный
социально-педагогический университет»

ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ФОРМИРОВАНИЕ ЦЕННОСТНЫХ ОРИЕНТАЦИЙ ПОДРОСТКОВ, ОБУЧАЮЩИХСЯ В СИСТЕМЕ ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ

Аннотация: В статье анализируются факторы формирования ценностных ориентаций у современных подростков. Указываются компоненты формирования ценностных ориентаций, приводятся результаты исследования.

Ключевые слова: ценностные ориентации, система ценностей современных подростков, факторы формирования ценностных ориентаций подростков.

Keywords: value orientations, value system of modern adolescents, factors of formation of value orientations of adolescents.

Для исследования особенностей формирования ценностных ориентаций молодежи, обучающейся в системе дополнительного образования, важно выявить факторы, влияющие на развитие ценностных ориентаций молодежи. Был проведен анкетный опрос учащихся 5-8 классов, в котором приняли участие около 150 школьников.

Результаты анкетирования показали, что фактором номер один является семья. Семья - это уникальный социализирующий институт, который не может быть заменен никакой другой социальной группой. Первый адаптационный этап социальной жизни человека происходит в семье. Формируются субъективные оценочные суждения, обусловленные важными отношениями, формируется личность, усваиваются нормы, развиваются социальные качества.

Для подростка важнее всего, чтобы его любили родители, чтобы его недостатки, равно как и достоинства, видели взрослые. Важно помнить, что только любовь близкого человека может помочь растущему ребенку преодолеть болезненный переходный период подросткового возраста, когда подростки теряют контроль над собой.



Согласно результатам опроса, вторым по значимости фактором является школа. Учеба занимает важное место в жизни подростка. Поскольку большую часть времени они проводят в школе, то правильнее предположить, что в стенах учебного заведения созданы все условия для развития характера. Положительным моментом здесь является то, что подростки готовы к учебной деятельности, которая делает их более зрелыми в собственных глазах. Такая готовность может стать одной из мотиваций к обучению. Самостоятельные формы обучения могут быть привлекательны для подростков, если учитель только помогает им.

Конечно, интерес к предмету во многом зависит от качества преподавания. Очень важна подача материала преподавателем, умение интересно и понятно объяснить материал. Постепенно формируется устойчивый познавательный интерес, основанный на познавательных потребностях, приводящий в целом к положительному отношению. В этом возрасте появляются новые мотивы обучения, связанные с жизненными перспективами, своим местом в будущем, профессиональными намерениями, реализацией идеалов. Знания - это ценность, которая расширяет представление подростка о себе и обеспечивает ему значимое место среди сверстников.

Школьное образование должно реализовывать как психологическую функцию (формирование субъективного мира личности), так и познавательную (передача ребенку системы научных знаний об окружающей действительности и помощь в овладении методами научного познания). Применительно к задаче интеллектуального воспитания это означает, что целью образовательного процесса является не просто усвоение учеником школьного курса, а обогащение его интеллекта.

Учителя играют важную роль в развитии характера. Учителя являются организаторами жизни и деятельности учеников. Выбирая содержание и формы учебной и внеучебной деятельности для конкретного класса, учитель должен достичь поставленных перед ним воспитательных целей. В общении с учениками учитель выступает не только как носитель социальных функций, но и как конкретная личность, компонент воспитательной деятельности. Таким образом, школа является одной из движущих сил развития личности ребенка, которое происходит в процессе обучения и воспитания.

Саморазвитие также оказывает существенное влияние на формирование ценностных ориентаций. По мнению подростков, саморазвитие помогает им утвердиться в обществе, реализовать все свои мечты, сознательно преодолевать препятствия и заставлять себя делать то, чего не хочется. Большинство учащихся 7 и 8 классов уже



занимаются саморазвитием, но не все делают это систематически и организованно. Не все занимаются этим систематически и организованно. Однако принципиально важно, что оно проявляется. Важнейшим новым аспектом развития личности в подростковом возрасте является то, что субъектом деятельности подростка становится он сам. Он начинает влиять на себя, создавать себя, ориентироваться на конкретные модели и личностно значимые цели и задачи, связанные с сегодняшними и будущими потребностями. Через саморазвитие и самовоспитание молодой человек расширяет свой потенциал развития и готовится к будущему. Он озабочен настоящим, но в то же время у него есть устремления в будущее. Появление стремлений и деятельности, направленной на изменение себя с целью приобретения новых качеств, характерно для подросткового возраста и означает переход к качественно новому этапу в развитии личности. Это сознательный, самоуправляемый процесс развития, когда качества и способности целенаправленно формируются и развиваются в рамках субъективных целей и интересов личности. Учащиеся должны поверить, что их успех зависит от их усилий, а не от врожденных способностей. Учащиеся должны брать на себя большую ответственность за собственное обучение. Меньше внимания уделять запоминанию фактов, а больше - умению критически и творчески мыслить.

Например, в образовании, выборе друзей, семьи и решении личных вопросов. Люди учатся этому с раннего возраста и пытаются самостоятельно решать проблемы в подростковом возрасте. Однако часто по неопытности они терпят неудачу или допускают ошибки, которые трудно исправить. Подростки, как правило, сосредотачиваются на ближайших последствиях своих решений, в то время как родители больше внимания уделяют будущим последствиям. Пока большинство форм поведения затрагивает только самого подростка, а не окружающих его людей, подростки легче справляются с проблемами. Подросток уже способен оценивать ситуации, принимать решения, учитывать последствия, понимать свою ответственность перед собой и другими, оценивать собственное поведение и воспитывать себя. Он постоянно учится этому.

Не последнюю роль в формировании ценностных ориентаций играют и средства массовой информации. Получая большой объем информации, подростки развивают не только свои познавательные способности, но и творческий потенциал.

Таким образом, данные анкетирования показывают, что на формирование ценностных ориентаций молодежи влияет целый ряд факторов. По мнению самих



подростков, наиболее значимое влияние на формирование ценностных ориентаций оказывают семья, школа, саморазвитие и средства массовой информации.

Литература:

1. Акопян, Л.С. Образование и эмоциональное здоровье современных школьников / Л.С. Акопян // Психология образования: Психологическое обеспечение «Новой школы»: мат-лы V Всероссийской науч.-практ. конф. М., 2008. С. 187-188.
2. Краткий словарь по социологии / под общей ред. Д.М. Гвишиани, Н.И. Лапина. М., 1988. 479 с.
3. Краткий психологический словарь / сост. Л. А. Карпенко. М., 1985. 431 с.
4. Ромашова Л.О. Факторы, влияющие на формирование ценностных ориентаций молодежи // Горизонты гуманитарного знания. 2021. №3. С. 38-44.
5. Саморегуляция и прогнозирование социального поведения личности. М., 2013. 376 с.



Орлова Мария Алексеевна

Студентка 3 курс

ДГТУ

Текучева Светлана Николаевна

Научный руководитель, доцент

ДГТУ

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ВНУТРИОРГАНИЗАЦИОННЫХ КОНФЛИКТОВ: ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА

Аннотация: В данной статье представлены психологические аспекты внутриорганизационных конфликтов. В теории рассмотрены следующие понятия: конфликт, конфликтность, внутриорганизационный конфликт, также особенности протекания и основные причины разрастания противоречий между сотрудниками разного звена на предприятии. На практике проанализирована взаимообусловленность типа темперамента и выбора стратегии поведения сотрудника в конфликтной ситуации, которые позволяют в дальнейшем осуществлять эффективную систему управления человеческими ресурсами и реализовывать благоприятную атмосферу на рабочем месте.

Ключевые слова: внутриорганизационный конфликт, причины разрастания конфликтов, этапы формирования конфликтов внутри организации, управленческое звено, производственный персонал, психологические аспекты.

Keywords: intra-organizational conflict, causes of conflict proliferation, stages of conflict formation within the organization, management, production personnel, psychological aspects.

В настоящее время конфликты существуют во всех сферах жизнедеятельности и возникают в любой социальной группе. Организация как объединение людей, направленное на достижение конкретной цели, не является исключением. Ведь в процессе осуществления трудовой деятельности сотрудники коммуницируют и взаимодействуют с друг другом, отстаивая интересы и решая возникающие проблемы. В ходе такой коммуникации на предприятии формируются конфликтные ситуации, как между управляющим и производственным персоналом, так и между коллегами каждого из



перечисленных звеньев, которые происходят на постоянной основе. Причин для разрастания конфликтов в организации огромное количество, например, по вопросам заработной платы или выполнения определенного рода обязанностей в соответствии с должностью. Анализировать причины конфликтов, которые происходят внутри организации, а также находить пути их разрешения необходимо своевременно для предотвращения последствий в деятельности предприятия. В связи с чем необходимо исследовать психологические аспекты внутриорганизационных конфликтов, как с теоретической стороны, так и с практической стороны в целях избегания серьезных последствий, которые в совокупности будут влиять на эффективность организационного функционирования.

В первую очередь рассмотрим понятия «конфликт», «конфликтность», «внутриорганизационный конфликт» и особенности формирования данного явления на предприятии. А.Я. Анцупов предлагает понятию «конфликт» следующую трактовку: конфликт – это столкновение противоположно направленных двух и более сторон, причиной которого выступает несовместимость сознания в процессе осуществления межличностного / межгруппового взаимодействия [2].

По мнению автора, предрасположенностью к формированию конфликта выступает конфликтность. Данный термин определяется как установка (осознаваемая, неосознаваемая) на конфликтное взаимодействие. Основной характерной чертой конфликтности выступает направленность реакций личности в острой ситуации. Например, типичный агрессор – личность, у которой виноваты все вокруг, типичная жертва – личность, которая принимает и взваливает все на себя, пассивная личность. Провокаторами конфликтности выступают определенные свойства личности: вспыльчивость, прямолинейность, эгоизм, бесцеремонность, демонстративность, грубость, подозрительность [2].

Конфликт обусловлен наличием определенной структуры, которая подразумевает присутствие объекта и субъекта, а также конкретной конфликтной ситуации (рисунок 1) [8].

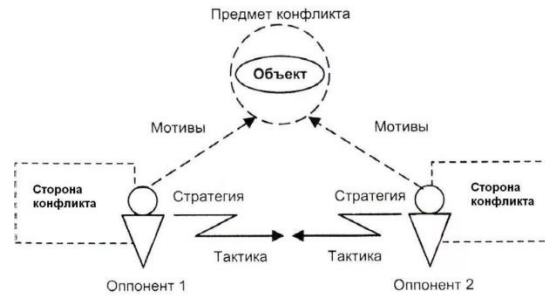


Рисунок 1 – Структура конфликта

Конфликтная ситуация определяется как процесс, в ходе которого посредством конкретной причины, формируются противоречивые позиции сторон – субъектов. Под объектом понимается инцидент, причина / предмет конфликтной ситуации, а под субъектом – ее участники, конфликтующие стороны. Выделяют следующие субъекты конфликта: оппонент – сторона, вступающая в процесс противоборства из-за притязаний на объект конфликта, вовлеченные группы, заинтересованные группы. Вовлеченные и заинтересованные группы представляют собой стороны конфликтной ситуации, способные повлиять либо на исход возникшей конфликтной ситуации, либо результат конфликтной ситуации напрямую затрагивает их интересы [8].

Классификации конфликтов могут быть различные, в зависимости от источника, содержания, значимости, типа разрешения, формы выражения, структуры взаимоотношений, социального результата. Наиболее актуальной классификацией конфликтов выступает та, что основана на выделении объема социального взаимодействия. К такого типа конфликтам относятся: межличностные, внутриличностные, межгрупповые и внутригрупповые. Внутриорганизационный конфликт относится к типу внутригрупповые, что обусловлено определением термина «организация», который рассматривается как объединение персонала, деятельность которого направлена на реализацию конкретной производственной цели [10].

Под внутриорганизационным конфликтом понимается столкновение взглядов, целей и интересов персонала на предприятии, которые направлены противоположно друг другу (рисунок 2) [10].

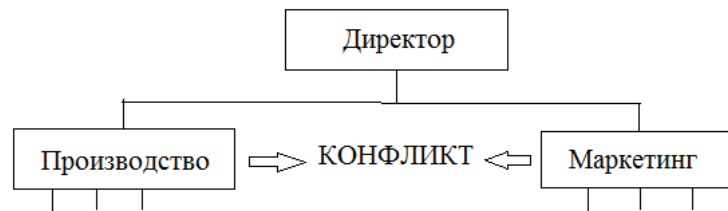


Рисунок 2 – Внутриорганизационный конфликт

Среди внутриорганизационных конфликтов можно выделить вертикальный, горизонтальный и диагональный виды. Вертикальный вид внутриорганизационных конфликтов представляет собой разрастание противоборства между управленческим и производственным звеном на фоне отсутствия согласования трудовой деятельности. Горизонтальный конфликт на предприятии возникает между коллегами в связи с проблемами в коллективе или путем разделения взглядом на рабочий процесс. Диагональный конфликт в свою очередь формируется между персоналом разного уровня влияния, причины которого в совокупности связаны с вышеперечисленными причинами в горизонтальном и вертикальном видах конфликтов [7].

Конфликты, происходящие внутри организации, включают в себя следующие психологические показатели: эмоциональный, когнитивный, мотивационный, коммуникативный. В совокупности психологические показатели внутриорганизационного конфликта влияют на процессы разрастания, преодоления и управления противостояния персонала. Это обусловлено тем, что каждый сотрудник на предприятии отдельная личность, в связи с чем психологические аспекты могут варьироваться. Эмоциональный показатель подразумевает особенности проявления эмоций персонала в конфликтной ситуации, например, один сотрудник может испытывать гнев (недовольство при выполнении трудовых обязанностей), а другой – страх (опасность потерять работу). Когнитивный показатель описывает убеждения сотрудников в процессе конфликта, то есть для одного сотрудника одно убеждение является правильным, а для другого соответственно неправильным. Вследствие чего может усиливаться конфликтная ситуации. Мотивационный показатель выражает заинтересованность персонала достичь конкретной цели в конфликтной ситуации. Так, например, один сотрудник в процессе конфликта заинтересован сохранить власть, а другой – достичь справедливости. Коммуникативный показатель является наиболее важным в ходе реализации конфликтной ситуации, что обусловлено способностью персонала выражать мнение, цели, убеждения и



мотивы. Неэффективная коммуникация между сотрудниками влияет на усиление конфликтной ситуации [6].

Следует отметить, что не всегда внутриорганизационные конфликты формируются посредством конкретного фактора или из-за определенного сотрудника. На предприятии достаточно часто конфликты возникают посредством влияющих событий в совокупности. Так как конфликт является признаком изменений в компании, необходимо понимать, насколько сильно эти изменения могут повлиять на дальнейшую работоспособность персонала и, как следствие, на конечные результаты производства.

В процессе разрастания конфликта формируется социально-психологический климат, который определен различными психологическими особенностями персонала. Данные психологические особенности определяют, в частности, состояние персонала в момент конфликта. Длительность протекания обуславливает наличие последствий. Часто влияние конфликта распространяется не только на его непосредственных участников, но и на весь коллектив вне зависимости от должности [1].

Долгосрочное протекание конфликтной ситуации влияет на психологическую атмосферу, на осуществление трудового процесса, эффективность производства и реализуемой продукции или услуги. Неудовлетворенность в этом случае может стать причиной текучести персонала и будущего развития компании в целом.

Негативное влияние на общую эффективность персонала может проявляться в очень большом количестве последствий. Но конфликты не всегда несут исключительно негативный характер. В большинстве случаев конфликт имеет и положительное влияние, так как при его разрешении удается спроецировать конечный результат конфликта на будущее, а значит, опытным путем обнаружить очаг возникновения противоречий [9].

Конфликт может иметь ряд важных функций, которые в дальнейшем помогут улучшить существующие устои и принципы работы. Через конфликт, например, можно обнаружить недочеты в системе управления или социально-трудовых отношений, а значит, в дальнейшем такая информация поможет компании улучшить свои алгоритмы и повысить уровень качества работы. Конфликт также может показать сотрудникам пути достижения поставленных целей и необходимость объединить свои усилия. Успешное достижение цели – это ключ к совершенствованию социально-трудовых отношений внутри коллектива и помогает сотрудникам развивать свои навыки [4].

Социально-психологическая функция конфликтных ситуаций заключается в налаживании социально-психологического климата, что в свою очередь снижает



эмоциональную напряженность внутри коллектива и помогает повысить эффективность его работы.

Внутри организации могут возникать как деструктивные, так и конструктивные конфликты, первые из которых возникают посредством личностных столкновений, а вторые – из-за проблема производственного процесса. Основные причины конструктивного конфликта: неудовлетворенность уровнем заработной платы, условиями труда, организацией трудовой деятельности, трудовой дисциплиной. Результат такого рода конфликтов внутри организации влияет на принятие взаимовыгодных решений как для персонала, так и для предприятия. Деструктивный конфликт нацелен на выяснение отношений и в целом влечет за собой получение негативных результатов. Основные причины: несоблюдение законодательства, деловой этики, несправедливая оценка работы [5].

Внутриорганизационные конфликты имеют следующую структуру формирования и разрастания. Первый этап – предполагающий. Данный этап обусловлен возникающими причинами или условиями разрастания конфликта на предприятии, на основании которых происходит столкновение его участников – управленческого / производственного персонала. Второй этап – зарождение конфликтной ситуации. На втором этапе происходит зарождение внутриорганизационного конфликта, под которым понимается столкновение целей, ценностей, мотивов или интересов основных его субъектов. Третий этап является основным. Основной особенностью третьего этапа выступает созревание конфликта, раскрывающего неизбежность возникновения столкновения целей, ценностей, мотивов или интересов противоборствующих сторон. На этапе созревания конфликта на предприятии происходит развитие психологической установки, которая раскрывается, как готовность предпринимать те или иные неосознаваемые действия на основании снятия определенного личностного дискомфорта. Четвертый этап выступает заключительным. Характерной чертой четвертой стадии является осознание персоналом разного уровня возникновения конфликта [3].

Практические психологические аспекты конфликтов внутри организации проанализированы путем определения взаимосвязи между выбранной стратегией поведения в процессе конфликтной ситуации и конкретным типом темперамента персонала. В исследовании участвовало 30 человек. В качестве методик были использованы склонность к конфликтному поведению и выбор стратегии (автор К. Томас)



и особенности темперамента (автор Г. Айзенк). Взаимообусловленность выбранных параметров в конфликтной ситуации была оценена посредством корреляции Спирмена.

По методике склонности к конфликтному поведению и выбору стратегии К. Томаса более 50% персонала выбрали компромисс, как стратегию поведения в конфликте, которая предполагает удовлетворение интересов обоих оппонентов. В данном случае сотрудники стремятся как сохранить личностные контакты, так деловые. К сотрудничеству и соперничеству прибегают другие 50% персонала. По результатам ранговой корреляции было выявлено, что значимая связь r меньше 0,5, что свидетельствует о следующем: чем более интровертированным является сотрудник, тем чаще он прибегает к данной стратегии поведения в конфликтной ситуации. Следовательно, меланхолики и флегматики чаще прибегают к стратегии соперничества, чем холерики и сангвиники. Также обнаружена незначительная связь на уровне тенденций между стратегией поведения сотрудничества и экстраверсией (r меньше 0,25). Практическая значимость такого исследования позволяет показать, что тип темперамента сотрудников влияет на выбор стратегии поведения в конфликтной ситуации внутри предприятия.

Таким образом, можно сделать вывод, что на современные компании конфликты оказывают очень большое влияние, помогая выявить недостатки в системе управления персоналом, спрогнозировать их дальнейшее появление и усовершенствовать взаимоотношения между сотрудниками. Грамотный подход к управлению конфликтами позволит компании ускорить ее развитие и повысить результативность работы персонала.

Литература:

1. Алиев У. Психология поведения в конфликте [Электронный ресурс] / У. Алиев // Сборник статей XIX международной научно-практической конференции (Москва, 15 февраля, 2019). – М.: Актуальность. РФ, 2019. – С. 95-98.
2. Анцупов А.Я. Конфликтология / А.Я. Анцупов. – 7-е изд., пер. и доп. – СПб: Питер, 2020. – 560 с.
3. Румянцева М.В. Межгрупповые конфликты в организации и пути их урегулирования / М.В. Румянцева // Молодой ученый. – 2017. – № 39 (173). – С. 47-49.
4. Куспиц В.А. Функции конфликтов в организации и принципы их разрешения / В.А. Куспиц // Молодой ученый. – 2018. – № 22 (208). – С. 281-283.



5. Стрельникова Т.Ю. Межличностные конфликты в организации: сущность и причины / Т.Ю. Стрельникова // Молодой ученый. – 2019. – № 4 (242). – С. 173-174.
6. Коновалова В.Г. Профилактика стрессов и конфликтов в организации / В.Г. Коновалова, Н.В. Евдокимова // Молодой ученый. – 2023. – № 5 (452). – С. 174-179.
7. Намазова С.Н. Конфликт как фактор организационной стабильности / С.Н. Намазова // Молодой ученый. – 2019. – № 2 (240). – С. 318-321.
8. Пушкарева В.А. Управление конфликтными ситуациями в организации / В.А. Пушкарева // Молодой ученый. – 2018. – № 47 (233). – С. 273-276.
9. Русакова Д.А. Стили конфликтного поведения и способы урегулирования конфликтов / Д.А. Русакова // Молодой ученый. – 2019. – № 34 (272). – С. 39-41.
10. Зазвонов И.С. Конфликты и их влияние на рабочий процесс / И.С. Зазвонов // Молодой ученый. – 2022. – № 24 (419). – С. 469-470.



Технические науки



Полуэктов Егор Константинович

Бакалавр

Оренбургский Государственный Университет

Манихин Антон Павлович

Бакалавр

Оренбургский Государственный Университет

Шинкарев Владимир Владимирович

Бакалавр

Оренбургский Государственный Университет

Юлусов Кирилл Сергеевич

Бакалавр

Оренбургский Государственный Университет

**ИОНИСТОРЫ. ПРИМЕНЕНИЕ ИОНИСТОРОВ ДЛЯ ЭНЕРГОСНАБЖЕНИЯ
РАЗЛИЧНЫХ ОБЪЕКТОВ. ОТЛИЧИЯ ОТ ТРАДИЦИОННЫХ
КОНДЕНСАТОРОВ, ПРЕИМУЩЕСТВА И СПОСОБЫ ПРИМЕНЕНИЯ**

Аннотация: Одна из вечных проблем электроэнергетики в том, что энергию очень сложно хранить в больших объемах. На смену традиционным аккумуляторам в скором времени могут прийти суперконденсаторы ввиду своей эффективности по сравнению с аккумуляторами и батареями, обладающие большой емкостью и скоростью заряда-разряда, имеющие меньший показатель саморазряда и имеющие самые разные способы применения.

Ключевые слова: способы накопления энергии, накопители энергии, суперконденсаторы, аккумулирование энергии, энергообеспечение

Keywords: energy storage methods, energy storage devices, supercapacitors, energy storage, energy supply

Способы хранения электрической энергии

Самые распространенные хранилища энергии – аккумуляторы и батареи. Их принцип работы прост, рассмотрим его на примере обычной батарейки. Две клеммы, электроды, соединены электролитом. Энергия запасается в виде химического соединения,



которое при замыкании цепи превращается в другое с высвобождением электричества. Такая батарейка может разрядиться только один раз, ее разрядка происходит медленно, а утилизация сложна и вредна для окружающей среды.

Аккумуляторы, в свою очередь, могут не только разряжаться, но и заряжаться, таких циклов может быть достаточно много, что является преимуществом перед батарейками. Однако время их заряда достаточно велико, может составлять несколько часов, также емкость такого аккумулятора после многочисленных циклов разрядки и последующей зарядки снижается, а также их производство и утилизация неэкологичны.

Одним из передовых способов хранения электроэнергии в больших объемах является строительство гидроаккумулирующих электростанций, которые запасают энергию в виде потенциальной энергии массы воды, а при необходимости превращают ее в электрическую с помощью турбин, но это огромные дорогостоящие строения и в повседневной жизни обычного человека они чаще всего не встречаются, поэтому рассматривать сейчас мы их не будем.

Давно известны такие приспособления, как конденсатор. В простейшем случае это две плоскопараллельные пластины, подключенные к полюсам, и диэлектрик между ними. Используется принцип электростатики, а не химических соединений, на пластинах накапливается положительный и отрицательный заряд, диэлектрик между ними предотвращает протекание электрического тока и хранит энергию, так как его молекулы поляризуются электрическим полем между обкладками. Разряд и заряд происходит почти мгновенно, число этих циклов гораздо больше, чем у аккумуляторов, и может достигать десятков миллионов раз, а также конденсатор не содержит опасных химических соединений электролита и вредных металлов, например, свинца. Однако существенным недостатком является их сравнительно небольшая по сравнению с аккумуляторами емкость, часто нано и пикофарады (фарад – единица емкости, названная в честь Майкла Фарадея). Для хранения большого заряда необходимо применять высококачественные дорогие материалы диэлектрика и металлические пластины огромного размера, что значительно повышает массу и стоимость такого устройства.

Чтобы повысить емкость конденсаторов в середине 20 века придумали использовать напыление диэлектрическим веществом пластин. Впервые была использована активированная угольная пыль, совокупная площадь которой значительно выше площади обычной плоской металлической пластины, что позволило увеличить емкость в тысячи раз, в современных суперконденсаторах применяют аэрогель, титанат



бария и углеродные нанотрубки, значительно более эффективные материалы, чем угольная пыль. В отличие от обычного конденсатора, в котором толщина диэлектрика между пластинами может достигать нескольких миллиметров, в суперконденсаторе диэлектрик гораздо тоньше, что еще сильнее увеличивает емкость. Пористые пластины буквально пропитаны диэлектрическим составом, толщина которого может быть всего в одну молекулу, в результате этого емкость суперконденсаторов может быть в миллионы и миллиарды раз больше, чем у традиционных. Емкость самых продвинутых коммерческих суперконденсаторов достигает нескольких тысяч фарад. Как и аккумуляторы, для увеличения совокупной мощности суперконденсаторы можно соединить последовательно. Еще одно преимущество суперконденсаторов – высокий КПД, который из-за ничтожного внутреннего сопротивления прибора составляет более 98%.

Применение

Основным преимуществом суперконденсаторов над аккумуляторами является их быстрдействие, процесс заряда и разряда занимает секунды, а не часы. Одним из необычных примеров замены батареи суперконденсаторами является электрическая дрель для работы в космосе, разработка космической компании NASA.

Суперконденсаторы могут в ближайшее время полностью заменить литий-ионные аккумуляторы в электромобилях, сократив время ожидания водителей на зарядочных станциях до нескольких минут. Уже сейчас разработан Ё-мобиль, продукт российских инженеров из Дубны, полностью работающий на суперконденсаторах.

Кроме того, суперконденсаторы применяются для рекуперативного торможения: когда электромобиль тормозит, избыточная энергия накапливается в суперконденсаторе и может быть повторно использована электродвигателями для его разгона, а не теряется впустую.

Суперконденсаторы могут быть использованы в ветрогенераторах, компенсируя прерывистость мощности, вырабатываемой электроустановкой, из-за непостоянства ветра.

Также суперконденсаторы применяются в микроэлектронике в качестве источника кратковременного питания.

Также суперконденсаторы могут быть использованы в местах, где требуется бесперебойное питание, таких как больницы, аэропорты и вышки связи.



Возможность применения суперконденсаторов для энергообеспечения жилого дома в течение месяца

Рассмотрим перспективы применения суперконденсаторов для энергообеспечения объекта крупнее, чем электроприбор или автомобиль, на примере жилого дома.

Возьмем в качестве периода расчета один зимний месяц, в который будет наибольшее потребление электрической энергии – декабрь. Мной были проведены наблюдения, по собранным данным энергопотребление моего дома за декабрь составило около 580 кВт*ч.

Прибор	Количество	Энергопотребление	
Освещение	147	3969	3969
Котел	1	65	1560
Компьютер	1	150	750
Зарядка телефона	3	30	90
Стиральная машина	1	2200	1100
Духовка	1	2800	2800
Насос для воды	3	1500	9000
Холодильник	3		
Итого:	160	10714	578,07
		520 кВт*ч за декабрь	

Рисунок 1 – Энергопотребление дома за декабрь

Были выбраны суперконденсаторы-ионисторы емкостью 500Ф, которые продаются комплектами по 10 штук. Цена комплекта 11 тысяч рублей.

Путем математических расчетов при достаточно грубом допущении, что саморазряда конденсаторов не происходит, энергообеспечение дома только за счет накопленного в данных суперконденсаторах заряда обойдется во внушительную сумму – 170280 рублей.

Ниже приведен соответствующий расчет:

$$520 \text{ кВт} \cdot \text{ч} = 3,6 \cdot 10^6 \cdot 520 = 1,872 \cdot 10^9 \text{ Дж}$$

$$1,872 \cdot 10^9 = 220^2 \cdot C/2$$

$$C = 1,872 \cdot 2 \cdot \frac{10^9}{220^2} = 77355,4 \text{ Ф}$$

$$\frac{77355,4}{500 \cdot 10} = 15,48 \text{ Комплектов конденсаторов}$$



$$15.48 \cdot 11000 = 170280 \text{ руб.}$$

При более точных расчетах, учитывающих саморазряд суперконденсаторов, без дозрядки число которых возрастет, сумма будет еще больше. Это показывает несовершенство технологии и дороговизну данных объектов энергетики для энергообеспечения крупных объектов.

Литература:

1. Киловатты про запас. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.ng.ru/energy/2009-06-09/11_kilowatts.html/
2. Индуктивные и кинетические накопители энергии. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://poznayka.org/s29823t1.html/>
3. Ионистор. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://ru.wikipedia.org/wiki/Ионистор/> (дата обращения: 02.06.2017).
4. Что такое суперконденсаторы. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://elektrik.info/main/news/902-chto-takoe-superkondensatory.html/> (дата обращения: 31.05.2017).
5. Суперкондесаторы. Отличие от традиционных кондесаторов, преимущества и способы применения, Дубовсков К. Ю, Шинкарёв В. В, Полуэктов Е. К, Малышева Я.Е, Кошкин Ф.В, Селезнев И.В. // Научный Альманах ассоциации «France-Kazakhstan». – 2022. - № 329. – С. 232 – 244. ISSN 2273-4120.



Сиотанов Алексей Максимович

Ведущий специалист по технической защите информации

АО «Лаборатория ППШ»

КЛАССИФИКАЦИЯ ВНУТРЕННИХ НАРУШИТЕЛЕЙ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Аннотация: Важным аспектом информационной безопасности является защита информации в информационной системе. С точки зрения информационной безопасности при построении эффективной системы существует единый и правильный подход, это создание защиты в виде «толстых стен», которые злоумышленник должен пробить, чтобы получить доступ к защищаемой информации. На протяжении многих лет компании успешно справлялись с поставленной задачей, они укрепляли «внешние стены» для противодействия большинства угроз. Однако главной опасностью оказались внутренние нарушители, на которых не уделялось должного внимания. В данной статье рассматриваются внутренние угрозы и концепция внутренних нарушителей, и также проводится анализ видов и классификаций этих угроз.

Ключевые слова: информационная безопасность, внутренние угрозы, внутренние нарушители, защита информации.

Key words: information security, internal threats, internal violators, information protection.

Защита информации строится на трех основных принципах информационной безопасности: конфиденциальность, доступность, целостность. Перед тем как строить защищенную инфраструктуру, специалист информационно безопасности, основываясь на триаде, производит анализ возможных угроз. Как известно, угрозы информационной безопасности делятся на две категории: внутренние и внешние.

На данный момент индустрия информационной безопасности целенаправленна на обеспечении информационной безопасности от внешних угроз. Компании борются с несанкционированным доступом с помощью реализации межсетевых экранов и системами для предотвращения вторжений. Многие внедряют технологию виртуальной частной сети,



многим знакомой как «Virtual Private Network». Также используются и другие мощные инструменты по борьбе с неавторизованным доступом. Защита от внешних угроз достигла небывалых высот. В нынешнее время вторгнуться в защищенную информационную систему могут только высококвалифицированные профессионалы, но не все и не в каждую систему.

Однако компании совершили большую ошибку, не обратив внимание на внутренние угрозы, а именно на внутренних нарушителей которыми являются сотрудники, то есть операторы их информационной системы с санкционированным доступом к информационной системе в пределах своей должности. Таким образом, пока внешний периметр совершенствуется новыми программными и программно-аппаратными средствами защиты информации, внутренний нарушитель беспрепятственно может передавать финансовую информацию, персональные данные или коммерческие тайны третьим лицам.

В такой ситуации первым шагом для принятия срочных мер будет являться сбор информации о злоумышленниках. Это даст материал для создания контрмер по борьбе с внутренними нарушителями, к примеру, внедрение специальных технических средств и реализация административно-организационных мер.

На первый взгляд может показаться, что внутренний нарушитель является довольно просто угрозой, которую легко пресечь, не обращая внимание на его намерения. Это будет ошибочным суждением, потому что даже простое разделение на «надежный» и «ненадежный» не даст полного понимания действия внутреннего нарушителя. Каждый класс внутреннего нарушителя требует своего подробного анализа, исходя из чего, можно построить систему защиты, которая будет знать нарушителя и сможет предсказать его дальнейший шаг, благодаря чему получится действительно эффективная защита от внутренних угроз.

Впервые классификацию в этом направлении сделала международная научно-исследовательская компания «International Data Corporation» (IDC). Она предоставила свою экосистему внутренних нарушителей. Данная экосистема имеет следующие классы: граждане, нарушители, отступники, предатели (таблица 1).

Класс «граждане» является верхним уровнем, то есть это надежные операторы информационной системы, которые не нарушают политики безопасности. В основном они не являются угрозой безопасности информационной системы.



Класс «нарушители» находится на втором уровне, это большая часть компании. Данный класс могут позволить себе небольшие нарушения, к примеру, использование личных аккаунтов электронной почты, проведение онлайн-покупок или запуск несвязанных с работой программ, включая компьютерные игры. Следует понимать, что данный класс нарушителей создает внутреннюю угрозу информационной безопасности внутри компании, но их инциденты являются случайными. То есть оператор с классом «нарушители» производит неумышленную угрозу информационной системы.

Следующий класс «отступники», это операторы, которые большую часть своего рабочего времени делают то, что не должны. Данный класс нарушителей позволяет пренебречь своим доступом к Интернету, могут позволить себе установить приложение на автоматизированное рабочее место (АРМ). Также данные сотрудники могут отправлять конфиденциальную информацию компании третьим лицам. «Отступники» являются серьезной внутренней угрозой безопасностью информационной системы.

Последними в экосистеме IDC является класс «предатели». Он состоит из операторов, которые умышленно подвергают опасности конфиденциальную информацию. Они регулярно передают данные за денежное вознаграждение третьим лицам. Данный класс предоставляет серьезную угрозу.

Таблица 1. Экосистема внутренних нарушителей IDC

Надежные	Граждане
	Нарушители
Ненадежные	Отступники
	Предатели

Классификация IDC является информативной, но она не дает полного представления о внутренних нарушителях. IDC разделила сотрудников на некоторые классы и указала, чем данные сотрудники занимаются. Следует понимать, что без внимания остались такие аспекты, как цели внутренних нарушителей, их мотивация, последовательность действий и, наконец, метод.



Предлагается подробно рассмотреть экосистему российской компании InfoWatch, в которой содержатся 6 типов внутренних нарушителей (таблица 2). К группе надежных можно соотнести «халатный» и «манипулируемый», к группе ненадежных можно отнести «обиженный», «нелояльный», «подрабатывающий» и «внедренный».

Инциденты с «халатными» внутренними нарушителями, также известными как «неосторожные», являются наиболее распространенным видом внутренних нарушителей. Как правило, это операторы, которые соответствуют типичному образу сотрудника, не обладающего специальным интеллектом и проявляющие крайнюю невнимательность. Их нарушения в отношении конфиденциальной информации не имеют четких мотивов, целей и корысти.

Эти сотрудники создают непреднамеренные угрозы, нарушая правила хранения конфиденциальных данных даже в лучших намерениях. Например, они могут выносить информацию из офиса для работы дома или в командировке, а затем потерять устройство с этой информацией или допустить членов семьи к ней. Несмотря на свои добрые намерения, «халатные» нарушители могут причинить ущерб не менее значительный, чем профессиональные шпионы. Для борьбы с такими нарушителями эффективными мерами являются простые технические средства предотвращения утечек, такие как контентная фильтрация исходящего трафика в сочетании с управлением устройствами ввода-вывода.

Таблица 2. Экосистема внутренних нарушителей InfoWatch

Тип	Умысел	Корысть	Постановка задачи	Действия при возможности
Халатный	Нет	Нет	Нет	Сообщение
Манипулируемый	Нет	Нет	Нет	Сообщение
Обиженный	Да	Нет	Сам	Отказ
Нелояльный	Да	Нет	Сам	Имитация
Подрабатывающий	Да	Да	Сам/Извне	Отказ/Имитация/Взлом
Внедренный	Да	Да	Извне	Взлом



Внутренние нарушители, подверженные манипуляциям, чаще всего становятся жертвами социальной инженерии. В последние годы термин «социальная инженерия» чаще всего ассоциируется с различными видами мошенничества в сети. Однако манипуляции используются не только для хищения личной информации пользователей, но и такой как пароли, пин-коды, номера кредитных карт и адреса. Например, «добросовестный» секретарь, действуя в лучших намерениях, может по просьбе злоумышленника «для надежности» отправить копию почтового сообщения с конфиденциальной информацией на открытый почтовый ящик. Рассмотрим типичный сценарий такого инцидента: сотрудник компании получает звонок от человека, который представляется техническим специалистом от внутреннего IT-отдела, предоставляющего услуги по обновлению программного обеспечения. Звонящий утверждает, что необходимо проверить текущую конфигурацию программного обеспечения на компьютере сотрудника, чтобы обеспечить совместимость с новым обновлением. В процессе общения он убеждает сотрудника выполнить несколько шагов, включая установку вредоносного ПО, которое в дальнейшем может использоваться для несанкционированного доступа к корпоративной информации. Сотрудник, полагаясь на представление о техническом специалисте, выполняет указания, что в результате приводит к утечке конфиденциальных данных и создает уязвимость в системе безопасности компании.

Из-за того, что и «манипулируемые» и «халатные» сотрудники часто руководствуются убеждением, что их действия, на самом деле, способствуют благополучию компании, они иногда объединяются в категорию «нелояльных». Тем не менее, уровень ущерба, который они могут нанести, не зависит от их намерений, но их намерения могут влиять на то, как они реагируют, когда сталкиваются с препятствиями. Как преданные сотрудники, такие нарушители, столкнувшись с техническими ограничениями, мешающими нарушению правил хранения и передачи информации, могут обратиться за помощью к коллегам, техническому персоналу или руководству, которые могут указать на неприемлемость планируемых действий.

Группа нарушителей, которая является злонамеренной, отличается от рассмотренных ранее сотрудников. Они осознают, что их действия могут навредить компании, в которой они работают. В зависимости от мотивации, которая побуждает их к враждебным действиям, злонамеренные нарушители могут быть разделены на четыре типа: «обиженные», «нелояльные», «подрабатывающие» и «внедренные».



«Обиженные» нарушители, иногда их называют саботажниками, стремятся нанести вред компании по личным мотивам. Чаще всего их действия мотивированы обидой, возникшей из-за недооценки их роли в компании, низкой материальной компенсации, несоответствия их места в корпоративной иерархии, отсутствия моральной мотивации или отказа выделить им корпоративные статусные атрибуты, такие как ноутбук, автомобиль или секретарь.

Два ключевых отличия «обиженных» нарушителей от других типов нарушителей следующие: они не планируют уходить из компании, и они стремятся навредить, а не украсть информацию. Другими словами, их цель - скрыть свою ответственность перед руководством в случае утечки данных. В случае, если им мешает техническая невозможность украсть информацию, они могут переключить свою разрушительную энергию на другие виды деятельности, такие как уничтожение или подделка доступной информации, а также кража материальных ценностей. Кроме того, «обиженные» нарушители, опираясь на свое представление о ценности информации и масштабах ущерба, могут определять, какую информацию стоит похитить и кому передать. В большинстве случаев они передают информацию в прессу или теневые организации для публикации или манипуляции.

Следующая категория внутренних нарушителей «нелояльные». Основными представителями этой группы являются сотрудники, которые приняли решение сменить место работы или меньшинство акционеров, которые решили начать свой собственный бизнес. Когда речь идет о внутренних угрозах, руководители компании в первую очередь обращают внимание на эту категорию (например, это стандартное явление, что уходящий сотрудник из коммерческого отдела забирает с собой копию базы клиентов, а из финансового отдела – копию финансовой базы). Характер угрозы, исходящей от таких нарушителей, является ненаправленным – они стремятся забрать как можно больше доступной информации, часто даже не понимая ее ценности и не имея представления о том, как использовать эту информацию. В отличие от предыдущей категории нарушителей, «нелояльные» обычно не скрывают факт кражи после того, как они похитили информацию. Более того, иногда украденная информация используется как гарантия обеспечения комфортного увольнения с компенсацией и положительными рекомендациями.



Однако, если до того, как они похитят информацию, «обиженный» или «нелояльный» сотрудник прекратит взаимодействие с потенциальными покупателями такой информации, будь то конкуренты, журналисты, криминальные организации или разведывательные службы, он становится более опасным, так как мотивирован извне. Теперь его будущая судьба, включая работу, благосостояние и, порой, даже жизнь и здоровье, напрямую зависит от того, насколько ценной и актуальной информацией он сможет располагать.

Внутренние нарушители, относящиеся к типам «подрабатывающие» и «внедренные», действуют по заказу заказчика, который определяет цель похищения информации. В обоих случаях внутренние нарушители стремятся максимально скрыть свои действия, по крайней мере, до успешного выполнения задачи. Однако их мотивация различается.

«Подрабатывающие» нарушители включают в себя разнообразные категории сотрудников, вступивших в мир внутренних нарушителей по разным причинам. Сюда могут входить люди, которые решают «подработать» несколько тысяч, чтобы купить автомобиль, или те, кто сталкивается с принуждением и шантажом со стороны третьих лиц и фактически не имеют выбора, кроме как выполнять их указания. Именно поэтому «подрабатывающие» нарушители могут предпринимать разнообразные действия, если им становится невозможно выполнить поставленную задачу. В зависимости от обстоятельств они могут прекратить попытки, симулировать ситуацию неотложной необходимости, а в самых серьезных случаях даже прибегнуть к взлому или попытаться подкупить других сотрудников, чтобы получить доступ к нужной информации.

Из шпионских фильмов многие знакомы с последним типом внутренних нарушителей, известных как «внедренные». В настоящее время они используются не только для государственного шпионажа, но и для промышленного. Вот типичный сценарий: в крупной IT-компании одному из ведущих разработчиков предлагается очень привлекательное предложение о переходе на другую должность с более высокой заработной платой, гибким графиком и множеством преимуществ. Этот разработчик имеет доступ к ключевым проектам и конфиденциальной информации компании. Одновременно с этим в компанию приходит видный специалист по кибербезопасности, предлагая свои услуги по обеспечению безопасности информации. Разработчик, видя в этом отличную возможность для своей карьеры, соглашается на новую должность и



начинает регулировать свои дела в текущей компании. В то время как он занят процессом перехода, специалист по кибербезопасности получает доступ к конфиденциальным данным и кодам компании, что может привести к серьезным утечкам информации. После завершения задачи, специалист по кибербезопасности и его соучастники исчезают, а компания остается без ключевой конфиденциальной информации, а бывший разработчик - без работы и репутации в индустрии. Особенность этого типа нарушителей заключается в том, что, если существуют технические ограничения на передачу информации за пределы корпоративной информационной сети, работодатели могут предоставить им соответствующее оборудование или программное обеспечение для обхода защиты. Внедренный нарушитель готов пройти через множество технических барьеров, чтобы получить данные, и у него есть изысканные навыки в области взлома.

Таким образом, используемые в организации технологии определяют рамки и условия, в которых необходимо выбирать методы и средства для противодействия внутренним нарушителям. К этому следует добавить, что ситуация усложняется из-за повышенной подвижности сотрудников, что влечет размывание понятия сетевого периметра компании. В результате многие угрозы, ранее рассматриваемые как внешние, теперь приобретают статус внутренних.

Эффективность борьбы с внутренними нарушителями существенно повышается при использовании комплексных подходов. Это включает в себя создание четкой классификации данных на основе их степени критичности, эффективное применение политик безопасности в компании, использование программно-аппаратных средств для контроля доступа, системы протоколирования событий пользователей и приложений, а также специализированные средства мониторинга и управления обменом информации с использованием ключевых слов.

Важно сократить негативное воздействие внутренних нарушителей в компаниях, обнаружив их своевременно, применяя адекватные меры для предотвращения утечки информации и вводя дисциплинарные меры. Для решения этой сложной задачи необходимо использовать все доступные инструменты, включая правовые, организационные и программно-технические средства защиты.



Литература:

1. Аникин ИВ., Управление внутренними рисками информационной безопасности корпоративных информационных сетей / Аникин И.В. // Научно-технические ведомости СПбГПУ. Информатика. Телекоммуникации. Управление. 2009. №3 (80). (дата обращения 05.11.2023)
2. Поляничко М.А. Модель зрелости процессов противодействия внутренним угрозам / Поляничко М.А // Естественные и технические науки. 2018. - №11., Выпуск (125). -2018 – с. 452 -456. (дата обращения 05.11.2023)
3. Аналитический отчет компании InfoWatch. Безопасность информации в корпоративных информационных системах // [Электронный ресурс] – URL: <http://www.infowatch.ru/analytics/reports/4609/> (дата обращения 05.11.2023)
4. CNewsАналитика. Экосистема внутренних нарушителей. // [Электронный ресурс] – URL: <http://www.cnews.ru/reviews/free/insiders2006/articles/ecosystem.shtml/> (дата обращения 05.11.2023).